

ТЭК & ХИМИЯ

САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

тэксамара.рф

СОВМЕСТНО:

ВОЛЖСКАЯ КОММУНА

ВОЛГА-НЬЮС

№1 (1) АПРЕЛЬ 2014

ВЫХОДИТ ЕЖЕКВАРТАЛЬНО

ПЕРСОНА

ТЕМА НОМЕРА



ГЕННАДИЙ ГРИГАШКИН,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ЗАО НПП «САМАРСКИЕ ГОРИЗОНТЫ»

«У них задача: сделать как можно дороже»

«Мой хороший знакомый только что был в США, в Halliburton. Спрашивает: а вот такие-то технологии у вас в Штатах используются в процессе добычи? И называет те методы и оборудование, которые Halliburton применяет в России. «Ну что вы! - ему отвечают. - Это слишком дорого!» потому что у них задача: сделать как можно дороже. Они навязывают свои проектные решения, где уже изначально встроены их технологии. И оборудование, которое в России не производится. Стало быть, и к материально-техническому обеспечению проекта будут допущены только зарубежные компании. Российские при всем желании туда не попадут.

10 стр.

В НОМЕРЕ

| | |
|---------------------------------------|----|
| ГЛАВНОЕ..... | 2 |
| ГЛАВНАЯ ТЕМА..... | 3 |
| ИНТЕРВЬЮ НОМЕРА..... | 4 |
| НЕФТЕПЕРЕРАБОТКА И НЕФТЕПРОДУКТЫ..... | 13 |
| ХИМИЯ И ПЛАСТМАССЫ..... | 19 |
| НЕФТЕХИМКЛАСТЕР..... | 23 |
| ГАЗОВОЕ ХОЗЯЙСТВО..... | 27 |
| ЭНЕРГЕТИКА..... | 31 |
| РЕКЛАМА..... | 36 |

Галопом за Европой

САМАРСКАЯ НЕФТЕПЕРЕРАБОТКА НУЖДАЕТСЯ В ДАЛЬНЕЙШЕЙ МОДЕРНИЗАЦИИ, ЧТОБЫ ПОЛНОСТЬЮ ПРЕОДОЛЕТЬ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ ОТСТАВАНИЕ ОТ ЗАПАДА



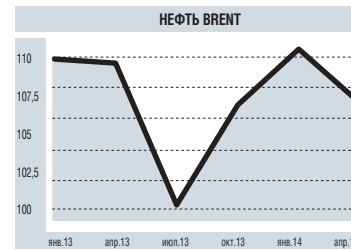
ПЕТР СЛИЗЕВИЧ

Появление ряда новых вторичных процессов в технологической цепочке предприятий самарской группы НК «Роснефть» выведет их на современный уровень. Это нужно было сделать позавчера.

В самом деле, Европа готовится в октябре 2014 года вводить экологический стандарт Евро-6, а российская нефтепереработка сможет полностью перейти на выпуск топлива класса 5 по Техническому регламенту (аналог Евро-5) только с января 2016-го. А следом надо бы заняться и фракционным составом - в нашем бензине изомеризаты и алкилаты пока встречаются крайне редко. Могут сказать, что топливо столь высокого экологического класса отечественному автопарку не особенно и нужно - в конце 2013 года 49,9% машин в России были старше 10 лет. Из них две трети - наши, российские, без нейтрализаторов выхлопных газов. Зачем им класс 5? Да, автопарк староват. Но что же теперь, «штык в землю»?

13 стр.

ИНДЕКСЫ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ЦЕН 01.01.2013-01.04.2014



ИСТОЧНИК: WWW.FINAM.RU

ИНДЕКС «ВОЛГА-НЬЮС»

| ТЭК И ХИМИЯ. ПОПУЛЯРНОСТЬ. ПЕРСОНЫ. ТОП-5 | | |
|---|-------|-------|
| 1 Меркушкин Николай..... | 40482 | 35717 |
| 2 Соглаев Игорь..... | 27672 | 23449 |
| 3 Миллер Алексей..... | 11690 | 8351 |
| 4 Сецин Игорь..... | 9886 | 7300 |
| 5 Гиладев Гани..... | 9113 | 7013 |

ИСТОЧНИК: ТОП-100 ТЭКСАМАРА.РФ

| ТЭК И ХИМИЯ. ПОПУЛЯРНОСТЬ. ОРГАНИЗАЦИИ. ТОП-5 | | |
|---|-------|-------|
| 1 Роснефть..... | 64405 | 34847 |
| 2 САНОРС..... | 44827 | 39118 |
| 3 Волжская ТТК..... | 40003 | 19249 |
| 4 Самаранефтегаз..... | 38918 | 11396 |
| 5 Газпром..... | 37361 | 25375 |

ИСТОЧНИК: ТОП-100 ТЭКСАМАРА.РФ

ДИНАМИКА АКЦИЙ ВЕДУЩИХ КОМПАНИЙ ТЭК РОССИИ

| | РУБ. ЗА АКЦИЮ | | |
|--------------|---------------|-------------|-------------|
| | Октябрь 2013 | Январь 2014 | Апрель 2014 |
| Роснефть | 263,30 | 247,10 | 234,35 |
| ЛУКОЙЛ | 2055,0 | 2017,9 | 1955,1 |
| Транснефть | 84701 | 85102 | 76454 |
| Газпром | 144,069 | 137,58 | 135,80 |
| НОВАТЭК | 385,14 | 398,01 | 353,02 |
| ВоТТК | 1,7698 | 1,7572 | 1,7892 |
| Россети | 0,9520 | 0,7620 | 0,5330 |
| РусГидро | 0,5397 | 0,5644 | 0,5605 |
| КуйбышевАзот | 83,00 | 83,52 | 82,52 |

ИСТОЧНИК: WWW.FINAM.RU

Все - в парк!



19 стр.

Индустриальные нефтехимические парки - не просто модный тренд последних лет. Именно по этому принципу работает весь мир.

Депозиты ФиаБанка - размещение свободных денежных средств, увеличивающее вашу ПРИБЫЛЬ

ПРЕУМНОЖАЙ СБЕРЕГАЯ

- Депозит «Классический»
- Депозит с возможностью пополнения
- Депозит с возможностью частичного досрочного изъятия

Справочная служба:
8 (846) 971-00-00
8-800-100-95-90
(звонок по России бесплатный)

www.fiabank.ru | фиабанк.рф

ЗАО «ФИА-БАНК», Генеральная лицензия Банка России № 2542 от 06.11.2003 г. Реклама



Абсолютный рекорд нефтедобычи в Куйбышевской области - 35,44 млн тонн в 1972 году. Сегодня Самарская область может добывать в год 16 млн тонн



АНАЛИТИКА

ИСТОРИЯ

«Объемы добычи нефти в Самарской области будут расти»



НИКОЛАЙ МЕРКУШКИН,
ГУБЕРНАТОР САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- На Санкт-Петербургском экономическом форуме «Роснефть» подписала соглашение с норвежской компанией «Статойл» по добыче нефти из ранее недоступных битумных месторождений, а их в Самарской области очень много. Эта работа уже началась, и мы достаточно скоро будем иметь результаты. В целом «Роснефть» активно и последовательно реализует подписанное в прошлом году соглашение с Самарской областью. И что для нас очень важно - по увеличению добычи нефти. В 2013 году «Самаранефтегаз» в два раза увеличил темпы добычи. В абсолютных цифрах это пока не много, но очень важно, что лед тронулся. И правительство, и главы администраций районов будут делать все, чтобы этот тренд сохранялся.

В 2013 году состоялось еще одно очень важное решение. К нам пришла и начала работать компания «ЛУКОЙЛ». Более того, она перевела в область свое головное инновационное предприятие РИТЭК, которое планирует сделать Самарский технический университет своим базовым. В планах «ЛУКОЙла» активно наращивать добычу в области с применением современных технологий, причем в основном разрабатываемых нашими специалистами.

«Одна из приоритетных задач развития региона»



СЕРГЕЙ БЕЗРУКОВ,
МИНИСТР ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ТЕХНОЛОГИЙ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- Увеличение объемов добычи нефти является одной из приоритетных задач развития нефтехимического кластера Самарской области. В 2016 году объем добычи нефти на территории Самарского региона должен достигнуть 16 млн тонн. Для достижения этой цели в нефтедобывающую промышленность Самарской области с 2009 по 2018 год направляются инвестиции в объеме 230 млрд рублей.

Когда мы говорим о нефтяной отрасли, нужно понимать, что речь идет о самых крупных инвесторах Самарской области, которые в настоящее время реализуют на своих предприятиях самые масштабные инвестиционные проекты. В наших силах и в наших намерениях способствовать тому, чтобы все эти проекты компаний были реализованы в соответствии с намеченными планами.

«Самарская область может добывать 16 млн тонн нефти в год»



НИНА ЕРОФЕЕВА,
ЗАМЕСТИТЕЛЬ РУКОВОДИТЕЛЯ
ДЕПАРТАМЕНТА
ПО НЕДРОПОЛЬЗОВАНИЮ ПО ПФО:

- Если будет выполнено все, что предусмотрено в проектах компаний, то в Самарской области можно добывать 16,3 млн тонн нефти в год. Фактическая добыча по 2013 году - 15,2 млн тонн, то есть проектный резерв - около 1 млн тонн. Это то, чего можно достичь на имеющихся участках, уже предоставленных компаниям в пользование. И если мы еще что-то откроем на новых участках, там будет дополнительная добыча, но на старых она все равно упадет. Поэтому я считаю, что 16 млн тонн в год - это наиболее реальный результат для нашего региона. До больших объемов мы не дойдем, это объективно. Но должна сказать, что сегодня мы и так развиваемся очень хорошо. А вот если увлечься увеличением объемов добычи, то за пиком придет спад. И спад этот почувствуют все - например, налоговые поступления упадут. Думаю, это никому не нужно.

«Наша ближайшая цель - выйти по добыче на 12 млн тонн в год»



ГАНИ ГИЛАЕВ,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ОАО «САМАРАНЕФТЕГАЗ»:

- По итогам 2013 года превышение бизнес-плана по добыче нефти в «Самаранефтегазе» составило около 120 тысяч тонн. Наше ближайшее будущее - 12 млн тонн «черного золота» в год. Для этого необходимо постоянно наращивать ресурсную базу, обеспечивать эффективную работу фонда скважин, проводить реинжиниринг существующей трубопроводной системы, строить новые объекты, внедрять новые технологии. При этом приоритетным направлением для нас остается промышленная и экологическая безопасность.

Приоритетной задачей повышение эффективности предприятий по всем направлениям. «Самаранефтегаз» постоянно наращивает свою ресурсную базу, увеличивает объем добычи нефти для выполнения поставленных задач. За последние три года было приобретено 10 лицензионных участков с суммарными запасами около 7 млн тонн, общий прирост запасов составил более 6 млн тонн.

Былые рекорды «Куйбышевнефти»

АБСОЛЮТНЫЙ РЕКОРД ДОБЫЧИ НЕФТИ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ БЫЛ УСТАНОВЛЕН В 1972 ГОДУ. СЕГОДНЯ В НАШЕМ РЕГИОНЕ НЕФТЬ ДОБЫВАЮТ БОЛЕЕ ДВУХ ДЕСЯТКОВ КОМПАНИЙ, НО ПОВТОРИТЬ ЭТОТ РЕЗУЛЬТАТ УЖЕ НЕВОЗМОЖНО



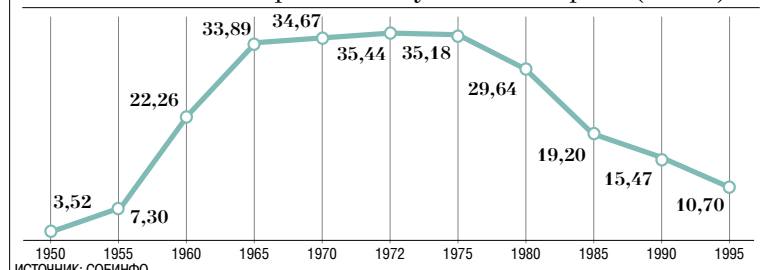
ПАВЕЛ ФИРСОВ

В 1945 году только что организованное ПО «Куйбышевнефть» добыло чуть больше миллиона тонн нефти. Через 27 лет куйбышевские нефтяники превзошли этот результат в 35 раз.

К моменту создания производственного объединения «Куйбышевнефть» в апреле 1945 года на территории области были открыты восемь нефтяных месторождений в Похвистневском районе, под Сызранью и в Жигулях. Их открытие и разработка уже тогда выдвинули Куйбышевскую область в число самых нефтеносных регионов СССР.

За первые 15 лет работы «Куйбышевнефти» были найдены практически все основные нефтяные месторождения региона, в том числе такие известные, как Мухановское, Кулешовское. И к концу 1960-х годов в Куйбышевском экономическом районе в промышленной разработке находилось 48 нефтяных месторождений. В структуру «Куйбышевнефти» входили 6 управлений, имелись

Объемы добычи нефти ПО «Куйбышевнефть» (млн т)



ИСТОЧНИК: СОБИНФО

2 газохранилища «Башкатовское» и «Аманакиевское».

Уже в 1958 году по объемам добычи нефти и газа Куйбышевская область занимала 3-е место в СССР, опередив Баку. В области началось строительство крупных нефтехимических производств, наращивалась мощность нефтеперерабатывающих предприятий в Куйбышеве, Новокуйбышевске и Сызрани.

Объемы добычи в «Куйбышевнефти» росли 27 лет подряд. Причем особенно стремительно в 1955-1965 годах - вдвое, втрое за пятилетку. Максимум добычи пришелся на 1965-1975 годы, а абсолютный рекорд - на 1972 год, когда было добыто 35,44 млн тонн нефти.

С конца 1960-х начался переход на интенсивные методы добычи, особенно на метод поддержания добычи с применением заводнения. В 1968-1976 годах

провели крупный опытно-промышленный эксперимент по полимерному заводнению пластов с применением полиакриламида. Он дал положительный результат.

Но несмотря на изменение стратегии добычи в регионе началось ее снижение. Сначала медленное, потом все быстрее. Остановить его удалось лишь через 27 лет, в 2000 году. Всего ПО «Куйбышевнефть» до реорганизации в ОАО «Самаранефтегаз» вело разработку 93 месторождений, добывая нефть с глубины до 3,5-4 км.

В 2013 году компания-правопреемник, уже в составе НК «Роснефть», по объемам добычи вернулась на уровень 1993-1994 годов. Но это уже другая нефть, другие технологии и совсем другой труд. И еще. Сейчас «Самаранефтегаз» снова идет вверх, а не вниз.

Индекс. «Волга Ньюс». Нефтедобыча и транспорт нефти. Популярность. ТОП-20

| ПЕРСОНЫ | | Увеличение объемов добычи нефти - один из ключевых вопросов развития нефтехимического комплекса Самарской области. Пристальное внимание к этому вопросу и активная деятельность губернатора региона Николая Меркушкина подняла его в индексе популярности на первую позицию. Наибольшим вниманием читателей пользуются звались материалы, в которых фигурировал стратегический партнер Самарской области НК «Роснефть» и ее добывающая дочерняя компания «Самаранефтегаз», а также ее первые лица Игорь Сечин и Гани Гилаев. «Самаранефтегаз» и ее новый собственник «ЛУКОЙЛ» - на 3-4-м местах. | | ОРГАНИЗАЦИИ | | | |
|---------------------------|--------|--|---|---------------------------|--------|--------|---|
| 1 Меркушкин Николай..... | 22 380 | 21 134 | ▲ | 1 Роснефть..... | 48 686 | 22 570 | ▲ |
| 2 Гилаев Гани..... | 8 133 | 6 033 | ▲ | 2 Самаранефтегаз..... | 31 573 | 6 324 | ▲ |
| 3 Сечин Игорь..... | 5 808 | 3 222 | ▲ | 3 Самара-Нафта..... | 22 054 | 15 829 | ▲ |
| 4 Бабич Михаил..... | 5 496 | 5 496 | ▲ | 4 ЛУКОЙЛ..... | 20 035 | 18 904 | ▲ |
| 5 Петров Сергей..... | 4 409 | 587 | ▲ | 5 Самаранефть..... | 11 823 | 2 977 | ▲ |
| 6 Алекперов Вагит..... | 2 359 | 2 359 | ▲ | 6 Самаранефтепродукт..... | 9 347 | 6 176 | ▲ |
| 7 Медведев Дмитрий..... | 2 299 | 2 299 | ▲ | 7 Транснефть..... | 8 079 | 7 584 | ▲ |
| 8 Семенов Василий..... | 2 278 | -154 | ▼ | 8 ФАС России..... | 6 994 | 4 149 | ▲ |
| 9 Кукес Семен..... | 2 202 | 1 111 | ▲ | 9 Санекс..... | 6 275 | -1 388 | ▼ |
| 10 Воропаев Андрей..... | 1 895 | -253 | ▼ | 10 Несс..... | 5 419 | 3 191 | ▲ |
| 11 Быхов Дмитрий..... | 1 695 | 1 695 | ▲ | 11 Татнефть-Самара..... | 5 204 | 739 | ▲ |
| 12 Путин Владимир..... | 1 616 | 224 | ▲ | 12 Ростехнадзор..... | 4 758 | 2 607 | ▲ |
| 13 Торлопчин Олег..... | 1 554 | 107 | ▲ | 13 Нефть-Актив..... | 4 435 | -770 | ▼ |
| 14 Ерофеева Нина..... | 1 518 | -667 | ▼ | 14 Роснедра..... | 3 712 | -1 594 | ▼ |
| 15 Маньрин Вячеслав..... | 1 077 | 318 | ▲ | 15 Yukos Capital..... | 3 689 | -670 | ▼ |
| 16 Гуркин Олег..... | 1 029 | 1 029 | ▲ | 16 Элексроверс..... | 3 455 | -374 | ▼ |
| 17 Безруков Сергей..... | 1 027 | 541 | ▲ | 17 Росимущество..... | 3 447 | 2 177 | ▲ |
| 18 Масленкин Леонид..... | 909 | 652 | ▲ | 18 Росприроднадзор..... | 3 412 | 2 452 | ▲ |
| 19 Ребгун Елена..... | 817 | 553 | ▲ | 19 ФСБ РФ..... | 3 337 | 3 054 | ▲ |
| 20 Дворкович Аркадий..... | 793 | 793 | ▲ | 20 МВД РФ..... | 3 337 | 3 054 | ▲ |



Три ведущих добывающих компании региона - «Самаранефтегаз», «РИТЭК - Самара-Нафта» и «Санеко» в 2013 году открыли 7 новых месторождений

АНАЛИТИКА

Самарская нефть: какую цену мы готовы платить за нее?

САМАРСКИМ НЕФТЯНИКАМ НЕОБХОДИМО УВЕЛИЧИТЬ ОБЪЕМЫ ДОБЫЧИ НЕФТИ, ОДНАКО В НАШЕМ СТАРОРАЗРАБАТЫВАЕМОМ РЕГИОНЕ СДЕЛАТЬ ЭТО БУДЕТ ОЧЕНЬ НЕПРОСТО

ПЕТР СЛИЗЕВИЧ

Путей для повышения объемов нефтедобычи у самарских компаний несколько: увеличивать объемы эксплуатационного бурения, повышать коэффициенты извлечения нефти (КИН), применяя современные технологии, проводить доразведку освоенных лицензионных участков и разрабатывать новые.

ПРЕДЕЛ ВОЗМОЖНОГО

Предприятия нефтехимического комплекса обеспечивают до 40% объемов промышленного производства Самарской области. Можно сказать, что экономическое благополучие региона в немалой степени стоит на нефти. Поэтому развивать экономику области через увеличение объемов нефтедобычи - путь очевидный.

Это сулит дополнительные рабочие места и стабильные зарплаты в добывающем секторе, это улучшает экономику нефтеперерабатывающих и нефтехимических предприятий, поскольку расходы на транспортировку местного сырья в теории всегда ниже, чем у сырья привозного.

Но самарской нефтедобыче уже 78 лет, и за эти годы наш регион дал 1,214 млрд тонн «черного золота». Степень выработанности эксплуатируемых самарских месторождений - в среднем 71,33%. Средняя обводненность - 84%. В скважинной жидкости давно больше воды, чем нефти, и по-пробуй возьми ее!

Где граница наших возможностей? Есть ли смысл платить любую цену для того, чтобы взять лишний миллион тонн углеводородного сырья (УВС) именно сейчас? Сегодня-то возьмем, а что завтра? Не лучше ли получить его, например, из Сибири? Мы ведь не стоим метровку бежим, а марафон. Пока у нас в области кратность запасов УВС - 35 лет, и она по-

Где граница наших возможностей? Есть ли смысл платить любую цену для того, чтобы взять лишний миллион тонн нефти именно сейчас? Не лучше ли получить его из Сибири? Мы ведь не стоим метровку бежим, а марафон



немногу увеличивается. То есть читающие эти строки могут и не оказаться свидетелями того, как Самарская область перестанет быть нефтедобывающим регионом. Но если увлечься наращиванием добычи, ситуация может измениться, и нефти не хватит даже нам, не то что нашим детям.

БУДУТ БОЛЬШЕ БУРИТЬ

Найти грань между необходимым и возможным, между тактической, сегодняшней выгодой и стратегией, обосновать расчетами - эту задачу предстоит решать, прежде всего, крупнейшим игрокам самарского нефтедобывающего пула: «Самаранефтегазу» и «РИТЭК - Самара-Нафта», то есть в конечном счете «Роснефти» и «ЛУКОЙлу».

В 2013 году ОАО «Самаранефтегаз» добыл 11 млн тонн нефти, это 73% от объема добычи в Самарской области. Подводя итоги минувшего года, в своем Послании губернатор Самарской области **Николай Меркушкин** подчеркнул, что темпы роста добычи в «Самаранефтегазе» удвоились. На 2014 год планируется объем добычи в 11,1 млн тонн, на 2015-й - 11,5 млн тонн.

По словам генерального директора ОАО «Самаранефтегаз» **Гани Гилаева**, цель компании - выйти на уровень добычи в 12 млн тонн в год. Этот показатель должен быть достигнут на рубеже 2016-2017 годов. Однако «Самаранефтегаз» работает в очень непростых условиях. Высокая степень выработанности запасов - более 77%, обводненность месторождений около 84%. В этой ситуации для наращивания добычи компания намерена увеличить объемы эксплуатационного бурения с 46 скважин в 2013 году до 74-х в 2014 году, а в 2015-м по плану предстоит пробурить 111 скважин. Это очень серьезные затраты.

В условиях вертикально интегрированной компании, такой как НК «Роснефть», бизнес-план дочерних обществ приходит непростую процедуру защиты в головной компании. И, как отметила заместитель руководителя департамента недропользования по ПФО **Нина Ерофеева**, заслуга руководства «Самаранефтегаза» в том, что удалось доказать: средства в наращивание добычи необходимо вкладывать именно в Самарской области. Это даст самарскому предприятию возможности для развития.

Придать такой же импульс развития компании «Самара-Нафта» планирует и ее новый собственник, ОАО «ЛУКОЙл». После присоединения в июле 2013 года «Самара-Нафты» к «дочке» «ЛУКОЙла», ОАО «РИТЭК», генеральный директор «РИТЭКа» **Николай Николаев** также сообщил, что намерен вынести на инвестиционный комитет «ЛУКОЙла» предложение: в 2014-2015 годах направлять на эксплуатационное бурение вдвое больше средств, чем «Самара-Нафта» выделяла в 2013 году.

ВЗЯТЬ НЕДОСТУПНОЕ

В ближайшие два года «РИТЭКу» предстоит внести немалый вклад в прирост региональной нефтедобычи. Согласно договоренностям между губернатором Николаем Меркушкиным и президентом «ЛУКОЙла» **Вагимом Алекперовым**, компания увеличит объемы добычи нефти в регионе с 2,5 млн тонн в 2013 году до 2,7 млн тонн в 2014 году и 3 млн тонн в 2015 году - то есть на 0,5 млн тонн.

Стоит отметить, что в Самарской области у «ЛУКОЙла», практически все лицензионные участки - новые, малоразработанные, а потому перспективные. Отсюда и высокие темпы роста. Однако нефть там высоковязкая, трудноизвлекаемая. Компания даже получает

Объемы добычи нефти в Самарской области (млн тонн)



ИСТОЧНИК: ДЕПАРТАМЕНТ ПО НЕДРОПОЛЬЗОВАНИЮ ПО ПРИВОЛЖСКОМУ ФЕДЕРАЛЬНОМУ ОКРУГУ, ОАО «САМАРАНЕФТЕГАЗ»

льготу по налогу на добычу полезных ископаемых (НДПИ), иначе разработка была бы невыгодна.

Тем не менее, именно к перспективам добычи трудноизвлекаемой, высоковязкой нефти приковано сегодня внимание самарских нефтяников. В феврале 2014 года «Самаранефтегаз» получил лицензии на геологическое изучение Северного, Центрального и Южного участков недр в Самарской области. Компания собирается оценить запасы не глубоко залегающей сверхвысоковязкой нефти, а также возможность разработки таких залежей на глубинах до 300 м. В «Самаранефтегазе» уже подготовлена программа освоения ресурсов сверхвязкой нефти, которая включает опытно-промышленную эксплуатацию в 2016-2018 годах. При подтверждении запасов и выборе подходящей технологии разработки прогнозная годовая добыча может составить до 1 млн тонн нефти.

Увеличение объемов нефтедобычи невозможно без освоения новых участков и доразведки старых. За 2012-2014 годы «Самаранефтегаз» приобрел на аукционах права на освоение восьми участков недр, на которых извлекаемые запасы углеводородов категории АВС1 оцениваются в 8,52 млн тонн. Кроме того, в 2013 году открыто два месторождения на Кельвейском участке,

который компания приобрела в 2006 году. «Самаранефтегаз» поставил на баланс извлекаемые запасы категории АВС1 в объеме 1,658 млн тонн. Все это позволило компании при увеличении добычи поддерживать кратность извлекаемых запасов данной категории на уровне около 32 лет.

ОАО «РИТЭК» и ЗАО «Санеко» в 2013 году открыли на освоенных участках пять новых месторождений. В целом извлекаемые запасы категории АВС1 на таких участках, вновь поставленные на баланс в 2013 году, составили 2,383 млн тонн.

Прирост годовой добычи по 0,5 млн тонн от «Самаранефтегаза» и «РИТЭК - Самара-Нафты» позволит нашему региону области в 2015 году выйти на заветные 16 млн тонн. Как это и было предусмотрено Стратегией развития нефтехимического комплекса Самарской области, принятой в начале 2010 года.

Но сможет ли Самарская область стабильно держаться на этом уровне и сохранять кратность извлекаемых запасов? Ответ - в совместных исследованиях «Роснефти» и норвежской Statoil по высоковязкой битуминозной нефти. В исследованиях саратовского ВНИИ «Нефтегазгеология» по методике поиска нетрадиционных ловушек нефти. Будем надеяться на лучшее.

После реорганизации «Роснедр» для самарских недропользователей процедура принятия решений не изменится. Изменится лишь название регулирующего органа



ИНТЕРВЬЮ

«Все любят слово «добыча». Но прежде чем произносить его, нефть надо отыскать. А сделать это не так-то просто...»

НАШЕ НЕФТЕГАЗОВОЕ БЛАГОПОЛУЧИЕ НАЧИНАЕТСЯ... С ПОЛЯ. ПОЛЕВОЙ СЕЗОН УЖЕ НАЧАЛСЯ, И У КОГО-ТО ОПЯТЬ «ПУТЬ И ДАЛЕК, И ДОЛОГ». КАКОВЫ ПЕРСПЕКТИВЫ ДОБЫЧИ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ТРУДНОИЗВЛЕКАЕМОЙ, ВЫСОКОВЯЗКОЙ НЕФТИ? КАК ИДЕТ РАЗРАБОТКА МЕТОДИКИ ПОИСКА «НЕТРАДИЦИОННЫХ ЛОВУШЕК УГЛЕВОДОРОДОВ»? ЧТО ИЗМЕНИТСЯ ДЛЯ НЕДРОПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ ПОСЛЕ РЕОРГАНИЗАЦИИ СТРУКТУРЫ «РОСНЕДР»? ОБ ЭТОМ В ИНТЕРВЬЮ НАШЕМУ ИЗДАНИЮ РАССКАЗАЛА ЗАМЕСТИТЕЛЬ РУКОВОДИТЕЛЯ ДЕПАРТАМЕНТА ПО НЕДРОПОЛЬЗОВАНИЮ ПО ПРИВОЛЖСКОМУ ФЕДЕРАЛЬНОМУ ОКРУГУ НИНА ЕРОФЕЕВА

ПЕТР СЛИЗЕВИЧ

ОПТИМИЗАЦИЯ НЕДР

- Структура «Роснедр» реорганизована. С 1 апреля 2014 года территориальные управления в регионах стали отделами геологии и лицензирования в составе департаментов по федеральным округам. Что изменится для самарских недропользователей в их взаимодействии с регулятором?

- После реорганизации структуры «Роснедр» в регионах утратили статус юридических лиц. Уровень принятия решений переместился в федеральные округа, в департаменты по недропользованию. Для нефтегазовых регионов была принята компромиссная схема. Трех заместителей руководителя департамента по недропользованию по ПФО, которые имеют право подписи документов, территориально разместили в Казани, в Перми и в Самаре.

Так что для самарских недропользователей ничего не изменится, только название государственного органа теперь другое.

Заместители руководителя департамента приблизили к месту нахождения компаний-недропользователей в том числе и потому, что Административные регламенты оказания государственных услуг предполагают очень короткие сроки на проведение административных процедур.

Например, разрешение на строительство объектов на промыслах необходимо оформить в течение 10 календарных дней. Понятно, что нару-

шат эти сроки нельзя, а если организовать документооборот через Нижний Новгород, выдерживать их практически нереально.

- То есть вы, территориально находясь в Самаре, относитесь к аппарату нижегородского департамента?

- Да. И получается, что лично у вас работы прибавилось втрое?

- Получается, так. В Саратовской области есть газ и нефть, а в Оренбуржье и газ добывается, и объемы нефтедобычи значительно больше, чем у нас в Самаре, а кроме того, много твердых полезных ископаемых, в том числе металлические. Везде занимают подземными водами.

- А кто возглавил отдел геологии и лицензирования по Самарской области и каков теперь штат отдела?

- По сравнению с прежней структурой штат сократился с 15 до 6 человек, также и в соседних регионах. Возглавила отдел Ольга Миронова.

УВИДЕТЬ НЕВИДИМОЕ

- В 2013 году «Самаранедр» вела разработку методики поиска нетрадиционных ловушек углеводородов. Когда планируется завершить эту работу?

- Она называется так: «Комплексные региональные геолого-геофизические работы с целью локализации зон развития ловушек углеводородов неантиклинального типа и подготовки территории под лицензирование недр». Работу выполняет Саратовский Нижне-Волжский НИИ геологии

и геофизики. Она включена в федеральную программу по воспроизводству минерально-сырьевой базы и финансируется за счет федерального бюджета.

Полевые работы в 2013 году проводились у нас, в Самарской области, на Мансуровско-Ельдовском участке Бузулукской впадины. Завершить исследования планируется в 2014 году, сейчас идет камеральная обработка собранной информации.

Причем это не поиски конкретных нетрадиционных ловушек, а разработка методики их поиска. Разработав ее, мы дадим недропользователям некий инструмент, чтобы они могли такие нетрадиционные ловушки эффективно искать.

- То есть скорее всего, нефти вокруг Самары значительно больше, чем принято считать. Но мы ее просто не видим?

- Пока мы ищем в основном антиклинальные ловушки. Но у нас есть много примеров, когда нефть находят не только в антиклинальных структурах,

но и в других, например, в приосновных структурах, рифовых постройках и других.

Нефть там, скорее всего, есть, но пока мы точно этого не знаем. Занимаемся изучением. Можно сказать, что

обычной сейсмикой их точно не найдешь. Надеемся, что исследования дадут хороший, интересный результат. Специалисты в НВНИИГ грамотные, компетентные, ждем завершения этой работы.

- А исследования геологических структур под акваторией Волги завершены?

- Региональные работы по углеводородному сырью, как правило, рассчитаны на три года. Это реальный срок, за который подобные работы можно выполнить. Поэтому если говорить об исследованиях геологических структур под акваторией Волги, то в 2014 году будут продолжены полевые работы, а завершить их планируется в 2015 году.

- Какого результата вы ждете от этих исследований? Дополнительной информации, чтобы связать воедино модели правобережья и левобережья Волги?

- Совершенно верно. Когда мы обосновывали необходимость проведения этой работы, именно это и было главным аргументом. У нас хорошо изучена суша - правобережные и левобережные структуры. И совершенно не изучена та часть, которая покрыта водой. И в итоге у «Роснедр» нет единой геологической модели региона.

Поэтому наша задача - увязать данные по правому и левому берегу Волги и сформировать общую схему. В первую очередь, уточнить тектоническую картину: где конкретно какие проходят разломы.

У нас все сейсмические исследования направлены, в основном, на изучение неоднородностей. И дальше к этим

неоднородностям мы уже привязываем возможные месторождения.

Но по результатам конкретно этих работ месторождения вообще не будут открыты. Здесь будет уточнено только геологическое строение - и все.

- То есть до добычи пока далеко?

- У нас все любят слово «добыча». Но прежде, чем говорить о добыче, месторождение нефти надо найти, оценить его запасы, затем провести разработку, составить проект разработки, сделать экономические расчеты и экологический прогноз - и только потом можно начинать добычу.

ИСТОЧНИКИ РОСТА

- Каковы сегодня у самарских компаний возможности для увеличения объемов добычи нефти? Есть ли гарантии, что компания не начнет наращивать добычу любой ценой, а точнее, ценой снижения коэффициента извлечения нефти (КИН)?

- Такая опасность есть всегда, и у нас в Самарской области был тому пример - ЮКОС. Все помнят, чем завершился тот стремительный рост - обвальным падением добычи, а с ним и падением налоговых поступлений в бюджеты.

- А с чем связан сегодняшний тренд на увеличение объемов нефтедобычи в Самарской области?

- Этот тренд начался с 2005 года, и мы связываем это с началом проведения аукционов по углеводородным участкам. Именно в 2005 году «Самаранедр» провели первые аукционы. Тогда появилась волна



В Самарской области доля высоковязкой нефти в извлекаемых запасах - 25%, это около 120 млн тонн. Она уже играет заметную роль в общем объеме добычи



СПРАВКА

Запасы углеводородного сырья в Самарской области

По состоянию на 1 апреля 2014 года начальные суммарные извлекаемые запасы и ресурсы нефти в Самарской области оцениваются в 2741 млн тонн. Структура этих запасов и ресурсов следующая:

Накопленная добыча - 1214 млн тонн

Остаточные разведанные запасы категории АВС1 - 486 млн тонн,

в том числе:

- распределенный фонд - 453,867 млн тонн;

- нераспределенный фонд - 32,224 млн тонн.

Предварительно оцененные запасы категории С2 - 102 млн тонн,

в том числе:

- распределенный фонд - 88,535 млн тонн;

- нераспределенный фонд - 13,124 млн тонн.

Перспективные ресурсы категории С3 - 204 млн тонн,

в том числе:

- распределенный фонд - 138,022 млн тонн;

- нераспределенный фонд - 66,326 млн тонн.

Прогнозные ресурсы Д1 - 735 млн тонн

Извлекаемые запасы высоковязкой нефти (24,92% от общих запасов) - 120,098 млн тонн.

По состоянию на 1 апреля 2014 года в Самарской области открыто 329 месторождений углеводородного сырья,

в том числе:

- нефтяных - 310;

- газонефтяных - 17;

- газовое - 1;

- газоконденсатное - 1.

Из них:

- в распределенном фонде - 300;

- в нераспределенном фонде - 29.

Степень выработанности - 71,33%.

Средняя обводненности - 84%.

Средний коэффициент извлечения нефти (КИН) - 0,502.

«Сразу «выбросить» на аукционы много участков - это неправильно. Мы это уже проходили. В 2005 году после долгого перерыва компания брали все подряд. А потом многие думали: а зачем мы это взяли? Перепродавали. Кто-то погорячился на аукционе и не мог заплатить разовый платеж...»

ГДЕ ПРЕДЕЛ?

- Как выглядит Самарская область на фоне других нефтегазодобывающих регионов?

- Достойно выглядит. Здесь и в кризисные годы не падали ни объем добычи, ни объем геолого-разведочных работ (я о том кризисе, который был в 2008-2009 годах), хотя в целом по стране в это время данные показатели снизились. А Самара спокойно прошла эти годы.

Этот результат совместной работы «Самаранедр» и нефтяных компаний. Когда готовим новые аукционы, обязательно проводим мониторинг: какие участки интересуют недропользователей.

- Когда в начале года идет заслупивание компаний, в том числе речь идет и об этом?

- Конечно. Но кроме того говорим об объемах работ и полученных геологических результатах, новых технологиях и планах на будущее. Принимаем предложения на следующий год: какие участки компании хотели бы получить. Потом эта информация обрабатывается с учетом возможности лицензирования. В итоге - высокая эффективность аукционов. Например, в прошлом году объявляли 7, из них состоялось 5, в то время как в целом по России прошло 43 из объявленных 90.

- Где предел увеличения объемов добычи в Самарской области? Ведь даже поддерживать добычу на одном уровне в нашем выработанном регионе - это тоже колоссальный труд.

Может, вообще не надо заниматься «гонкой по вертикали», а лучше заниматься

новых участков, началось их освоение, и был заложен тренд на увеличение добычи.

В Самарской области за счет новых участков начали наращивать добычу многие компании. Посмотрите: вся «Самара-Нафта», а это 2,5 млн тонн нефти в год, - это все на новых аукционных участках. И это очень серьезный результат. Компания «САНЕКО» тоже работает на новых участках, только они брали их на геологическое изучение, не на аукционах.

Изучали за свой счет и добывают 500 тыс. тонн нефти ежегодно. «Татнефть-Самара» - у этой компании на новых аукционных участках около 300 тыс. тонн добычи.

Надо сказать, что и «Самаранефтегаз» в последнее время приобретает на аукционах достаточно много участков.

- Однако «Самаранедр» отнюдь не спешит выводить нераспределенный фонд на аукционы. Сохранится ли такая стратегия в дальнейшем?

Для того чтобы больше добывать, нужно в первую очередь достичь проектных объемов бурения эксплуатационных скважин. В этом направлении идет «Самаранефтегаз». В марте на круглом столе «Роснефти» прозвучало, что объемы эксплуатационного бурения увеличиваются практически вдвое. А эксплуатационное бурение - это повышение КИН, это максимально возможное извлечение запасов нефти на старых месторождениях.

Но чтобы больше бурить - нужны серьезные деньги. И, кстати, большая заслуга руководства «Самаранефтегаза» в том, что они смогли доказать руководству «Роснефти»: эти средства надо вкладывать именно здесь, в Самарской области.

С учетом новых открытий (5-10 месторождений в год) добыча вроде бы должна расти интенсивнее, но на старых-то месторождения она падает. Поэтому 16 млн тонн в год - это самая реальная цифра.

- А кратность запасов у нас сейчас 35 лет?

- Да. В нашем регионе ежегодные приросты запасов нефти - не менее 20 млн тонн в год, в основном на ранее открытых месторождениях. Компании их постоянно доизучают.

увеличением КИН и не мечтать, что мы дойдем до больших величин?

- Да, пик добычи пройден в 70-х годах прошлого века, это объективно. Но должна сказать, что в последние 10 лет наблюдается плавный ренессанс. А вот если увлечься увеличением объемов добычи любой ценой, то за пиком резко придет спад. И спад этот почувствуют все - например, налоговые поступления упадут. Думаю, это никому не нужно.

- Ну, 20 млн тонн для нас точно недостижимы. А сколько реально?

- Если будет выполнено все, что предусмотрено проектами разработки, то в Самарской области можно добывать 16,3 млн тонн нефти в год. Фактическая добыча за 2013 год - 15,2 млн тонн, то есть проектный резерв - около 1 млн тонн.

Это то, чего можно достичь на имеющихся участках, уже предоставленных в пользование.

С учетом новых открытий (5-10 месторождений в год) добыча вроде бы должна расти интенсивнее, но на старых-то месторождения она падает. Поэтому 16 млн тонн в год - это самая реальная цифра.

- А кратность запасов у нас сейчас 35 лет?

- Да. В нашем регионе ежегодные приросты запасов нефти - не менее 20 млн тонн в год, в основном на ранее открытых месторождениях. Компании их постоянно доизучают.

Добыча сланцевой (трудноизвлекаемой) нефти и газа с помощью имеющихся сейчас технологий, в первую очередь гидроразрыва пласта, - это дело экологически опасное. Те примеры, которые мы видим в США, - это огромные территории, выведенные из хозяйственного оборота. Подземные горизонты, содержащие питьевую воду, тоже могут быть истощены.

В нашей густонаселенной области это вопрос не сегодняшнего дня, здесь пока достаточно традиционных месторождений, и, возможно, будут новые открытия в нетрадиционных ловушках. Между тем крупные компании планируют изучать доминирующие отложения, содержащие аналог сланцевой нефти, на перспективу.

В нашей густонаселенной области это вопрос не сегодняшнего дня, здесь пока достаточно традиционных месторождений, и, возможно, будут новые открытия в нетрадиционных ловушках. Между тем крупные компании планируют изучать доминирующие отложения, содержащие аналог сланцевой нефти, на перспективу.

В нашей густонаселенной области это вопрос не сегодняшнего дня, здесь пока достаточно традиционных месторождений, и, возможно, будут новые открытия в нетрадиционных ловушках. Между тем крупные компании планируют изучать доминирующие отложения, содержащие аналог сланцевой нефти, на перспективу.

В нашей густонаселенной области это вопрос не сегодняшнего дня, здесь пока достаточно традиционных месторождений, и, возможно, будут новые открытия в нетрадиционных ловушках. Между тем крупные компании планируют изучать доминирующие отложения, содержащие аналог сланцевой нефти, на перспективу.

В нашей густонаселенной области это вопрос не сегодняшнего дня, здесь пока достаточно традиционных месторождений, и, возможно, будут новые открытия в нетрадиционных ловушках. Между тем крупные компании планируют изучать доминирующие отложения, содержащие аналог сланцевой нефти, на перспективу.

В нашей густонаселенной области это вопрос не сегодняшнего дня, здесь пока достаточно традиционных месторождений, и, возможно, будут новые открытия в нетрадиционных ловушках. Между тем крупные компании планируют изучать доминирующие отложения, содержащие аналог сланцевой нефти, на перспективу.

В нашей густонаселенной области это вопрос не сегодняшнего дня, здесь пока достаточно традиционных месторождений, и, возможно, будут новые открытия в нетрадиционных ловушках. Между тем крупные компании планируют изучать доминирующие отложения, содержащие аналог сланцевой нефти, на перспективу.

В нашей густонаселенной области это вопрос не сегодняшнего дня, здесь пока достаточно традиционных месторождений, и, возможно, будут новые открытия в нетрадиционных ловушках. Между тем крупные компании планируют изучать доминирующие отложения, содержащие аналог сланцевой нефти, на перспективу.

В нашей густонаселенной области это вопрос не сегодняшнего дня, здесь пока достаточно традиционных месторождений, и, возможно, будут новые открытия в нетрадиционных ловушках. Между тем крупные компании планируют изучать доминирующие отложения, содержащие аналог сланцевой нефти, на перспективу.

В нашей густонаселенной области это вопрос не сегодняшнего дня, здесь пока достаточно традиционных месторождений, и, возможно, будут новые открытия в нетрадиционных ловушках. Между тем крупные компании планируют изучать доминирующие отложения, содержащие аналог сланцевой нефти, на перспективу.

Наша стратегия развития предусматривает диверсификацию бизнеса как одно из ключевых направлений работы. И вхождение в новые отрасли - в наших планах



КОМПАНИЯ



ПРЕДПРИЯТИЯ ТЭК И НЕФТЕХИМИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА - ОДНИ ИЗ САМЫХ КРУПНЫХ КЛИЕНТОВ БАНКОВ. КАК РЕГИОНАЛЬНЫЙ БАНК ПРОЕКТИРУЕТ ДЛЯ НИХ ВЫГОДНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ РЕШЕНИЯ, РАССКАЗАЛА ДИРЕКТОР ДЕПАРТАМЕНТА ПРОДАЖ КОРПОРАТИВНЫМ КЛИЕНТАМ ЗАО «ФИА-БАНК» ОКСАНА КРЫГИНА

АЛЕНА ПАВИЧЕВА

«Корпоративный сектор требует особого подхода»

- Крупные промышленные компании, осознавая свою привлекательность для банков, ожидают и от них особых условий - льготной ставки по кредитам, эксклюзивных услуг и дополнительных опций. Составить конкуренцию федеральным банкам в этом смысле сложно - они-то как раз и способны оказывать финансирование по ставкам ниже среднерыночных. Что предпринимает ФиаБанк для привлечения потенциальных клиентов в этой ситуации?

- У крупных производственных структур, так же, как и у федеральных банков, центры принятия решений находятся в Москве. И здесь мобильность регионального банка играет особую роль. Мы, находясь в непосредственной близости от клиента, можем оперативно предоставить финансовые ресурсы, в случае возникшей в них потребности, за счет исключения многоступенчатого процесса согласования решений. Я говорю, например, о тольяттинских нефтехимических предприятиях, вошедших в разного рода федеральные холдинги.

Еще одна особенность - в том, что федеральные банки кредитуют под низкую ставку, соответственно, привлекают ресурсы тоже под более низкую ставку. В силу специфики регионального банкинга привлечение ресурсов у нас - дороже, то есть выгоднее для вкладчиков - тех же юридических лиц. Наши корпоративные клиенты могут размещать временно свободные денежные средства, например, в срочные инструменты - депозиты, векселя, и тем самым эффективно увеличить доходность своего бизнеса.

Работа с корпоративным сектором основана, конечно, на стандартных предложениях, но, с другой стороны, этот сегмент, как никакой другой, требует индивидуального подхода. Владелец компании с миллиардным оборотом хочет смотреть в глаза собственника банка или его первого лица, и мы такую возможность ему предоставляем. Всегда, когда это необходимо,

бенефициар банка готов принять личное участие во встречах с партнером - действующим или будущим, и это тоже влияет на скорость принятия решений и наполнение пакета услуг.

- Топливо-энергетический и нефтехимический комплексы Самарской области - это почти половина валового регионального продукта. Сотрудничаете ли вы уже с профильными предприятиями?

- Сейчас мы как раз находимся на стадии переговоров с отраслевыми предприятиями и наблюдаем достаточно высокий интерес к нашим предложениям. Наша стратегия развития, рассчитанная до 2020 года, предусматривает диверсификацию бизнеса как одно из ключевых направлений работы. И вхождение в новые отрасли - в наших планах.

- В регионе реализуются масштабные инвестиционные проекты, прежде всего - в энергетике, нефтепереработке и химии. Готов ли ФиаБанк предоставить проектное финансирование, или же основная ваша ниша - пополнение оборотных средств, гарантии и так далее?

- Безусловно, ФиаБанк готов предоставлять проектное финансирование, хотя это требует более детального анализа проектов. Для реализации такой формы кредитования у нас есть и инструменты, и специалисты. Опять же в силу специфики регионального банкинга клиенты нашего банка - это в большей степени малый и средний бизнес. Сейчас у нас есть ряд сделок с клиентами вышеуказанных отраслей, которые мы структурируем и готовы входить в них как кредиторы.

- Какие, уже готовые и продемонстрировавшие свою востребованность, продукты банк может предложить нефтяным, газовым, энергетическим и химическим компаниям и их партнерам?

- У этих производств есть своя специфика, но бизнес есть бизнес, не важно, какая это отрасль, потребности у всех очень схожи. В первую очередь это краткосрочное кредитование, банковские гарантии, контракт-

ное кредитование, кредитование участия в тендерах. Мы также внедряем такие продуктивные инновации, как, например, гарантия по возмещению НДС. В таком инструменте есть высокая потребность именно у крупных холдингов, для которых сроки здесь немаловажны. Мы стараемся предлагать актуальные для рынка решения, иногда опережая клиентов в плане осознания ими собственных потребностей в тех или иных решениях. Кроме того, мы продвигаем ряд продуктов, не связанных напрямую с кредитованием, то есть оказываем действительно нужные юридическим лицам услуги - от расчетно-кассового обслуживания до выгодных ставок по бизнес-депозитам.

Мы реализуем и зарплатные проекты - в прошлом году ФиаБанк вошел в состав «Объединенной расчетной системы» - небанковской кредитной организации, объединяющей в единую сеть банкоматы, пункты выдачи наличных и приема платежей более 160 банков. В общей сложности сеть ОРС насчитывает более 25 тысяч устройств, и это помимо наших собственных, так что наши клиенты - участники зарплатных проектов получают сервис высокого уровня!

Владелец компании с миллиардным оборотом хочет смотреть в глаза собственника банка или его первого лица, и мы такую возможность ему всегда готовы предоставить

Сейчас банк проходит аккредитацию в Федеральном таможенном союзе, чтобы иметь возможность выдавать таможенные гарантии. Для предприятий топливо-энергетического и нефтехимического комплексов этот продукт мы будем предлагать на конкурентных условиях. И уверены, что он будет востребованным, учитывая долю их партнеров - экспортеров и импортеров товаров.

- Вокруг мощного куста крупных предприятий ТЭК и НХК Самарской области работает большое количество предприятий малого и

среднего бизнеса, которые занимаются обслуживанием бизнеса крупного. Это инженеринговые компании - подрядчики, различные сервисные организации, каких много в Тольятти. Какие банковские услуги, на ваш профессиональный взгляд, им нужны в первую очередь?

- Прежде всего депозиты. Потому что если предприятие крупное, то и заказы у него серьезные, крупные. Понятно, что и расчеты там проходят крупными суммами. Малые и средние предприятия, которые занимаются обслуживанием такого бизнеса, часто не в состоянии очень быстро потратить сразу все средства, получив расчет за услуги, и у них возникают временно свободные денежные средства. Этот избыток очень удобно размещать на депозитах. Если же есть потребность в срочном кредитовании, мы готовы предоставить ресурсы для выполнения контракта.

Учитывая потребности юридических лиц, сейчас мы предлагаем акции по размещению денежных средств на депозит. Так, в рамках акции «Храни с выгодой» каждому клиенту, заключившему договор банковского вклада в течение 2014 года на сумму более 1 млн

рублей, ФиаБанк выдает сертификат на бесплатное обслуживание расчетного счета с использованием системы «Клиент-банк» на весь срок размещения депозита. Максимальный период действия сертификата - пять месяцев. В рамках акции «Выгодное решение» банк дарит своим клиентам бесплатное пользование комплексом банковских услуг «Корпоративный + Ассорти». В акции принимают участие компании, разместившие денежные средства

на депозит классический или депозит с возможностью пополнения в размере от 8 млн рублей на срок размещения от 180 дней. Количество месяцев бесплатного обслуживания по пакету «Корпоративный + Ассорти» равно числу полных месяцев, на которые размещен депозит.

Отмечу, что экономия клиента при бесплатном пользовании по пакету «Корпоративный + Ассорти» в течение шести месяцев составит 93,4 тысячи рублей (в сравнении с тарифным планом «Стандартный»). А бесплатное годовое обслуживание экономит клиенту уже 187 тыс. рублей. Принять «выгодное решение» и разместить средства организации на депозиты возможно до 1 июля 2014 года. Кроме того, у нас действуют интересные пакетные предложения.

- Не секрет, что крупные промышленные предприятия тщательно подходят к выбору подрядчиков и партнеров. Чувствуете ли вы некую закрытость этого рынка? Каков ваш принцип в работе с ним?

- Действительно, некая закрытость этого рынка присутствует. Наш подход заключается в том, чтобы банк был готов не просто предложить услуги, но и индивидуально сконструировать выгодные для клиента продукты или целые комплексы. Не случайно ФиаБанк называет себя «финансовым архитектором вашей жизни». Наша задача - создать для клиента условия, при которых он может увеличивать свою доходность, получать удовольствие от общения с банком, от пользования его услугами.

За 20 лет деятельности ФиаБанк уже не раз подтвердил свою компетентность, показал свою профессиональную интуицию в принятии решений, в поддержании стабильности. Мы работаем на удовлетворение запросов клиентов, на этом основано их доверие.

(846) 971-00-00

8-800-100-95-90

(звонок по России бесплатный)

www.fiabank.ru | фиабанк.рф

ЗАО «ФИА-БАНК». Генеральная лицензия Банка России № 2542 от 06.11.2003 г. На правах рекламы.



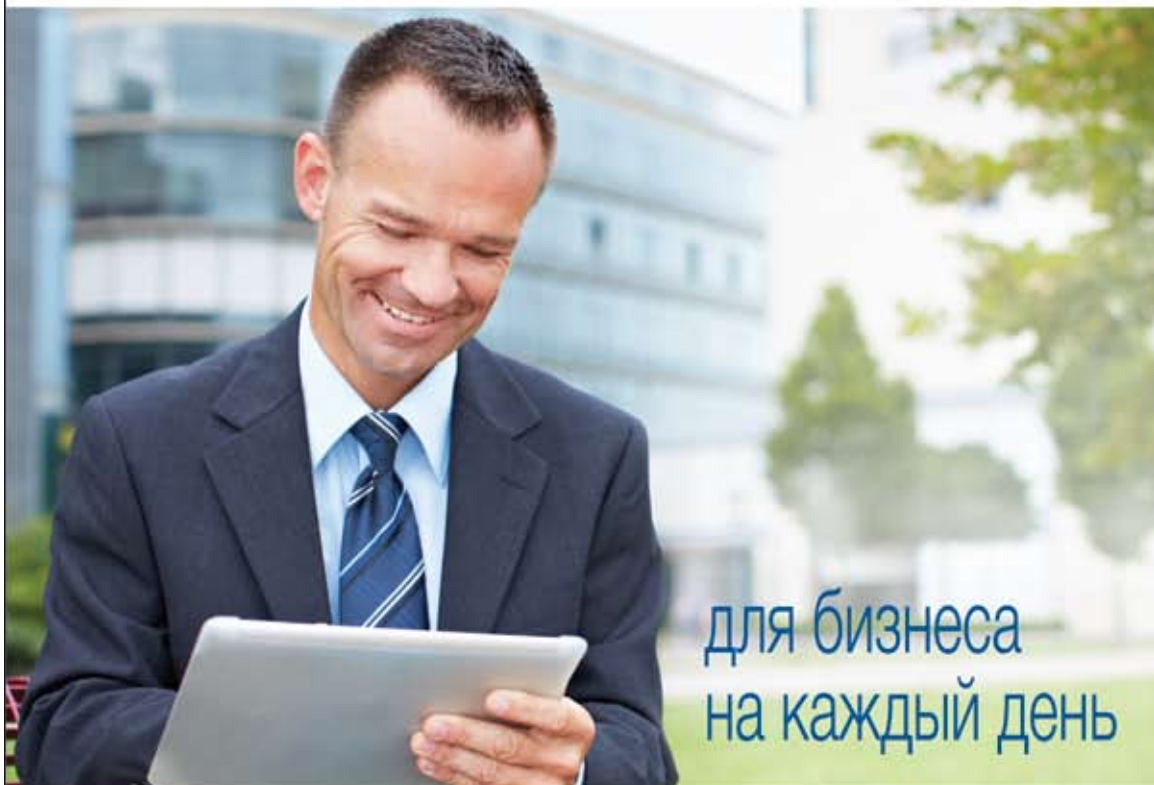
ФиаБанк



Потенциально извлекаемый объем ресурсов тяжелой нефти по трем участкам, которые «Самаранефтегаз» взял на геологическое изучение - 574,7 млн тонн

СОБЫТИЯ

РАСЧЕТНО-КАССОВОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ



для бизнеса
на каждый день

Полный комплекс расчетно-кассового обслуживания для юридических лиц

- открытие/ведение/закрытие счетов любых типов
- дистанционное банковское обслуживание
- безналичные операции
- кассовое обслуживание
- аккредитивы
- валютный контроль
- услуги инкассации



Проведение платежей в рамках текущего дня: в пределах собственных средств, за счет средств, поступивших клиенту в течение дня, а также после окончания операционного дня!



**ВСЕРОССИЙСКИЙ БАНК
РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ**

ОАО «ВБРР». Генеральная лицензия Банка России № 3287
Реклама.

Самарский филиал ОАО «ВБРР»
г. Самара, ул. Осипенко, д. 11

8 (846) 270-25-73
www.vbrr.ru

«Самаранефтегаз» ищет вязкую нефть

ДЛЯ ГЕОЛОГИЧЕСКОГО ИЗУЧЕНИЯ УЧАСТКОВ НА СВЕРХВЯЗКУЮ НЕФТЬ ПРОБУРЯТ 25 СКВАЖИН

АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

В 2014 году в целях изучения недр ОАО «Самаранефтегаз», входящее в структуру НК «Роснефть», планирует выполнить 600 погонных км электроразведочных работ, а также бурение и испытание 25 структурных скважин с отбором керна на трех новых участках в Самарской области.

По результатам проведенных работ планируется оперативный подсчет и постановка на государственный баланс запасов сверхвязкой нефти на Северном, Центральном и Южном участках недр. Лицензии на их геологическое изучение «Самаранефтегаз» получил в феврале 2014 года. В рамках полученных лицензий будет выполнена оценка запасов неглубоко залегающих (до 300 м) залежей сверхвысоковязких нефтей и определена возможность их дальнейшей разработки.

Потенциально извлекаемый объем ресурсов тяжелой нефти по трем новым участкам ОАО «НК «Роснефть» в Самарской области (Северному, Центральному и Южному) составляет 574,7 млн т.

ОАО «Самаранефтегаз» подготовило программу освоения ресурсов сверхвязкой нефти Самарской области, включающую опытно-промышленную эксплуатацию в 2016-2018 годах. При подтверждении запасов и выборе соответствующей технологии разработки прогнозная годовая добыча может составить до 1 млн т нефти.

«Последнее время общество уделяет большое внимание развитию производственной инфраструктуры, направленную на увеличение добычи нефти, реализацию газовой программы, решению экологических проблем, - говорит генеральный директор ОАО «Самаранефтегаз» Гани Гиляев. - Об этом свидетельствует рост инвестиций, направленных на эксплуатационное бурение и производственное строительство».

«Самаранефтегаз» увеличит запасы

КОМПАНИЯ ПРИСТУПИТ К ИЗУЧЕНИЮ И ОСВОЕНИЮ ДВУХ НОВЫХ ЛИЦЕНЗИОННЫХ УЧАСТКОВ

АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

В феврале 2014 года по результатам аукционных торгов ОАО «Самаранефтегаз» получило право на пользование недрами Самарского и Березового участков. Права приобретены с целью геологического изучения, разведки и добычи углеводородного сырья.

ОАО «Самаранефтегаз» продолжает наращивать запасы углеводородного сырья. В феврале 2014 года компания участвовала в аукционе на получение права пользования тремя лицензионными участками недр - Самарским, Березовым и Тамбашинским.

По итогам аукциона, проведенного «Самаранедрями», самые крупные участки - Самарский и Березовый - получило в пользование ОАО «Самаранефтегаз». Тамбашинский участок достался саратовскому ООО «Юкола-Нефть».

Приобретение лицензий на Самарский и Березовый участки увеличивает извлекаемые запасы «Самаранефтегаза» на 5,6 млн т нефти. Самарский участок включает в себя части куполов Бариновско-Лебяжинского месторождения. Извлекаемые запасы нефти по категориям ABC1-C2 составляют 1,7 млн т. Березовый участок недр включает в себя части куполов Верхне-

Ветлянского и Грековского месторождений и неизученную площадь. Извлекаемые запасы нефти по категориям ABC1-C2 составили 3,9 млн т.

На мартовском круглом столе «Роснефти» генеральный директор ОАО «Самаранефтегаз» Гани Гиляев особо подчеркнул значимость этой работы компании. «Президент НК «Роснефть» Игорь Иванович Сечин ставит приоритетной задачей повышение эффективности предприятий по всем направлениям, - подчеркнул Гиляев. - Предприятие постоянно наращивает свою ресурсную базу, увеличивая объем добычи нефти для выполнения поставленных задач».

ОАО «Самаранефтегаз» планомерно наращивает ресурсную базу, в том числе и за счет активного участия в аукционах «Самаранедр». Это позволяет восполнять промышленные запасы углеводородного сырья и обеспечивает устойчивый рост добычи нефти и попутного газа в среднесрочной и долгосрочной перспективе. В частности, в 2013 году предприятие приобрело три лицензионных участка - Лебединский, Митяевский и Неприковский.

Приобретение Самарского и Березового месторождений стало еще одним шагом в реализации долгосрочной стратегии развития «Роснефти» по постоянному расширению портфеля геолого-разведочных и добывающих проектов в стратегически важных для компании регионах России.

ТЭК Самара.РФ
Отраслевой интернет-портал

Каждый день.
24 часа
в сутки

Все самое главное о региональном ТЭК

- Нефтедобыча
- Нефтепереработка
- Нефтехимия
- Энергетика
- Газовая отрасль

- ✓ Оперативные новости
- ✓ Экспертная аналитика
- ✓ Актуальные комментарии

А также Справочник, Статистика, Индексы, Видео и многое другое.

Для профессионалов и потребителей ТЭК.

«ЛУКОЙЛ» планирует увеличить добычу нефти в Самарской области с прошлогодних 2,5 млн тонн до 3 млн тонн в 2015 году. В основном, это высоковязкая нефть



СОБЫТИЯ

Партнерство и сотрудничество на самом высоком уровне

В 2013-2014 гг. ПРАВИТЕЛЬСТВО САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ПОДПИСАЛО СОГЛАШЕНИЯ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ С РЯДОМ ВЕДУЩИХ НЕФТЯНЫХ КОМПАНИЙ РОССИИ

Николай Меркушкин и Вагит Алекперов подписали соглашение об инвестициях в экономику области



ИГОРЬ КАЗАНОВСКИЙ

АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

Самарская область традиционно является регионом, привлекательным для компаний нефтегазового сектора. В немалой степени благодаря усилиям регионального правительства и лично губернатора Николая Меркушкина по созданию максимально комфортных условий для бизнеса. В итоге выигрывают обе стороны.

БАЗОВАЯ ОТРАСЛЬ

Минувший год оказался для самарской нефтедобычи и нефтепереработки весьма успешным. Предприятия показали уверенный рост практически по всем показателям.

В 2013 году в Самарской области предприятия нефтехимического комплекса обеспечили около 79% от общего объема налоговых поступлений в бюджеты всех уровней. В общей сложности они дают работу более чем 50 тысячам жителей региона. С учетом этого усилия регионального правительства и губернатора Самарской области Николая Меркушкина по максимально эффективному взаимодействию с нефтяными компаниями приобретают особое значение для социально-экономического развития региона.

Активная работа властей региона привела к подписанию или пролонгации целого ряда соглашений о сотрудничестве с крупнейшими нефтяными компаниями России, за каждой из которых стоят реальные инвестиции в Самарскую область.

МАСШТАБНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ

В мае 2013 года губернатор Самарской области Николай Меркушкин провел очеред-

Минувший год оказался для самарской нефтедобычи и нефтепереработки весьма успешным. Предприятия отрасли показали уверенный рост практически по всем базовым показателям

ную рабочую встречу с председателем правления ОАО «НК «Роснефть» Игорем Сечиным. В ходе встречи руководство «Роснефти» подтвердило свои намерения и дальше активно инвестировать средства в глубокую модернизацию самарской группы нефтеперерабатывающих предприятий.

Кроме того, Игорь Сечин гарантировал продолжение социальных программ компании в регионе. Среди проектов - строительство ледовой арены в Отрадном, возведение спортивных объектов в районах области, где ведется добыча нефти.

В Сызрани компания активно включилась в строительство дорог и школы искусств, в Новокуйбышевске - в дорожное строительство. На 265 млн рублей была оказана финансовая помощь тем муниципалитетам области, где работает «Роснефть».

Игорь Сечин поддержал инициативу создания в Самарской области предприятия по производству высококачественного дорожного битума. Ведь именно его качество во многом определяет долговечность дорожного полотна.

Все достигнутые договоренности вошли в текст соглашения о сотрудничестве между Самарской областью и компанией «Роснефть».

ТЕСНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

В ноябре 2013 года губернатор Николай Меркушкин провел рабочую встречу с президентом ОАО «ЛУКОЙЛ» Вагитом Алекперовым. Они подписали соглашения о расширении инвестиционной деятельности

компании и ее взаимодействии с вузами региона.

«ЛУКОЙЛ» направляет внебюджетные средства на социально-экономическое развитие муниципалитетов Самарской области, на территории которых занимается нефтедобычей, - здесь реализуются проекты в сферах спорта и культуры. В 2013 году на эти цели было выделено 48 млн рублей, а в 2014-м планируется выделить 75 млн рублей.

«Присутствие предприятий «ЛУКОЙЛ» в регионе имеет большую социальную значимость и является одним из драйверов развития нефтехимического кластера Самарской области», - заявил глава региона.

Согласно договоренностям, компания увеличит объемы добычи нефти в регионе с 2,5 млн тонн в 2013 году до 2,7 млн тонн в 2014 году и 3 млн тонн в 2015 году.

Также в документе закреплено обязательство ЗАО «Самара-Нафта» по увеличению объема внебюджетных средств, направляемых на развитие социальной инфраструктуры области.

«Подписанное соглашение формализовало наши добрые отношения с Самарской областью», - сказал Вагит Алекперов. - Компания «ЛУКОЙЛ» взяла на себя ряд обязательств, в том числе инвестиционных. Мы будем усиливать деятельность в разработке месторождений, наращивать присутствие на розничном рынке продажи нефтепродуктов. Та поддержка, которую оказывают региональные власти, является стимулом для увеличения инвестиционной деятельности».

ДАВНЕЕ ПАРТНЕРСТВО

Наконец, в марте 2014 года Николай Меркушкин провел рабочую встречу с делегацией ОАО «Татнефть» во главе с генеральным директором компании Наилем Магановым. Николай Меркушкин сообщил, что региональное прав-

НИКОЛАЙ МЕРКУШКИН, губернатор Самарской области:

- Самарская область с ее уникальным научно-техническим и кадровым потенциалом нефтегазовой отрасли занимает в России особое место. В губернии работают нефтедобывающие компании, нефтеперерабатывающие заводы, предприятия по переработке попутного нефтяного газа, организации магистрального транспорта нефти. Почти половина экономики губернии связана с нефтяной и газовой промышленностью. Первую нефть в Куйбышевской области добыли почти 80 лет назад, за это время ее добыто 1,2 млрд тонн, и на этом наши нефтяники останавливаться не собираются. В 2013 году добыли 14,7 млн тонн нефти, а в следующем добудут 17 млн тонн.



Вклад нефтехимического комплекса в экономику Самарской области



тельство положительно оценивает деятельность компании в Самарской области. Только в 2013 году налоговые отчисления составили более миллиарда рублей.

Кроме того, «Татнефть» направляет средства и в те муниципалитеты, где ведет свой бизнес.

«Мы работаем в Самарской области с 2003 года и видим, какие позитивные изменения здесь происходят в последние годы, как улучшается инвестиционный климат», - отметил Наиль Маганов. - Создание благоприятных условий для ведения бизнеса позволяет и нам вести активную работу. В частности, в прошлом году мы закончили создание базовых инфраструктурных объектов, таких как сеть нефтепроводов, установок по подготовке нефти и так далее. Это крепкие основы для нашей дальнейшей работы».

По словам Наиля Маганова, в 2014 году «Татнефть» собирается в два раза увеличить добычу нефти в Самарской области и резко увеличить объем капиталовложений.

По сравнению с прошлым годом, он вырастет почти в три раза и составит более 3 млрд рублей. Также в планах компании реализация в области крупного инвестпроекта - строительство установки по переработке газа.

«По сути, это будет газоперерабатывающий завод», - рассказал Наиль Маганов. - Его строительство мы планируем закончить в 2015 году. На первоначальном этапе там будет занято более 50 высококвалифицированных сотрудников».

По итогам встречи Николай Меркушкин и Наиль Маганов подписали соглашение о сотрудничестве между региональным правительством и компанией на текущий год.



Режим работы нефтепроводов планируется на год вперед и позволяет экономить значительное количество электроэнергии

КОМПАНИЯ

Энергетический менеджмент мирового уровня

ОАО «ПРИВОЛЖСК-НЕФТЕПРОВОД» - ФИЛИАЛ РОССИЙСКОЙ КОМПАНИИ ПО ТРАНСПОРТУ НЕФТИ ОАО «АК «ТРАНСНЕФТЬ», ОПЕРАТОР МАГИСТРАЛЬНЫХ НЕФТЕПРОВОДОВ, РАСПОЛОЖЕННЫХ В РЕСПУБЛИКЕ ТАТАРСТАН, ОРЕНБУРГСКОЙ, САМАРСКОЙ, САРАТОВСКОЙ, ВОЛГОГРАДСКОЙ И РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТЯХ



На объектах ОАО «Приволжскнефтепровод» строго следуют международным стандартам и правилам эффективного энергосбережения

АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

В начале 2014 года в ОАО «Приволжскнефтепровод» прошел сертификационный аудит. Специалисты Российского отделения ООО ССУ «ДЭКУЭС» дали заключение о соответствии энергетического менеджмента компании международному стандарту ISO 50001:2011 и подтвердили это соответствующим сертификатом. Более того, в Обществе уже сформирована программа технического перевооружения и реконструкции до 2018 года.

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ВОПРОС

Энергетическая политика, распространяющаяся на все структурные подразделения ОАО «АК «Транснефть», в которую входит ОАО «Приволжскнефтепровод», была утверждена в августе 2012 года. Она направлена на повышение энергоэффективности за счет реализации мероприятий по экономии энергетических ресурсов компании, а также их рациональному использованию. Для этого в ОАО «Приволжскнефтепровод» реализуется целый комплекс организационных и технических мероприятий. Кроме этого, внедряются энергоэффективные технологии и оборудование, проводится работа по повышению ответственности персонала за рациональное и эффективное расходование энергоресурсов.

В 2013 году по программе энергосбережения Общества были выполнены мероприятия с технологическим эффектом более 19,2 млн кВтчас, 2,7 тысячи тонн условного топлива (Т.У.Т.). «В этом году мы рассчитываем получить технологический эффект, равный более 18,7 млн кВтчас, сэкономить порядка 2,8 тысячи Т.У.Т., - рассказывает главный

энергетик ОАО «Приволжскнефтепровод» **Дмитрий Соседов**. - Экономический эффект составит примерно 59 млн рублей в текущем году. Эти цифры подтверждены необходимыми расчетами. Их подготовили специализированные организации, разработавшие методику экономического эффекта». Кстати, эта методика прошла технологическую экспертизу в ООО «Научно-исследовательский институт транспорта нефти и нефтепродуктов» (ООО «НИИ ТНН»).

ЭКОНОМНАЯ ЭКОНОМИКА

Энергетическим менеджментом ОАО «Приволжскнефтепровод» предусмотрены мероприятия, не требующие серьезных материальных затрат. В первую очередь, речь идет об оптимизации технологических режимов работы нефтепроводов. Их рассчитывает служба главного технолога совместно с диспетчерской и товарно-транспортной службой, а также с отделом главного энергетика. Режим работы нефтепроводов планируется на год вперед и позволяет экономить значительное количество электроэнергии (50-70% от общего технологического эффекта).



Согласно энергетической политике Компании, в ОАО «ПМН» внедряются новые технологии и оборудование для эффективного расходования энергоресурсов

Значительный эффект способны оказать мероприятия по замене оборудования на новое, более современное и энергоэффективное, что уже предполагает более серьезные инвестиции. В частности, проводится капитальный ремонт и замена высоковольтных электродвигателей магистральных и подпорных насосов. Результат - повышение КПД электрооборудования.

Кроме того, в компании внедрена система мониторинга автотранспорта, на базе системы «Глонасс». На данный момент системой оборудовано 100% автопарка ОАО

«Приволжскнефтепровод». Система мониторинга позволяет контролировать местонахождение, время движения транспорта, его скорость, маршрут, уровень топлива в баке автомобиля. По результатам эксплуатации системы мониторинга автотранспорта достигнута экономия топлива до 20% в год. Все мероприятия по энергосбережению включены в программы технического перевооружения и реконструкции, капитального ремонта и ремонтно-эксплуатационных нужд «Приволжскнефтепровод». В этом году на эти цели предусмотрено более 9,3 млн рублей.

ЗАСЛУЖЕННАЯ ОЦЕНКА

Неудивительно, что такая грамотная и выверенная политика в области энергетического менеджмента получила высокую оценку со стороны международных экспертов. В январе 2014 года специалисты Российского отделения ООО ССУ «ДЭКУЭС» провели сертификационный аудит ОАО «Приволжскнефтепровод». Они подтвердили соответствие энергетического менеджмента компании международному стандарту ISO 50001:2011 и вручили соответствующий сертификат.

На правах рекламы.

Чтобы коэффициент извлечения нефти (КИН) был не 25-30%, а 40-60%, нужна многостовальная горизонтальная скважина, имитирующая корневую систему дерева



ИНТЕРВЬЮ

«Если так пойдет дальше, то к 2016 году иностранцы займут 90% рынка нефтесервиса в России»

РОССИЙСКИЙ НЕФТЕСЕРВИС СКОРЕЕ МЕРТВ, ЧЕМ ЖИВ. КОГДА-ТО СССР, ДОБЫВАЯ 600 МЛН ТОНН НЕФТИ В ГОД, СПРАВЛЯЛСЯ СВОИМИ СИЛАМИ. СЕЙЧАС НАШИ НЕФТЯНЫЕ ГИГАНТЫ ШАГУ НЕ МОГУТ СТУПИТЬ БЕЗ ЗАПАДНЫХ НЕФТЕСЕРВИСНЫХ КОМПАНИЙ. ДА ЧТО ГИГАНТЫ - НИЗОВЫЕ РОССИЙСКИЕ СПЕЦИАЛИСТЫ НА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ ИНТЕРНЕТ-РЕСУРСАХ ВСЕРЬЕЗ ПРИЗЫВАЮТ К ТОМУ, ЧТОБЫ «РАЗРУШИТЬ ЭТО РУССКОЕ БУРЕНИЕ ДО ОСНОВАНИЯ...». ПОЧЕМУ ТАК ПРОИСХОДИТ, И ЧЕМ ЭТО ГРОЗИТ РОССИИ? ОБ ЭТОМ В ИНТЕРВЬЮ НАШЕМУ ИЗДАНИЮ РАССКАЗАЛ СОБЛАДЕЛЕЦ И ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ЗАО НПП «САМАРСКИЕ ГОРИЗОНТЫ» ГЕННАДИЙ ГРИГАШКИН

ПЕТР СЛИЗЕВИЧ

НЕТ ПРОРОКА В ОТЕЧЕСТВЕ

Западные гиганты нефтесервиса сегодня занимают 60-70% российского рынка. Год назад в журнале «Нефть и газ» появился прогноз: к 2016 году у них будет уже 90%. Чем берут? Мы что, совсем разучились работать руками и думать головой?

Руками пока не разучились, а вот головой... Хотя именно у нас, в СССР, появились идеи, на которых основаны наиболее передовые современные способы добычи нефти и газа.

Вы имеете в виду горизонтальное направленное бурение (ГНБ) и многостовальные горизонтальные скважины (МГС)?

Да. Это как раз то направление, которым много лет занимаемся мы в «Самарских горизонтах». Метод горизонтального и многостовального горизонтального бурения в 1950-х годах придумал инженер-технолог Александр Григорян. Он работал в Татарии, в Башкирии, у нас в Куйбышевской области, в Краснодарском крае.

И предложил очевидное. Пласт ведь, как правило, горизонтальный. И чтобы коэффициент извлечения нефти (КИН) был не 25-30%, а 40-60%, нужна многостовальная горизонтальная скважина, имитирующая развитую корневую систему дерева. Посмотрите, огромные деревья по весне буквально фонтанируют соком. И заметьте: без всяких насосов! Эту идею Григорян подсмотрел у природы и применил к нефтедобыче.

Что мешало внедрению метода Григоряна? Советскому Союзу не была нужна «лишняя нефть»? Наверное, нужна. Но в это время открыли месторождения Западной Сибири. Пошла легкая нефть, ее было много, и на все попытки Григоряна внедрить новые технологии никто не реагировал. Хотя результаты у него были. И в конце концов он эмигрировал. Сначала в Канаду. А там за его предложениями начали выдвигаться. И поэтому Западу сегодня впереди. А Россия, автор идеи, как всегда, шельф глотает.

В 1990-е «Самарские горизонты» совместно с «Пурнефтегазгеологией» а потом с НОВАТЭКом создали СП и почти 10 лет внедряли технологии бурения горизонтальных скважин (ГС), в том числе на уникальном Юрхаровском месторождении под Тазовской губой. Пробурили несколько сот скважин. Довели «до ума» бескабельные забойные системы - лично у вас 160 патентов. А как сами нефтяники воспринимали ГС и МГС?

Тяжело воспринимали. Почему? Разве не интересно, сидя на одном месте, брать вдвое больше нефти? Не надо куда-то пробиваться по болотам, искать, бурить, обустраниваться... Так в том-то и парадокс! Психология такова, что одни говорили: «на наш век хватит обычного способа». Ведь это новые приборы контроля, новые технологии, новые проблемы - их же надо решать! А некоторые просто «не доставали». Не понимали - и все тут. А потом пришли западные нефтесервисные компании со «своими» методами и технологиями.

«ПЯТАЯ КОЛОННА»

Пришли - и заняли рынок? Как? Конкурентов не было?

Отчасти да. Когда началась приватизация, все, что непосредственно не было задействовано в процессе добычи нефти, вывели из нефтяного сектора компаний как непрофильные активы в «свободное плавание». Исключение - НК «Сургутнефтегаз». Многие не выжили, а те что выжили, в конце концов продались. Западным нефтесервисным компаниям, которые интересовались только наш подготовленный персонал.

А потом - потом оказалось, что интересы топ-менеджмента наших нефтяных и западных нефтесервисных компаний нефтяным образом совпали...

Но так же не бывает. Заказчик и подрядчик - это всегда спор: «приму - не приму», «заплатчу - не заплатчу», нет?

Не то! Ну вот, например, иностранцы стали предлагать весь комплекс услуг «под ключ». Проект, бурение, оборудование, обустройство месторождения. Вроде хорошо. Но просят значительно дороже, чем «собрать» все по отдельности самим. А топ-менеджмент это устраивает! Те цену поднимают, а наши соглашаются!

Да, бурили 10-15 лет назад. А теперь пришла так называемая «новая генерация» специалистов. И, возможно, я скажу резко, но в нефтяной отрасли уже подготовлена самая настоящая «пятая колонна». Из специалистов среднего звена, высшего звена, которые по-другому работать просто не умеют. И не хотят.

Но они же не враги какие-нибудь. Даже наоборот - патриоты! Работают в российских компаниях. Добывают Родине «черное» и «голубое» золото...

Да, добывают российские энергоресурсы, а 60-70% их стоимости потом уходит на оплату услуг западных нефтесервисных компаний. Тем самым за наш счет развиваются западная наука, техника, технология, создаются рабочие места. Короче, поддерживаем экономику Запада, но не России! Так что они на самом деле?

Почему? Когда уровень подрядчиков одинаковый, разве не цена решает?

Тут другое. Вот когда я напрямую задал вопрос заместителю генерального директора по бурению одной уважаемой компании, почему они выбирают дорогой западный нефтесервис, он так мне прямо и сказал: «А зато у меня голова не болит!» И все!

Наши нефтегазовые гиганты уже давно и крепко «подсели» на иностранный нефтесервис. Вот в том же НОВАТЭКе, за исключением отдельных специалистов, которые проработали лет 20, персонал даже представить себе не может, что первые десятки скважин на одном из ключевых месторождений НОВАТЭКа пробурили российскими инженерами на российском оборудовании.

И заметьте, мы там работали далеко не на самом совершенном оборудовании. Недорого и качественно. А они сегодня уже не могут себе этого представить!

Так целая эпоха прошла!

Да, бурили 10-15 лет назад. А теперь пришла так называемая «новая генерация» специалистов. И, возможно, я скажу резко, но в нефтяной отрасли уже подготовлена самая настоящая «пятая колонна». Из специалистов среднего звена, высшего звена, которые по-другому работать просто не умеют. И не хотят.

Но они же не враги какие-нибудь. Даже наоборот - патриоты! Работают в российских компаниях. Добывают Родине «черное» и «голубое» золото...

Да, добывают российские энергоресурсы, а 60-70% их стоимости потом уходит на оплату услуг западных нефтесервисных компаний. Тем самым за наш счет развиваются западная наука, техника, технология, создаются рабочие места. Короче, поддерживаем экономику Запада, но не России! Так что они на самом деле?

Их интересует только одно: как заработать на этом. И они готовы пойти на любые жертвы, чтобы получить прибыль. Это и есть «пятая колонна».

самым за наш счет развиваются западная наука, техника, технология, создаются рабочие места. Короче, поддерживаем экономику Запада, но не России! Так что они на самом деле?

ТЕХНОЛОГИИ «ДЛЯ ПАПУАСОВ»

Хорошо. Топ-менеджмент обеспокоен собственной головной болью. А иностранцам есть что предложить от нее. Все довольны. Довольны... А как вы думаете: вот западные фирмы, которые оказывают услуги нефтесервиса - какая у них задача?

Как у всех: заработать, оказывая услуги. Ключевое слово - «заработать». Месторождение чужое, НДПИ платят не они... А разве это не очевидно?

Вот именно! Их задача - не «добывать больше нефти», не «повышать КИН», не «разрабатывать месторождение оптимальным образом», нет! У них задача: как можно дороже продать свои услуги.

Стоп-стоп. А как же конкуренция? «Монстр» же не только - Schlumberger, Halliburton, Baker Hughes, Weatherford International...

А есть несколько вариантов, как обойти требования антимонопольных служб и конкуренцию. Они давно поделили рынок, и российский в том числе. Картели! Ни одна из западных компаний ниже определенной цены, установленной ими совместно, не идет и не пойдет!

Это касается только российского рынка? А как они работают, например, в Саудовской Аравии? Шейхи им тоже позволяют диктовать цену?

Но при этом они никогда не продадут вам, например, роторно-управляемые системы, LWD последнего поколения - это оборудование, которое

ЦИП по разработке и изготовлению забойных телеметрических систем, а также ЦИП по разработке оборудования для многостовального бурения отменили без объяснений



«Сколково»: нулевой результат инноваторов

«Самарские горизонты» стали резидентом технопарка «Жигулевская долина». Что этот статус дал вам?

Пока ничего.

«Жигулевская долина» - партнер «Сколково». Есть эффект от прямых контактов с этой структурой?

Общаясь с ними. Делали круглые глаза: «Давайте к нам! Давайте к нам!» Но как только разговор заходит о финансировании наших разработок, возникают проблемы. Прошел почти год. И мы, конечно, постоянно напоминаем о себе. Я пишу статьи, письма, рассказываю... Отвечают: вот нет желающих вкладываться. Ну нет инвесторов!

Сейчас готовим обращение в ГАУ Самарской области «Центр инновационного развития и кластерных инициатив». Пишем о необходимости образования на базе инновационных предприятий области нефтегазового кластера. По образу и подобию уже образованных «кластера автокомпонентов» и «авиакосмического кластера». И создать научно-производственный или инжиниринговый центр, под организацию которого есть надежда получить хотя бы часть инвестиций федерального и регионального бюджета.

Создав такой центр, можно было бы и самим заняться привлечением дополнительных средств. А работать руками и головой мы умеем!

Также предлагаем создать на базе Технопарка сертифицированный Федеральный Центр контроля разработки месторождений и бурения скважин с функцией экспертизы проектов разработки месторождений и бурения скважин, мониторинга и контроля технических, организационных, экономических показателей эффективности разработки месторождений.

Цель - предотвращение необоснованного завышения стоимости проектов и применения импортных специальных технических средств, а также экологически опасных и экономически не всегда оправданных технологий гидроразрывов пластов.

СТРАВКА



ИРИНА БОРИСОВА

Сметная стоимость скважины сегодня уже 270-280 млн рублей. А нефтесервис «под ключ» стоит 170-180 млн рублей. Это 61-67% и до 70%! Такого не было нигде и никогда. Себестоимость зарубежного нефтесервиса возросла в 20-30 раз!

позволяет прямо в процессе бурения получать геофизические данные о породах.

ЧЕГО НЕ ВИДИТ ПЕТР АВЕН

А почему в нефтесервисе так распространены аутсорсинг? Глобальный тренд?

Тренд... Да у нас уже и крупные компании переходят на «операторство». Возьмите «Газпром нефть». Мы работали с ними, так у компании все на аутсорсинге! Офисы в Тюмени и Санкт-Петербурге, одни менеджеры и юристы. А на буровой только командант и сплошь подрядчики.

Разве вертикально интегрированные нефтяные компании (ВИНК) не могут создать собственные нефтесервисные структуры - и под свои объемы, и просто на рынок? А исследования? Вот президент «Альфа-Групп» Петр Авен постоянно говорит: «Американцы неспроста больше всего инвестируют в нефтянку» - «как добывать нефть». Выгодно!

Авен - хороший экономист, банкир и лоббист, но он не нефтяник, и потому просто принимает условия рынка. И я, возможно, могу его своими словами обидеть. Да, интерес в нефтяном бизнесе у него есть, но в этой теме он все таки немного «не достает». Главное ведь в чем? В том, что все новейшие технологии и оборудование, разработанные в США, внутри этой страны, как правило, не применяются. Для этого есть «папуасы»! Для этого есть Ближний Восток, Юго-Восточная Азия, для этого есть мы, Россия! Получается, что американцы как раз на Авене и зарабатывают, на его компании, а в конце концов на нас с вами!

И это приносит им очень серьезные доходы! Вот документы из нашего же архива. 2000-2003 годы, «Амалгеосервис», наше СП с НОВАТЭКом. Сметная стоимость строительства горизонтальной скважины на Восточно-Таркосалинском месторождении в очень сложных условиях составляла 70-90 млн рублей, в том числе стоимость нефтесервиса - 6-8 млн рублей. Это 9-11%.

А теперь 2013 год, в тех же краях, но вместо «Самарских горизонтов» - Schlumberger, Halliburton. Сметная стоимость строительства скважины уже 270-280 млн рублей. А стоимость нефтесервиса «под ключ» 170-180 млн рублей. Это 61-67% и до 70%! Такого не было никогда. Себестоимость зарубежного нефтесервиса возросла в 20 и более раз!

А почему в нефтесервисе так распространены аутсорсинг? Глобальный тренд?

Тренд... Да у нас уже и крупные компании переходят на «операторство». Возьмите «Газпром нефть». Мы работали с ними, так у компании все на аутсорсинге! Офисы в Тюмени и Санкт-Петербурге, одни менеджеры и юристы. А на буровой только командант и сплошь подрядчики.

Разве вертикально интегрированные нефтяные компании (ВИНК) не могут создать собственные нефтесервисные структуры - и под свои объемы, и просто на рынок? А исследования? Вот президент «Альфа-Групп» Петр Авен постоянно говорит: «Американцы неспроста больше всего инвестируют в нефтянку» - «как добывать нефть». Выгодно!

Авен - хороший экономист, банкир и лоббист, но он не нефтяник, и потому просто принимает условия рынка. И я, возможно, могу его своими словами обидеть. Да, интерес в нефтяном бизнесе у него есть, но в этой теме он все таки немного «не достает». Главное ведь в чем? В том, что все новейшие технологии и оборудование, разработанные в США, внутри этой страны, как правило, не применяются. Для этого есть «папуасы»! Для этого есть Ближний Восток, Юго-Восточная Азия, для этого есть мы, Россия! Получается, что американцы как раз на Авене и зарабатывают, на его компании, а в конце концов на нас с вами!

И это приносит им очень серьезные доходы! Вот документы из нашего же архива. 2000-2003 годы, «Амалгеосервис», наше СП с НОВАТЭКом. Сметная стоимость строительства горизонтальной скважины на Восточно-Таркосалинском месторождении в очень сложных условиях составляла 70-90 млн рублей, в том числе стоимость нефтесервиса - 6-8 млн рублей. Это 9-11%.

А теперь 2013 год, в тех же краях, но вместо «Самарских горизонтов» - Schlumberger, Halliburton. Сметная стоимость строительства скважины уже 270-280 млн рублей. А стоимость нефтесервиса «под ключ» 170-180 млн рублей. Это 61-67% и до 70%! Такого не было никогда. Себестоимость зарубежного нефтесервиса возросла в 20 и более раз!

А почему в нефтесервисе так распространены аутсорсинг? Глобальный тренд?

Тренд... Да у нас уже и крупные компании переходят на «операторство». Возьмите «Газпром нефть». Мы работали с ними, так у компании все на аутсорсинге! Офисы в Тюмени и Санкт-Петербурге, одни менеджеры и юристы. А на буровой только командант и сплошь подрядчики.

Разве вертикально интегрированные нефтяные компании (ВИНК) не могут создать собственные нефтесервисные структуры - и под свои объемы, и просто на рынок? А исследования? Вот президент «Альфа-Групп» Петр Авен постоянно говорит: «Американцы неспроста больше всего инвестируют в нефтянку» - «как добывать нефть». Выгодно!

по 20-30-кратный рост стоимости нефтесервиса я вам уже сказал.

Компаниям такая ситуация точно невыгодна. А кому выгодно?

Я нахожу только одно объяснение. Это новый канал ввода средств за рубеж. Альтернатива офшорам. Мы же объявили о деофшоризации экономики? Но люди-то остались те же! А здесь все чисто - себестоимость такая! Оборудование дорогое, технологии дорогие. И деньги за рубеж официально уходят - подрядчик-то иностранный, у наших вроде как таких технологий нет. Поди докажи!

А западные компании проявляют интерес к вашему разработкам? Продавать или поработать на них не предлагают?

Вот здесь, в моем кабинете, перебивали представители Baker Hughes, Schlumberger, Weatherford, еще каких-то компаний поменьше. Что скажут? Они иногда даже покупают наши изделия. Например, есть у нас такая штука - размагничивающее устройство. Оно им интересно, но это не главное.

Сами по себе мы и наши идеи им не нужны, нас они уже похоронили. Их интересы - захват российского рынка. Ищут сервисные предприятия, которые имеют приличное количество партий и налаженные отношения с нефтяными компаниями. Вот таких они скупают. Дают специалистам хорошую зарплату и переобучают работе на своем оборудовании. Иностранцы нефтесервис скупил практически всю российскую геофизику.

А российский ВИНК в свои целевые инновационные программы (ЦИП) вас не приглашают? Та же «Роснефть», например?

В 2011-12 годах мы предлагали совместную с «Самарскими горизонтами» тематику для разработки в нескольких ЦИП «Роснефти». Исписали гору бумаги. Две темы включили в список для обсуждения. Раз в списке же у компании есть профильный институт, кому как не им подключиться к теме?

И какой результат? «Роснефть» выделила средства для мониторинга: есть ли необходимость вкладывать средства в эти исследования? Обсуждали. Очень серьезно. А результат - шик! Отменили без всяких объяснений ЦИП по разработке и изготовлению забойных телеметрических систем, конкурентоспособных с американскими, а также ЦИП по разработке оборудования для многостовального бурения. Объявили, что это нецелесообразно.

Своему институту в разработке отказали! А при этом в Восточной Сибири у «Роснефти» эти технологии «под ключ» применяются вовсю - но в исполнении западных компаний, а цены вы знаете. И мотивируется это тем, что у нас в России нет таких разработок, и мы не в состоянии сами такое сделать!

А вывод простой: им лучше, чтобы в России подобное и не появилось. Тогда будет возможность отлить эти работы тем же «Шламберам». И я уверен, что цены на нефтесервисные услуги за последние 6-8 лет неспроста так стремительно поднялись. И, слава Богу, не я один это вижу и не один об этом говорю.

ПРОДОЛЖЕНИЕ на стр. 12

Гидроразрыв пласта дает прирост дебита примерно втрое, и это «работает» 1,5-2 месяца, потом скважина дает воду. А МГС-скважины работают 15-20 лет



ИНТЕРВЬЮ

ОБРАЗОВАНИЕ

Россия теряет свой нефтесервис

НАЧАЛО

на стр. 10-11

СКОЛЬКО СТОИТ «ЖИТЬ СВОИМ УМОМ?»

- А какие цены у вас?

- Вот пример Волгоградской области: лет 5 назад был тендер «ЛУКойла» на бурение боковых стволов скважин. Baker Hughes выставилась за 18 млн рублей, Schlumberger - за 15 млн рублей, «Самарские горизонты» заявили за 9,5 млн руб. а выиграли за 6 млн рублей. И мы отработали скважину. Второй пример. На Камчатке в тот же временной период был тендер «Газпрома». Скважины далеко не самые «интересные», и там участвовали Baker Hughes, «Самарские горизонты» и еще одна российская компания. Baker Hughes предложил цену в 32 млн рублей, а мы - около 19 млн рублей.

- И у вас с рентабельностью все нормально?

- Есть определенные цены, которые объективно складываются. И мы по ним работаем. При этом ежегодно удваивали и даже утраивали обороты. Но, видите, наши цены все равно значительно ниже западных. И этот уровень цен был достаточен для нормальной работы предприятия, но для модернизации и развития производства, для финансирования перспективных разработок - явно недостаточен. Сейчас же ситуация в корне изменилась. Рынок нефтесервиса значительно сузился, и предприятие балансирует на грани рентабельности.

- Вы финансируете разработку перспективных бескабельных забойных систем из собственных средств. Какая сумма нужна, чтобы довести их до готовности к производству?

- Для завершения разработки оборудования МГС в течение двух-трех лет нужно затратить максимум полмиллиарда рублей, но это будет комплекс оборудования для многоступенчатого горизонтального бурения (МГС). Это будет производство - очень выгодный бизнес. Западные системы (MWD), которые в процессе бурения дают только навигацию, направление, стоят от \$600 тыс. до \$1 млн. А система измерения геофизических параметров в процессе бурения (LWD) - в 3-5 раз дороже.

- Полмиллиарда - звучит внушительно.

- Но это гроши по сравнению с тем, сколько берут сейчас за каждую скважину монстры от нефтесервиса - о ценах мы говорили. Ну, не пробурит бы НОВАТЭК две-три скважины, и что? В России в 2011 году было пробурено 7 тысяч скважин, в 2013-м - около 10 тысяч! Российский рынок нефтесервиса громадный, его оценивают в \$30 млрд в год. Работают от 3 до 5 тысяч буровых бригад, каждой необходимо иметь не меньше двух комплектов оборудования. И что эти 450-500 миллионов, если у вас будет своя LWD-система, комплекс для бурения МГС? С этим оборудованием можно спокойно выходить на рынок, оно будет дешевле западного или китайского. Прибыль от продажи такого оборудования гарантирована. У нас есть забойные телесистемы с электромагнит-

ным каналом связи. Мы сейчас можем организовать производство систем или с гидроканалом, или с комплексированным каналом - это уже второй шаг. В разных диаметрах. У нас есть наземное оборудование управления этим комплексом. Но одно дело опытные партии и опытные образцы. И другое дело - серийное и массовое производство. Надо работать!

ЕГО ВЕЛИЧЕСТВО ГИДРОРАЗРЫВ

- Но ведь не может быть так, чтобы метод МГС был единственным путем развития. Та же «Роснефть», например, активно применяет гидроразрыв пласта. Объемы добычи растут, задачи решаются.

- И заметьте, западные нефтесервисные компании проталкивают в проекты именно этот способ. Проталкивают везде, где только можно. Очень дорогое удовольствие. И для добывающей компании, и еще дороже обходится нашей природе, нашей экономике, нашему с вами будущему. Сейчас в проекте практически каждой скважины - надо это, не надо - обязательно многоступенчатый гидроразрыв пласта. Вот в тех 180 млн рублей за нефтесервис - три гидроразрыва. Каждый стоимостью по 10 млн рублей.

- Что это дает?

- Дает прирост дебита примерно в 3 раза, и это работает около 1,5-2 месяца, а потом скважина дает воду. И ее надо бросать. «Но зато мы за это время, - это мне буровик говорит, - мы отбиваем себестоимость и еще прибыль имеем!»

А наши-то скважины работают по 15-18 лет и больше. И все еще дают нефть! Дебит, конечно, не такой, как при гидроразрыве. Не по 300 тонн в сутки, а 80-100 в начальный период, далее снижается до 20-40 тонн. Но зато 15-20 лет. Не 3 месяца, не полгода. Перемножьте дебит на срок эксплуатации, и вы все поймете. И у нас скважина дает 90-95% нефти и 5-10% воды, а не наоборот, как при гидроразрыве. В Самарской области у «Роснефти» какая средняя заводненность месторождений? Больше 83%? А вы слышали о решении, которое приписывают руководителю «Роснефти», о широком внедрении на месторождениях этой компании технологий многоступенчатых гидроразрывов пластов от французской TOTAL? Опять же в ущерб КИН, экологии недр, среды обитания. А ведь гидроразрывы в ключья разорвут месторождение заводненными участками. До 70% нефти останется не добытой, и ее уже будет не взять. Так происходит сейчас на всех месторождениях, где применяются эти технологии. Но западникам - что? Им надо получать свою маржу, свои 70% сметной стоимости. И чем больше придется бурить - тем для них лучше!

Или на заседании правительства России предлагается начать добычу сланцевой нефти, газа... Предлагается добыть то, чего нет, вместо того чтобы повысить КИН на настоящих месторождениях нефти и газа, которых слава богу, в России достаточно. Есть подходящий метод - метод МГС, но только политической воли дать ему «зеленый свет».

Диплом ННХТ - залог будущей успешности

СЕРГЕЙ ГВОЗДЕВ

В современный период одной из важнейших проблем общества является подготовка кадров. Система формирования человека, его воспитание и обучение - это гигантская индустрия со своими проектами и технологиями, со своей большой наукой. Народное образование, обучение, воспитание людей, их профессиональная подготовка - это область абсолютного приоритета инвестиций, область, куда вкладывать средства важнее всего и выгоднее всего.

Развитие рыночных отношений в России существенно повлияло на систему среднего профессионального образования. О роли среднего технического образования в современной экономике можно судить по следующим данным: доля специалистов среднего звена технического профиля составляет в промышленности - 32%, в транспорте - 36%, в строительстве - 30%.

При этом рост востребованности специалистов со средним техническим образованием в ведущих отраслях промышленности вызван не только восстановлением масштабов традиционного использования таких кадров, но и изменением технического уровня производства. Именно это определяет принципиальную новизну и практическую значимость современной профессиональной подготовки специалистов среднего звена по месту в экономике, по профильной структуре и по содержанию производственного обучения. Актуальность подготовки обуславливается и тем, что Самарская область удерживает одну из лидирующих позиций в России по производству и добыче нефтепродуктов (2-е место - первичная переработка нефти, 4-е место - синтетические смолы и пластиковые массы). Поэтому в губернии сохраняется рост востребованности специалистов со средним техническим образованием для нефтеперерабатывающей промышленности (13,5% в год), который связан как с расширением объемов производства, так и с изменением технического уровня производства, которому могут соответствовать только высококвалифицированные специалисты.

Новокуйбышевск - город нефтепереработки и нефтехимии. Одно из важных направлений развития его ведущих предприятий - исторически сложившаяся взаимосвязь флагманов отрасли и системы профильного образования. В конце лета 1960 года вместе с завершением строительства основной очереди Новокуйбышевского нефтеперерабатывающего завода принято решение о создании Новокуйбышевского нефтехимического техникума. На данном этапе развития структура техникума строится на новых технологиях, с учетом запроса работодателей.



Одним из направлений подготовки специалистов среднего звена является Ресурсный центр, это база для обеспечения качественного нового уровня профессионального образования путем организации сетевого взаимодействия образовательных ресурсов и предоставления для освоения современных производственных технологий в нефтеперерабатывающей отрасли на условиях доступа населения Самарской области.

Учебный комплекс позволяет имитировать различные технологические и производственные режимы адекватно профессиональной деятельности современного высококвалифицированного специалиста нефтеперерабатывающей промышленности.

Макеты компакты, а все технологические процессы на них - визуальны. Комплекс позволяет проводить эксперименты, практические работы, осваивать навыки реальной производственной деятельности.

Такие методы работы, как исследовательский, метод проектов, информационно-коммуникативные технологии, - важные в расширении возможностей будущего специалиста.

Одна из инновационных форм обучения - контекстная - служит для трансформации учебной деятельности в профессиональную. У студентов развивается способность грамотно выполнять функциональные задачи и решать проблемы в производственных видах деятельности.

Главный фактор престижности учебного заведения - постоянная взаимосвязь с крупнейшими высокотехнологичными предприятиями города, которые оказывают материальную поддержку, приглашают студентов на совместные мероприятия, гарантируют проведение прак-

тики с сохранением стипендии и рабочие места для выпускников. В процессе обучения учитываются все особенности производственной деятельности работодателя. Это обеспечивается опытным педагогическим коллективом. 93% в нем составляют преподаватели высшей и первой категорий, которые овладели техникой синтеза научных знаний при изучении вопросов производственного обучения и специального курса.

Техникум работает в тесном взаимодействии с социальными партнерами: центром занятости, ООО «ННПЗ», ООО «НЗМП», ЗАО «ННК», ООО «Самарпромгазсбыт», ОАО «Приволжнефтепровод», ООО «Самаратрубопроводстрой», НУМП «Водоканал», ООО «Самаранефтегазстрой», ООО «Лига-Сервис», ООО «Энергия», ООО «МНП «Электро», ООО «Новокуйбышевскстроймонтаж», ООО «Амбистрой», ЗАО «ЭКЗА», ООО «Сервис-центр и Автоматика», ООО «Биакспен», ООО «Сервис-центр», ООО «ГСИ-Нефтехиммонтаж», ЗАО НЗВЗ «Волгопромвентиляция», ООО «Ремонтно-механический завод», МБУ «Благоустройство», ООО «Перспектива-Н», ООО «Дом-Авто», ООО «Транзит-строй», СамГТУ.

Новокуйбышевский нефтехимический техникум продолжает оставаться в числе престижных учебных заведений, в котором ежегодно сотни студентов становятся востребованными на рынке труда профессионалами и получают главный базовый курс своей будущей специальности. Директор ГБОУ СПО «ННХТ», заслуженный учитель РФ, кандидат педагогических наук, отличник Профтехобразования РСФСР **Николай Ткачук**.

На правах рекламы.

ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ОБУЧЕНИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ СРЕДНЕГО ЗВЕНА:

- осуществляется в логике непрерывного образовательного процесса, где производственное обучение выступает как одно из приоритетных направлений;
- в модернизации образовательных ресурсов в соответствии с актуальными и перспективными требованиями работодателей к качеству профессиональной подготовки специалистов среднего звена технического профиля для нефтеперерабатывающей промышленности;
- основывается на принципе регионализации, системности, последовательности, преемственности, профессиональной направленности и профессиональной мобильности;
- спроектирована и реализована система совершенствования производственного обучения студентов адекватно их будущей профессиональной деятельности в условиях наукоемкого автоматизированного производства нефтеперерабатывающей отрасли;
- разработана и апробирована на практике учебно-методическая база по освоению современных производственных технологий в целях реализации профессиональных образовательных программ, соответствующих профессий и специальностей нефтеперерабатывающей промышленности.

ИСТОЧНИК: СОБИНО

Нефтепереработка. ГЛАВНОЕ

АНАЛИТИКА

КОММЕНТАРИИ

«Евро-5»: этапы большого пути

МОДЕРНИЗАЦИЯ САМАРСКОЙ НЕФТЕПЕРЕРАБОТКИ ДОЛЖНА ОБЕСПЕЧИТЬ ПЕРЕХОД НА ПРОИЗВОДСТВО МОТОРНОГО ТОПЛИВА ЭКОЛОГИЧЕСКОГО КЛАССА 5 К 2016 ГОДУ, ОДНАКО ПРОЦЕСС НА ЭТОМ НЕ ЗАКОНЧИТСЯ



ПЕТР СЛИЗЕВИЧ

Появление ряда новых вторичных процессов в технологической цепочке предприятий самарской группы НК «Роснефть» выведет их на современный уровень. Это нужно было сделать позавчера.

Необходимость в модернизации российской нефтепереработки назрела много лет назад, однако дело сдвигалось с мертвой точки очень медленно. Вот что три года назад говорил о состоянии российских НПЗ президент Российского союза нефтегазопромышленников **Геннадий Шмаль**: «По состоянию нефтепереработки мы плетемся в самом хвосте. Глубина переработки, которая у нас составляет около 70-72%, в развитых странах уже достигает 95-97%... Комплексный показатель - коэффициент Нельсона, который дает представление о сложности процессов переработки нефти, в среднем по миру составляет около 7 пунктов, в Европе 8-9, у американцев 11-12, у нас 4,3 пункта».

Сказанное в полном объеме относится и к техническому

Индекс Нельсона для нефтеперерабатывающих предприятий самарской группы НК «Роснефть»



ИСТОЧНИК: СПРАВОЧНИК «ИНФОТЭК-КОНСАЛТ», 2012 ГОД

состоянию трех крупных нефтеперерабатывающих заводов, которые входят в самарскую группу предприятий НК «Роснефть». По итогам 2012 года справочник «ИнфоТЭК-Консалт» приводит такие данные о коэффициенте Нельсона на этих предприятиях: Новокуйбышевский НПЗ - 4,02, Сызранский НПЗ - 5,27, Куйбышевский НПЗ - 5,50.

На самом деле коэффициент Нельсона по Новокуйбышевскому НПЗ не учитывает вклад Новокуйбышевского завода масел и присадок, который связан с НК НПЗ в единую технологическую цепочку, но был выделен из его состава в 1998 году и с того времени является самостоятельным юридическим лицом (сейчас в структуре «Роснефти»). Тем не менее, сам порядок цифр очень показателен, и сегодняшняя

ситуация изменится не раньше, чем через полтора года.

Впрочем, отставание отечественной нефтепереработки от мирового уровня сложилось не вчера. Во многом это было связано с технической политикой, которую проводил миннефтехимпром СССР, внес негативный вклад и период перехода к рыночной экономике.

Первенец самарской нефтепереработки, Сызранский НПЗ, был запущен в 1942 году, Куйбышевский НПЗ начал выдавать продукцию в 1945-м, Новокуйбышевский НПЗ заработал в 1952-м. Возраст более чем солидный. За эти 60-70 лет предприятия прошли несколько этапов модернизации и расширения производств.

ПРОДОЛЖЕНИЕ

на стр. 14

«Модернизация делает СНПЗ одним из лидеров отрасли»



КОНСТАНТИН СТЕЖКО,
И.О. ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА
ОАО «СЫЗРАНСКИЙ НПЗ»:

- Мы закончили 2013 год с высокими результатами. Освоено производство автобензина и дизельного топлива по стандарту «Евро-5», в ноябре на завод доставлены уникальные химические реакторы, которые сейчас уже смонтированы.

На 2014 год у нас запланирована обширная программа модернизации. В перечне объектов - восемь пусковых комплексов, среди которых как технологические установки, так и обеспечивающие их эксплуатацию объекты общезаводского хозяйства.

Модернизация делает СНПЗ одним из лидеров отрасли. Предприятию понадобится 708 высококвалифицированных специалистов с высшим и средним специальным образованием, и это в немалой степени поможет решению проблемы занятости в Сызрани. СНПЗ открывает перед своими сотрудниками хорошие перспективы для личного развития, для повышения благосостояния их семей. Это наш вклад в устойчивое развитие и НК «Роснефть», и города, где мы живем и работаем.

«КНПЗ занял второе место в рейтинге НК «Роснефть»



ОЛЕГ ДРУЖИНИН,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ОАО «КУЙБЫШЕВСКИЙ НПЗ»:

- 2013 год стал для нас годом больших достижений. КНПЗ занял второе место в интегральном рейтинге среди нефтеперерабатывающих предприятий НК «Роснефть». Из семи НПЗ компании, реализующих программу глубокой модернизации, мы первыми приступили к выпуску неэтилированного бензина Суперевро 98, вид ПП 5-го экологического класса («Евро-5»). Высокое качество продукции позволило КНПЗ стать лауреатом и дипломантом конкурса «100 лучших товаров России».

Значимой для нас стала победа в ежегодной региональной акции «Народное признание»-2013. КНПЗ занял первое место в номинации «Экология и развитие», и это лучшее подтверждение того, что на предприятии успешно решаются не только производственные, но и экологические и социальные вопросы.

В 2014 году самым важным для завода событием должен стать ввод в эксплуатацию установки изомеризации, а в 2015 году - пуск комплекса каталитического крекинга FCC.

«НК НПЗ достиг максимума по объемам переработки нефти»



ВИТАЛИЙ ЗУБЕР,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ОАО «НОВОКУЙБЫШЕВСКИЙ НПЗ»:

- В 2013 году мы достигли максимальных показателей по объему переработки нефти за последние десять лет, одновременно повысив эффективность предприятия. Несмотря на снижение потенциала нефти, НК НПЗ увеличил отборы светлых нефтепродуктов и объемы производства высококачественного топлива. Сокращены технологические потери сырья.

В рамках масштабной инвестиционной программы строятся три производственных комплекса. Модернизация производства позволит в значительной мере снизить выбросы в атмосферу. За последние три года объемы таких выбросов уже сокращены более чем на 15%. К 2017 году комплекс мер, предусмотренных экологической программой, позволит снизить производственные выбросы в атмосферу на 25% от существующего уровня.

В апреле 2013 года Новокуйбышевский НПЗ был признан одним из лидеров в области обеспечения требований охраны труда и получил «Сертификат доверия к работодателю».

«Наше главное достижение - устойчивое развитие НЗМП»



ВЛАДИМИР ФОМИН,
ГЕНДИРЕКТОР НОВОКУЙБЫШЕВСКОГО
ЗАВОДА МАСЕЛ И ПРИСАДОК:

- Сегодня в ассортименте НЗМП более 100 наименований, 26% продукции мы экспортируем. В 2013 году начал выпуск противозносной присадки «Комплексал Эко-Д», ее применяет в дизтопливе до класса «Евро-5». НЗМП - единственный российский производитель присадки, включенной в европейский список «No-Harm». За год ее выпуск вырос на 47%, а поставки фасованной продукции под брендом «Роснефть» - на 14%.

Выполнены производственная и инвестиционная программы. В 2013 году введены в эксплуатацию два объекта - современный комплекс приготвления товарных масел (блендинг) и установка вакуумной трубчатки. На сегодня реализованы четыре из пяти проектов программы развития завода.

В 2013 году НЗМП стал обладателем главной всероссийской премии «Лидеры экономики России» в номинации «Лидер инноваций». Восемь видов нашей продукции вошли в число ста лучших товаров России.

Индекс. «Волга Ньюс». Нефтепереработка и нефтепродукты. Популярность. ТОП-20

| ПЕРСОНЫ | | ОРГАНИЗАЦИИ | |
|---------------------------|--------|---|--------|
| 1 Меркушкин Николай..... | 22 380 | 1 Роснефть..... | 48 686 |
| 2 Сечин Игорь..... | 5 808 | 2 Новокуйбышевский НПЗ..... | 14 801 |
| 3 Дегтярев Петр..... | 5 641 | 3 Самаранефтепродукт..... | 9 347 |
| 4 Бабич Михаил..... | 5 496 | 4 ФАС России..... | 6 994 |
| 5 Лядин Николай..... | 3 930 | 5 Куйбышевский НПЗ..... | 6 432 |
| 6 Олтыров Андрей..... | 3 338 | 6 Ростехнадзор..... | 4 758 |
| 7 Алекперов Вагит..... | 2 359 | 7 Клявлинский НПЗ..... | 4 623 |
| 8 Медведев Дмитрий..... | 2 299 | 8 Нефть-Актив..... | 4 435 |
| 9 Быков Дмитрий..... | 1 695 | 9 Росимущество..... | 3 447 |
| 10 Трушев Роман..... | 1 647 | 10 Росприроднадзор..... | 3 412 |
| 11 Путин Владимир..... | 1 616 | 11 ФСБ РФ..... | 3 337 |
| 12 Макаров Андрей..... | 1 239 | 12 МВД РФ..... | 3 337 |
| 13 Зубер Виталий..... | 1 033 | 13 Правительство Самарской области..... | 3 193 |
| 14 Безруков Сергей..... | 1 027 | 14 Газпром нефть..... | 3 138 |
| 15 Белов Олег..... | 867 | 15 ТНК-ВР..... | 3 052 |
| 16 Карпач Александр..... | 736 | 16 Правительство РФ..... | 2 998 |
| 17 Стежко Константин..... | 721 | 17 СамГТУ..... | 2 977 |
| 18 Серова Татьяна..... | 648 | 18 ФНС РФ..... | 2 825 |
| 19 Степанцов Андрей..... | 642 | 19 Роспотребнадзор..... | 2 782 |
| 20 Дружинин Олег..... | 615 | 20 Аметист..... | 2 315 |

В 2013-2014 годах значительно выросли темпы модернизации нефтеперерабатывающих заводов самарской группы НК «Роснефть». На предприятия поступило уникальное оборудование. В то же время сразу же после приобретения нефтяной компании ТНК-ВР «Роснефть» получила предписание ФАС России о продаже части автозаправочных станций в нашем регионе. Повышенный интерес к этим событиям поднял на первые места рейтинга НК «Роснефть» и ее самарские предприятия. Такой же эффект вызвала деловая встреча Николая Меркушкина и Игоря Сечина на Петербургском экономическом форуме.

ИСТОЧНИК: ТОП-100 ТЭКСАМАРА.РФ



АНАЛИТИКА

«Евро-5»: промежуточный финиш для самарских НПЗ

МОДЕРНИЗАЦИЯ САМАРСКОЙ НЕФТЕПЕРЕРАБОТКИ ДОЛЖНА ОБЕСПЕЧИТЬ К 2016 ГОДУ ПЕРЕХОД НА ВЫПУСК МОТОРНОГО ТОПЛИВА КЛАССА 5, ОДНАКО ПРОЦЕСС НА ЭТОМ НЕ ЗАКОНЧИТСЯ

Достичь европейского качества моторного топлива - задача ближайших двух лет



НАЧАЛО
на стр. 13

Но если сейчас взглянуть на перечень технологических установок самарских НПЗ, то окажется, что значительная их часть введена в строй в период бурного роста куйбышевской нефтепереработки, в 1960-1970-е годы. А есть оборудование и постарше - на Куйбышевском НПЗ дорабатывают последние год-полтора три установки каталитического крекинга 1950-го, 1952-го и 1954 годов. Понять, как менялся технический уровень самарской нефтепереработки, можно на простом примере: на том же СНПЗ неэтилированный автобензин А-66 начали выпускать в 1962 году, А-76 - это 1965-й, АИ-93 появился в ассортименте в 1982-м, а АИ-98 - лишь в 1998 году.

ДО ЕВРОПЫ ПОКА ДАЛЕКО

Модернизации и техническому перевооружению самарской нефтепереработки серьезно помешал так называемый «переход к рыночным отношениям». Показательный пример: в 1960-1970-е на Сызранском НПЗ за полтора десятка лет построили 18 новых установок. В том числе и относящихся к вторичным процессам, о нехватке которых сокрушался **Геннадий Шмаль**. А в 2001 году запустили новую установку атмосферной вакуумной трубчаткой АВТ-6, которая, по общему мнению специалистов, вдохнула в завод

По словам президента НК «Роснефть» Игоря Сечина, общий объем инвестиций крупнейшей нефтяной компании России в модернизацию ее нефтепереработки составит около 960 млрд рублей до 2018 года

вторую жизнь, спасла предприятие. Ее тоже строили 15 лет. Одну. В эпоху перестройки и реставрации капитализма темпы стали другими.

В начале 2000-х планы развернуть модернизацию самарских НПЗ опять надолго легли «под сукно». Теперь из-за смены собственника. Например, Куйбышевскому НПЗ базовый проект новой, современной установки каталитического крекинга FCC подготовили в 2000 году, а строить ее начали лишь в 2009-м. Инвестпрограмму пришлось защищать дважды: сначала в ЮКОСе, потом - в «Роснефти».

Впрочем, в крупнейшей нефтяной компании России давно поняли, что с модернизацией тянуть нельзя. И когда тот же Куйбышевский НПЗ в 2009 году представил на экспертизу проект реконструкции установки висбрекинга, работы начали в конце того же года, без лишних проволочек.

Промедление и правда смерти подобно. В России сроки введения европейских экологических стандартов и так уже переносились несколько раз. На Евро-3 (класс 3 по Техническому регламенту) мы перешли лишь с 1 января 2013 года, а прекратить выпуск этого топлива предстоит с 1 января 2015 года. Затем в течение года в производстве будут бензин и дизель классов 4 и 5, и только с 1 января 2016-го мы полностью перейдем на класс 5.

А в Европе стандарт Евро-3 давно забыт. Он действовал с 2000 года - в то самое время, когда на СНПЗ достраивали установку АВТ-6. С 2009 года, пока Россия размышляла над Евро-2, Евросоюз перешел уже на Евро-5. И очень вероятно, что с сентября 2014 года европейцы будут заливать в баки топливо экологического стандарта Евро-6, о котором мы пока даже не думаем.

ПОЛНОЕ ОБНОВЛЕНИЕ

Но больше отсрочек не будет, поэтому модернизация НПЗ

Объем инвестиций по нефтеперерабатывающим предприятиям самарской группы НК «Роснефть»

МЛРД РУБ.

| Объем инвестиций | 2009 | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 |
|---|------|------|------|-------|-------|
| Куйбышевский НПЗ | 2,23 | 3,98 | 5,84 | 11,09 | 19,33 |
| Новокуйбышевский НПЗ | 1,97 | 2,33 | 5,98 | 11,29 | 25,95 |
| Сызранский НПЗ | 2,01 | 3,97 | 5,44 | 12,50 | 16,30 |
| Новокуйбышевский завод масел и присадок | 0,69 | 2,15 | 4,08 | Н/д | Н/д |

ИСТОЧНИК: ДОКЛАДЫ НА КРУГЛЫХ СТОЛАХ САМАРСКОЙ ГРУППЫ ПРЕДПРИЯТИЙ НК «РОСНЕФТЬ» В 2009-2013 ГГ.

идет полным ходом, в том числе и в «Роснефти». Если капитальные вложения российских нефтяных компаний в техническое перевооружение нефтепереработки эксперты оценивают в 1,7 трлн рублей, то, по словам президента НК «Роснефть» **Игоря Сечина**, общий объем инвестиций этой компании в модернизацию ее НПЗ составит около 960 млрд рублей до 2018 года.

По данным агентства «ИнфоТЭК-Консалт», мощность первичных процессов переработки нефти на российских НПЗ к 2020 году увеличится на 76,4 млн тонн, а вторичных - со 160 млн тонн в год в 2011 году до 340 млн тонн в год в 2020 году.

С 2012 по 2015 годы планируется построить 69 установок, реализующих вторичные процессы переработки, в 2016-2020 годах - еще 70. В их числе ряд пусковых объектов на НПЗ самарской группы «Роснефти», а часть из них уже работает - например, установка



ГЕННАДИЙ ШМАЛЬ,
президент Союза нефтегазо-промышленников России:

- В целом наша нефтепереработка существенно отстает. Комплексный показатель - индекс Нельсона, который дает представление о сложности процессов переработки нефти, в среднем по миру составляет около 7 пунктов, в Европе 8-9, у американцев 11-12, у нас 4,3 пункта. Из 28 заводов, которые мы считаем более или менее нормальными, 12 вообще не имеют никаких вторичных процессов, 16 имеют по одному-два. Отсюда и низкий выход светлых нефтепродуктов. У американцев он составляет 75-80%, а у нас около 50%. Это бензин, солярка, керосин. Американцы из одной тонны нефти получают 420 литров бензина, а мы только 140.



ДМИТРИЙ БАРАНОВ,
ведущий эксперт
УК «Финам Менеджмент»:

- «Роснефть» стремится не отставать от конкурентов и активно модернизирует свои активы. По плану модернизации 2010 года на эти цели до 2015 года направлялось не менее \$7 млрд. А осенью 2013 года было заявлено о продолжении программы, и «Роснефть» до 2018 года вложит в модернизацию своих НПЗ 960 млрд рублей. При этом с 2017 года объем переработки увеличится до 90,4 млн тонн. К этому сроку глубина переработки нефти «Роснефтью» составит 80,2%, выпуск моторного топлива достигнет 46 млн тонн. Уже сейчас топливо стандарта Евро-4 выпускают Комсомольский, Куйбышевский, Новокуйбышевский, Ачинский, Рязанский и Саратовский НПЗ «Роснефти».

низкотемпературной изомеризации на Сызранском НПЗ.

Доля вторичных процессов в технологической цепочке резко возрастет, и к 2016 году глубина переработки нефти на самарских НПЗ должна увеличиться как минимум на 20 процентных пунктов и выйти на целевые уровни. Например, на НК НПЗ это 93-95%. Соответственно, увеличится и выход светлых нефтепродуктов, который сейчас близок к показателям потенциала поступающей нефти (около 50%).

Руководители самарской группы предприятий «Роснефти» говорят в один голос: «По окончании модернизации мы получим фактически новый завод». Лицензиары технологических процессов, внедряемых на самарских НПЗ, - нефтехимические компании мирового уровня: американские UOP и Orley Parsons, датская Haldor Topsoe, немецкие Linde AG и Mahler. Технология производства метил-третбутилового

эфира (МТБЭ), высокооктанового присадки к бензину, разработана ярославским «Ярсинтезом».

Ничуть не в меньшей степени, чем его соседи, модернизируется и Новокуйбышевский завод масел и присадок. Здесь решают задачу сделать НЗМП крупнейшим в России производителем смазочных материалов мирового уровня.

Четыре уже реализованных проекта развития НЗМП подготовили базу для реализации пятого, центрального проекта. Здесь появится современный технологический комплекс гидропроцессов. Его первый этап - строительство установок гидроконверсии рафинатов по лицензии Exxon Mobil, а также установки по производству водорода Linde AG - завершится в 2015 году. Затем будет реализован второй этап - построена установка изодепарафинизации Chevron Lumms Global. Модернизация самарского «куста» «Роснефти» продлится как минимум до 2018 года.

СНПЗ построил «с нуля» отрезок дороги в 1,2 км, рассчитанный на 800-тонную нагрузку, а также 60-метровый причал

АНАЛИТИКА

Уникальные реакторы для самарских НПЗ «Роснефти»



ПЕТР СЛИЗЕВИЧ

Санкт-петербургское предприятие «Ижорские заводы» входит в группу «Объединенные машиностроительные заводы». Группа сотрудничает с «Роснефтью» не первый год. В 2010-2012 годах она поставила реакторы на Туапсинский и Куйбышевский НПЗ, Ангарскую нефтехимкомпанию и Новокуйбышевский завод масел и присадок.

НЕОБЫЧНЫЕ ОПЕРАЦИИ

Заказ «Роснефти» на оборудование для самарских предприятий - высочайшей сложности. Например, реактор гидроочистки первой ступени 3-R2001 и реактор гидроочистки второй ступени 3-R2002 для Куйбышевского НПЗ пред-

Обечайки для гигантских реакторов отковали на Санкт-Петербургском предприятии «ОМЗ-Спецсталь», а их сварку и наплавку антикоррозионного покрытия выполнили «Ижорские заводы»

«ИЖОРСКИЕ ЗАВОДЫ» ИЗ САНКТ-ПЕТЕРБУРГА ИЗГОТОВИЛИ ДЛЯ САМАРСКОЙ ГРУППЫ НПЗ «РОСНЕФТИ» ШЕСТЬ УНИКАЛЬНЫХ ХИМИЧЕСКИХ РЕАКТОРОВ. В НОЯБРЕ 2013 ГОДА ИХ ДОСТАВИЛИ НА ЗАВОДЫ И УСТАНОВИЛИ НА ФУНДАМЕНТЫ. СЕГОДНЯ БОЛЬШАЯ ЧАСТЬ ВСПОМОГАТЕЛЬНОГО ОБОРУДОВАНИЯ НА НИХ УЖЕ СМОНТИРОВАНА

ставляют собой стальные толстостенные сосуды высотой около 36 м и диаметром 6,4 м. Масса каждого из реакторов - по 550 тонн.

Сызранские реакторы длиной около 30 м, диаметром 6,1 м, их масса 560 и 514 тонн. А самое крупное изделие - реактор гидрокрекинга вакуумного газойля R-101 для Новокуйбышевского НПЗ. Его масса почти 700 тонн, а высота - около 45 метров. Как сообщила пресс-служба «Ижорских заводов», это самое высокое изделие в истории предприятия.

Доставка грузов таких габаритов по железной дороге невозможна, и реакторы отправились к заказчикам водным путем, преодолев путь около 2,4 тыс. км. Чтобы принять уникальное оборудование, нефтепереработчикам пришлось укреплять участки дороги от ближайших причалов до заводских проходных.

В Сызрани подъем на действующей автодороге был слишком крут для большегрузных транспортеров Scheuerle. И СНПЗ построил «с нуля» отрезок дороги в 1,2 км, рассчитанный на 800-тонную нагрузку, а также 60-метровый причал. Вся эта инфраструктура теперь передана в общее пользование.

По маршруту движения спецтехники с негабаритным

грузом пришлось поднимать на 10-метровую высоту провода линий электропередачи и контактную сеть городского и железнодорожного транспорта. Куйбышевская железная дорога предоставляла нефтепереработчикам «окна» - на несколько часов останавливалось движение поездов, чтобы транспортеры могли проследовать через переезды.

Первыми приняли реакторы и начали их монтаж на Куйбышевском НПЗ. Через несколько дней самые сложные транспортные операции выполнили и их коллеги в Новокуйбышевске и Сызрани.

«Транспортные операции по доставке таких масштабных грузов происходят нечасто, а для Сызрани такое вообще впервые. И должен сказать, что эти реакторы - не последнее крупнотоннажное оборудование, которое придет на завод», - сказал тогда журналистам заместитель генерального директора ОАО «Сызранский НПЗ» по коммерции Владимир Богуж, контролировавший ход операции.

АТОМЩИКИ - НЕФТЯНИКАМ

Разработчиками и лицензиарами базовых проектов для самарских предприятий выступили крупнейшие мировые

компании, работающие в сфере нефтепереработки, нефтехимии и энергетики. Для Новокуйбышевского НПЗ базовый проект разработала американская компания Chevron Lummus Global LLC (CLG), для Куйбышевского и Сызранского НПЗ - французская Axens.

А в качестве исполнителя сложнейшего реакторного оборудования «Роснефть» выбрала Группу «ОМЗ», которая объединяет ряд предприятий в Санкт-Петербурге, Москве, Екатеринбурге, Глазове и Пльзене (Чехия). Продукция - оборудование для атомных электростанций, для горнообогатительной промышленности, криогенное оборудование. Когда после катастрофы на Чернобыльской АЭС объем «атомных» заказов сократился, предприятия вышли на рынок химического и нефтехимического оборудования.

Группа «ОМЗ» предложила «Роснефти» и уникальные технологии, и решение «под ключ». Сами спроектировали реакторы, сами изготовили отдельные элементы конструкции, затем заводская сборка, сложнейшая операция по доставке на стройплощадку и шеф-монтаж как самих сосудов, так и их «начинки».

Кованые обечайки для гигантских химических реак-

торов изготовлены на Санкт-Петербургском предприятии «ОМЗ-Спецсталь», а их сварку и наплавку антикоррозионного покрытия выполнили «Ижорские заводы». Толщина стенок реакторов, поступивших на Сызранский НПЗ - 220 мм. Материал - импортная хромо-молибденовая сталь SA-336Gr. F22V, а антикоррозионное покрытие - из стали 347SS.

В этих реакторах уникально все - и материалы, и технология наплавки покрытия стальной 90-миллиметровой лентой, и технология сварки взрывом, с помощью которой соединяются кованые обечайки. Уникальна и технология гидравлических испытаний. Например, реакторы для НК НПЗ испытывали под давлением 290 атмосфер (29,42 МПа). Для выполнения этой операции требуется 348,6 кубометра специально подготовленной воды.

У самарских предприятий «Роснефти» солидный опыт сотрудничества с группой «ОМЗ». В 2010-2012 годах Новокуйбышевский завод масел и присадок получил с Екатеринбургского «УралХиммаша» два реактора гидроконверсии и два реактора гидрофинишинга, а «Ижорские заводы» поставили на КНПЗ реакторы для производства метил-третбутилового эфира (МТБЭ).

В 2013 году НК НПЗ достиг рекордного за последние 10 лет объема переработки нефти - 8,182 млн тонн



ТЕХНОЛОГИИ

ИНТЕРВЬЮ



Новокуйбышевский НПЗ: эффективность и качество

ПАВЕЛ ФИРСОВ

Ежегодный круглый стол НК «Роснефть» - место, где подводят итоги года, обсуждают вопросы социального партнерства и устойчивого развития. Главными достижениями Новокуйбышевского НПЗ в 2013 году стали рост объемов переработки нефти, повышение эффективности, а также сокращение воздействия на окружающую среду.

РАБОТАТЬ МНОГО И ЭФФЕКТИВНО

Новокуйбышевский НПЗ - самое мощное нефтеперерабатывающее предприятие среди заводов самарской группы НК «Роснефть». В 2013 году НК НПЗ достиг рекордного за последние 10 лет объема переработки нефти - 8,182 млн тонн. При этом генеральный директор ОАО «Новокуйбышевский НПЗ» **Виталий Зубер** отметил, что одновременно выросла и эффективность предприятия. «Высокая эффективность выразилась в максимальном отборе светлых продуктов, в росте объемов производства высококачественных видов топлива, в снижении потерь углеводородного сырья», - подчеркнул Виталий Зубер.

Высокими темпами продолжается модернизация предприятия. Сегодня идут работы на трех комплексах - каталитического реформинга CCR, низкотемпературной изомеризации и комплексе гидрокрекинга. Одновременно модернизацией охвачены 43 объекта общезаводского хозяйства. С 2016 года они будут запущены в эксплуатацию.

Решение стратегической задачи по полному переходу в 2016 году на выпуск автобензина и дизельного топлива по стандарту Евро-5 не означает завершения модернизации завода. Как рассказал Виталий Зубер, до 2018 года планируется реализовать еще два перспективных проекта: реконструировать установку замедленного коксования (это увеличит глубину переработки нефти), а также построить установку атмосферной труб-

ВИТАЛИЙ ЗУБЕР,

генеральный директор
ОАО «Новокуйбышевский НПЗ»:

- Перед НК НПЗ стоит задача к 2016 году полностью перейти на производство более экологичного моторного топлива Евро-5. Выпуск экологически более чистой продукции сам по себе способствует сохранению окружающей среды, процесс производства тоже целенаправленно создается более безвредным для экологии. В прошлом году начата реализация комплексной экологической программы, рассчитанной до 2017 года. В 2014 году продолжится строительство блока доочистки воды на существующих очистных сооружениях (цех №40), строительство новых водоблоков в составе комплексов CCR, низкотемпературной изомеризации и гидрокрекинга. Начнется реконструкция сооружений механической и физико-химической очистки воды и выполнение ряда других мероприятий.



чатки (АТ), что позволит вывести из эксплуатации устаревшие установки АВТ-8 и АВТ-9.

ВМЕСТЕ С ГОРОДОМ

Заботясь об экологическом благополучии территории своего присутствия, Новокуйбышевский НПЗ ставит приоритетной задачей в своей работе - снижение влияния предприятия на окружающую среду. «В 2013 году мы повысили эффективность работы установки улавливания легких фракций товарно-сырьевой базы, оборудовали резервуар цеха №10 понтоном. Также вывели из эксплуатации площадку слива бойлеров, смонтировали закрытую систему прогрева коксовых камер на установке замедленного коксования, собрали нефтепродукты с поверхности аварийного пруда», - говорит Виталий Зубер.

В 2014 году продолжится строительство узла по очистке топливного газа от сероводорода на установке АВТ-11, оборудование резервуарного парка понтонами, строительство установки по производству гранулированной серы. За период с 2006 по 2014 год объемы выбросов НК НПЗ в атмосферу сократились вдвое, в том числе за последние 3 года на 15%. А к 2017 году планируется снизить их еще на 25%.

Втрое сократилась мощность нефтепродуктов в свободной фазе в техногенной линзе, оставшейся с советских времен. В 2014 году работы по ее ликвидации продолжатся.

Важнейший аспект устойчивого развития - партнерство с муниципалитетом. Новокуйбышевск начинался со

строительства нефтеперерабатывающего завода, и сегодня между городом и НК НПЗ налажено тесное сотрудничество. Укреплению взаимопонимания способствуют и круглые столы НК «Роснефть». Например, в ходе прошлогодней дискуссии поднимался вопрос строительства наливной эстакады герметичного типа. Сегодня строительство такой эстакады уже внесено в инвестиционную программу, оно будет завершено в 2016 году.

«Я считаю, что без взаимодействия между предприятиями и городом многие программы развития не были бы реализованы», - сказал в ходе дискуссии глава Думы г.о. Новокуйбышевск **Юрий Ферантонов**. - С Новокуйбышевским НПЗ у нас такое взаимодействие есть, и я бы дал ему самую высокую оценку».

Новокуйбышевский НПЗ - предприятие высокой социальной ответственности. Как рассказал Виталий Зубер, сегодня коллективный договор, действующий на заводе, насчитывает 42 льготы для работников предприятия, направленных на защиту их социальных прав.

Многое делается для подготовки высококвалифицированных кадров. Она начинается еще со школьной скамьи, в «Роснефть»-классе, которому Новокуйбышевский НПЗ оказывает поддержку уже более 10 лет. «Сейчас уже 17 выпускников нашего «Роснефть»-класса работают на НК НПЗ», - говорит заместитель директора средней общеобразовательной школы №7 г.о. Новокуйбышевск **Анастасия Биренева**. - Нам, педагогам, хотелось бы поблагодарить завод за многолетнее сотрудничество и помощь».

«Роснефть» - главный инвестор Самарской области



ПО СЛОВАМ МИНИСТРА ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ТЕХНОЛОГИЙ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ СЕРГЕЯ БЕЗРУКОВА, ЗА ПЕРИОД С 2009 ПО 2018 ГОД «РОСНЕФТЬ» ИНВЕСТИРУЕТ В МОДЕРНИЗАЦИЮ НПЗ САМАРСКОЙ ГРУППЫ 404 МЛРД РУБЛЕЙ

ПЕТР СЛИЗЕВИЧ

- Какое значение придает правительство Самарской области сотрудничеству с НК «Роснефть»?

- Компания «Роснефть» для нас - стратегический партнер, который при этом является крупнейшим налогоплательщиком в региональный бюджет. «Роснефть» - самый крупный инвестор Самарской области, ее предприятия реализуют наиболее масштабные инвестиционные проекты, в частности, связанные с модернизацией нефтеперерабатывающих производств.

- Что дает эта модернизация нашему региону?

- Хочу отметить, что нефтеперерабатывающие предприятия самарской группы НК «Роснефть» уже с 1 января 2012 года полностью перешли на выпуск бензина и дизельного топлива стандарта Евро-3. Это на 2 года раньше, чем определено постановлением правительства России.

Сегодня одной из основных задач развивающегося нефтехимического кластера Самарской области является переход с 2015 года на выпуск моторного топлива стандарта Евро-4, а с 2016 года - стандарта Евро-5.

ных работах. Отмечу, что значительная часть компаний-подрядчиков - из Самарской области.

- Как вы оцениваете то, что уже удалось сделать предприятиям НК «Роснефть» в рамках программы модернизации?

- Недавно мы обсуждали ход реализации инвестиционных проектов и программ социального партнерства на круглом столе, который НК «Роснефть» провела в Самаре уже в восьмой раз. На каждом из предприятий сделано немало.

Внедряются современные технологические процессы, которых там раньше не было. Уже введен в эксплуатацию ряд новых технологических установок - низкотемпературной изомеризации, висбрекинга, блоки выделения бензолсодержащей фракции, установки по производству водорода, производства серной кислоты методом «мокрого катализа».

Продолжается строительство комплексов каталитического крекинга FCC и гидрокрекинга CCR, установки каталитического реформинга. На нефтеперерабатывающих заводах реконструируются ряд действующих установок и десятки объектов общезаводского хозяйства, без которых работа даже самых современных

Одной из основных задач развивающегося самарского нефтехимического кластера является переход с 2016 года на выпуск моторного топлива стандарта Евро-5

Чтобы решить эту задачу, НК «Роснефть» и ведет модернизацию нефтеперерабатывающих предприятий самарской группы. За период с 2009 по 2018 год компания направит на эти цели инвестиции общим объемом 404 млрд рублей.

Это развитие и повышение конкурентоспособности самарских нефтеперерабатывающих предприятий, это новые высокотехнологичные рабочие места на этих предприятиях, это работа и для подрядных организаций - проектных институтов, для компаний, которые специализируются на строительных, строительномонтажных и пусконаладоч-

установок просто невозможна. На Новокуйбышевском заводе масел и присадок в 2013 году введен в эксплуатацию блендинг - современная установка по компаундированию смазочных масел, запущена новая установка вакуумной трубчатки, будет строиться крупнотоннажный комплекс гидропроцессов.

Модернизация не только выводит на новый уровень сами производства, она решает и ряд экологических проблем, сокращая воздействие предприятий на окружающую среду и повышая их безопасность. Для нашего промышленного региона это также очень важно.



В 2014 году значимым событием на КНПЗ станет ввод в эксплуатацию установки изомеризации, а в 2015 году - пуск комплекса каталитического крекинга FCC

КРУГЛЫЙ СТОЛ

Надежный фундамент для устойчивого развития

О МОДЕРНИЗАЦИИ, ПЛАНАХ ПРОИЗВОДСТВА, О СВОИХ ПРИРОДООХРАННЫХ И СОЦИАЛЬНЫХ ПРОЕКТАХ КУЙБЫШЕВСКИЙ НПЗ РАССКАЗАЛ НА КРУГЛОМ СТОЛЕ НК «РОСНЕФТЬ»



ПАВЕЛ ФИРСОВ

Главная задача, стоящая сегодня перед Куйбышевским НПЗ - выполнение программы модернизации производства, полный переход на выпуск моторного топлива стандарта Евро-5, производство которого уже начато в 2013 году. Это фундамент для его устойчивого развития и реализации программ социального партнерства на территории Куйбышевского района Самары. О достижениях и планах на этом пути шла речь на ежегодном круглом столе НК «Роснефть».

НАРАЩИВАЯ ТЕМПЫ

Реконструкция действующих технологических установок и новое строительство - все эти работы идут без остановки производства. «Модернизация - это главная задача, которую мы сегодня решаем», поясняет генеральный директор ОАО «Куйбышевский НПЗ» Олег Дружинин. - В настоящее время на предприятии модернизируются 4 и строятся еще 8 новых технологических установок. Ввод их в работу позволит нам вывести из эксплуатации технологические объекты, построенные еще в 1950-1952 годах, значительно улучшить качество продукции и экологи-

Темпы модернизации растут год от года. В 2013 году объем инвестиций в КНПЗ почти вдвое превысил показатели 2012 года. Этот уровень сохранится и в текущем году

гическую обстановку, причем не только на самом заводе, но и в городе».

Полный переход на производство моторного топлива экологического класса 5 (Евро-5) должен завершиться к 2016 году, после того как в эксплуатацию будут пущены все новые установки. Поэтому темпы работ растут год от года. В 2013 году объем инвестиций в модернизацию КНПЗ почти вдвое превысил показатели 2012 года. Этот уровень сохранится в текущем году. На завод потоком идет контрактное оборудование, среди которого много уникального.

В октябре 2013 года из Санкт-Петербурга на Куйбышевский НПЗ были доставлены два 36-метровых 560-тонных химических реактора, изготовленных на «Ижорских заводах». КНПЗ первым из заводов самарской группы НК «Роснефть» провел эту сложнейшую транспортную операцию, а затем выполнил монтаж крупногабаритного сверхтяжеловесного оборудования.

В 2014 году значимым событием на заводе станет ввод в эксплуатацию установки изомеризации, а в 2015 году - пуск комплекса каталитического крекинга FCC, а также завершение строительства и выполнение пусконаладочных работ на еще 6 установках. В 2015 году предстоит завершить реконструкцию установок каталитического рифоминга и гидроочистки дизельного топлива.

Модернизация КНПЗ уже дает результаты. В 2013 году завод переработал около 6,945 млн тонн нефти, это на 265 тыс. тонн превышает результат 2012 года. Общий объем производства автобензинов достиг 1,3 млн тонн, из них высокооктановых - 1 млн тонн. Дизтоплива выпущено 2,5 млн тонн. Благодаря модернизации Куйбышевский НПЗ уже приступил к выпуску автобензина стандарта Евро-5 - «Супер Евро 98 вид III К-5».

ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРИОРИТЕТЫ

Техническое перевооружение позволяет Куйбышевскому НПЗ при растущих объемах переработки нефти год за годом сокращать воздействие на окружающую среду. В разы сократились объемы выбросов вредных веществ в атмосферу, сбросы в акваторию реки Волги.

Олег Дружинин назвал самые крупные природоохранные проекты, работа по которым велась в 2013 году. Это реконструкция установки переработки нефтешламов, монтаж понтонов на резервуары товарных и сырьевых парков, реконструкция водозабора, демонтаж недействующего оборудования и трубопроводов. В 2014 году будет начата реконструкция очистных сооружений, водоводов от реки Волги, завершится демонтаж недействующей установки по производству нефтебитума.

Жители Самары, и в первую очередь, Куйбышевского района, высоко оценили активную природоохранную деятельность КНПЗ. В 2013 году предприятие одержало победу в номинации «Экология и развитие» в ежегодной региональной акции «Народное признание».

Немалые средства вкладывает КНПЗ в программы по обеспечению промышленной и пожарной безопасности и охране труда. Итог - в 2013 году Куйбышевский НПЗ занял первое место во всероссийском конкурсе «Российская организация высокой социальной эффективности» в номинации «За сокращение производственно-травматизма и профессиональной заболеваемости в организациях производственной сферы».

НЕ ЗАБЫВАЯ О ЛЮДЯХ

Успешная производственная деятельность Куйбышевского НПЗ - это солидные налоговые поступления в бюджеты всех



ОЛЕГ ДРУЖИНИН,
генеральный директор
ОАО «Куйбышевский НПЗ»:

- В 2013 году коллектив Куйбышевского НПЗ добился высоких результатов. Завод снова занял второе место в интегральном рейтинге нефтеперерабатывающих предприятий НК «Роснефть». Приступил к выпуску неэтилированного бензина Супер Евро 98 вид III 5-го экологического класса (Евро-5). Значимым событием 2014 года для завода станет ввод в эксплуатацию установки изомеризации, а в 2015 году - пуск комплекса каталитического крекинга FCC и еще шести технологических установок. Будут продолжены работы по монтажу понтонов на резервуары, начнется реконструкция очистных сооружений и волжских водоводов. Наша цель - сделать КНПЗ технологически современным и максимально экологически безопасным предприятием.



АЛЕКСАНДР МОРГУН,
заместитель главы
г.о. Самара,
глава Куйбышевского
и Самарского р-нов г.о. Самара:

- Куйбышевский НПЗ - районобразующее предприятие, активный участник всех социально значимых мероприятий. КНПЗ - это отопление и горячая вода в домах, это постоянное участие в благоустройстве района. В 2013 году предприятием отремонтировано и усилено почти 9 км дорожного покрытия на улице Обувной, по которой на КНПЗ доставлялось крупнотоннажное оборудование. Благодаря заводу в детских садах появились новые игровые площадки. Завод регулярно оказывает адресную помощь образовательным учреждениям. Выделен грант детской музыкальной школе №5, выполнен косметический ремонт в нескольких школах района, в средней школе №24 отремонтирован спортзал. И это сотрудничество продолжается.

уровней. Заметен его вклад и в бюджет региона. Планируется, что в 2014 году налоговые отчисления в областной бюджет несколько вырастут.

Одно из значимых направлений деятельности КНПЗ - это реализация социальных программ. В 2013 году по льготным путевкам отдохнули и поправили свое здоровье более 700 работников КНПЗ и членов их семей, в том числе 160 детей. Более 1,5 тыс. ветеранов КНПЗ получают корпоративную пенсию. В 2014 году после реконструкции вновь откроется заводской санаторий-профилакторий, завершается реконструкция заводской поликлиники.

Куйбышевский НПЗ постоянно ведет благотворительную деятельность. В основном это расходы на поддержку школ и детских садов Куй-

бышевского района, вузов и общественных организаций. КНПЗ продолжает оказывать помощь профильному «Роснефть»-классу в средней школе №129.

В ходе дискуссии директор средней школы №129 Ирина Кукса дала очень высокую оценку этому образовательному проекту НК «Роснефть». «Он опередил время на 10 лет», - подчеркнула директор. - С 2011 года школы начали работать по новым федеральным государственным стандартам. Согласно этим требованиям, к 2022 году выпускник школы должен стать таким, какой он есть у нас уже сегодня, в «Роснефть»-классе. Выпускник, который определился с будущей профессией, который знает, как к этой профессии прийти, и осознанно строит свою карьеру».

Всего в программе модернизации НПЗ - восемь пусковых комплексов, включающих и технологические установки, и объекты общезаводского хозяйства



АНАЛИТИКА

Сызранский НПЗ: неустанное движение вперед

ПРОИЗВОДСТВО И МОДЕРНИЗАЦИЯ, БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ И ОХРАНА ПРИРОДЫ: СЫЗРАНСКИЙ НПЗ ПРЕДСТАВИЛ ИТОГИ РАБОТЫ ЗА 2013 ГОД



ПАВЕЛ ФИРСОВ

В 2013 году коллектив добился многого. Перекрыты основные показатели бизнес-плана, начат выпуск топлива стандарта «Евро-5», на завод доставлено и смонтировано уникальное оборудование. И уже в самое ближайшее время на Сызранском НПЗ появятся 708 новых рабочих мест.

ЗАДАЧИ РЕШАЮТСЯ

Фундамент для устойчивого развития предприятия - его производственные результаты. Как сообщил и.о. генерального директора ОАО «Сызранский НПЗ» **Константин Стежко**, в 2013 году предприятие переработало 6,9 млн тонн нефти, это на 211 тыс. тонн превышает результат 2012 года. На 22 тыс. тонн выросло производство автобензинов, завод преодолел планку в миллион тонн. Потребителям отгружено более 1,7 млн тонн дизтоплива. Полностью выполнена программа выпуска сжиженных газов, мазута, битума, других нефтепродуктов и серной кислоты.

В январе 2013-го СНПЗ освоил производство автобензина стандарта «Евро-4». Первыми в самарской группе предприятий НК «Роснефть» в мае начали отгрузку бензина Премиум-95 стандарта «Евро-5», а отгрузку дизтоплива - с июня 2013 года.

Подготовка к пуску реконструированных и новых производств - это дополнительный прием в 2014-2015 годах на СНПЗ еще 708 человек, из них 492 (70%) - на рабочие специальности

К 2016 году завод полностью перейдет на выпуск автобензина и дизеля по стандарту «Евро-5». К этому времени должен завершиться наиболее капиталоемкий и сложный этап модернизации предприятия. Как пояснил Константин Стежко, в течение 2014-2016 годов предстоит завершить строительством комплекс установки каталитического крекинга FCC. Всего в программе модернизации предприятия - восемь пусковых комплексов, включающих и технологические установки, и объекты общезаводского хозяйства, обеспечивающие их эксплуатацию.

После ввода нового и реконструированного оборудования глубина переработки нефти вырастет на 20 процентных пунктов и достигнет целевых значений на европейском уровне, повысится экологическая и промышленная безопасность.

В прошлом году Сызранский НПЗ провел сложнейшую операцию по доставке из Санкт-Петербурга двух 30-метровых 500-тонных реакторов на комплекс установки гидроочистки вакуумного газойля. Сегодня уникальные реакторы, а также большая часть оборудования уже смонтированы.

Сейчас на строящихся установках трудятся около 1800 специалистов подрядных организаций, причем 84% - из Самарской области. Масштабное строительство уже сегодня работает на экономику региона, обеспечивая рабочие места. А подготовка к пуску обновленных производств - это дополнительный прием в 2014-2015 годах еще 708 человек, из них 492 соискателя (70%) - на рабочие специальности.

БЕЗОПАСНО И ЧИСТО

Одними из приоритетных направлений развития СНПЗ остаются промышленная безопасность и охрана труда. По информации Константина Стежко, в 2013 году на эти

цели израсходовано 1,31 млрд рублей. Ремонт и замена изношенного оборудования, модернизация и переход на новые технологии - все это фундамент безаварийной работы предприятия.

На СНПЗ делается все возможное, чтобы исключить вред здоровью работников. Качественная спецодежда и современные средства индивидуальной защиты - за этим в «Роснефти» следят строго. Рабочие места проходят регулярную аттестацию, работники завода обеспечены лечебно-профилактическим и ночным питанием, молоком.

Но отсутствие аварийности и травматизма - это не все слагаемые безопасного производства. Перед Сызранским НПЗ стоит еще одна задача: максимально сократить вредное воздействие на окружающую среду как на самом предприятии, так и в его санитарно-защитной зоне. Уже сегодня уровень фактических выбросов СНПЗ в атмосферу на 26,5% ниже нормативных. На природоохранные мероприятия ежегодно расходуются сотни миллионов рублей, в том числе в 2013 году - 615,7 млн рублей.

Как отметила заместитель министра лесного хозяйства, охраны окружающей среды и природопользования Самарской области **Татьяна Сафронова**, Сызранский НПЗ - единственное предприятие НК «Роснефть» в нашем регионе, чьи сточные воды уже сегодня относятся к категории «нормативно очищенные стоки». Стоки СНПЗ чище, чем вода в акватории Саратовского водохранилища напротив Сызраня!

А глава Сызраня **Николай Лядин**, в бытность которого руководителем СНПЗ был реализован ряд масштабных природоохранных программ, напомнил, что за последние 5-7 лет объемы выбросов в атмосферу от СНПЗ по ряду веществ сократились в 2-3 раза.

БОЛЬШИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

Сегодня Сызранский НПЗ - одно из наиболее престижных предприятий третьего по величине города Самарской области. На заводе трудятся около 2,4 тыс. человек, а с учетом их семей почти 10 тысяч сызранцев своим благосостоянием обязаны заводу.

Далеко не на каждом предприятии можно заработать на собственное жилье. На СНПЗ за время действия программы ипотечного жилищного кредитования свои жилищные условия улучшили 186 семей, из них 64 семьи уже погасили ипотечные кредиты. В распоряжении коллектива - бережно сохраненная социальная инфраструктура - профилакторий «Свежесть», загородная база отдыха «Волжская Ривьера», физкультурно-оздоровительный комплекс «Надежда».

Высококвалифицированные кадры - главная ценность предприятия. Как подчеркнул Константин Стежко, освоение новых технологий невозможно без крепкого базового образования. Поэтому сегодня уже 43% работников СНПЗ имеют институтские, университетские дипломы. И завод не жалеет средств на обучение и подготовку кадров. В 2013 году на эти цели выделено около 12,5 млн рублей.

На предприятие активно привлекается молодежь. Из прошедших за минувший год молодых специалистов 76 с высшим образованием, 56 - со средним специальным. За 3 последних года на Сызранский НПЗ приняты 353 выпускника университетов и колледжей - каждый седьмой работник.

Обеспечивая достойный уровень жизни своим сотрудникам, Сызранский НПЗ активно помогает городу. На благотворительные цели в 2013 г. было направлено более 18 млн рублей, треть из



СЕРГЕЙ БЕЗРУКОВ,

министр промышленности и технологий Самарской области.

- У Сызранского НПЗ и в Сызрани, и в регионе очень хорошая репутация. Это предприятие всегда активно участвует в социально-экономических мероприятиях, которые проводятся в городе. СНПЗ - одно из самых эффективных, развивающихся производств. Это крупный налогоплательщик и одно из наиболее высокооплачиваемых предприятий Сызраня. Для сызранцев, выбирающих профессию, окончивших профильный вуз или колледж, СНПЗ, пожалуй, самое привлекательное место работы.

Отрадно, что Сызранский НПЗ планомерно решает экологические вопросы, и, как было отмечено в ходе дискуссии на круглом столе, в последние несколько лет экологическая ситуация на предприятии значительно улучшилась.

них - на поддержку учреждений здравоохранения.

Константин Стежко привел такие данные. В 2013 году в рамках соглашения с администрацией г.о. Сызрань завод направил 139 млн рублей на капитальный ремонт 24 участков городских дорог, а 11 млн рублей - на возведение пристроя к детской школе искусств №2 им. А. Островского. Неоценимую помощь оказал Сызранский НПЗ этой школе и при подготовке ежегодного фестиваля-конкурса «Солнечный круг», посвященного 100-летию знаменитого сызранца, композитора-песенника Аркадия Островского. Вклад предприятия был отмечен дипломом Союза композиторов и министерства культуры России за подписанием **Александр Пахмутовой** и **Иосифа Кобзона**.

На правах рекламы.

Химия и пластмассы. ГЛАВНОЕ

АНАЛИТИКА

КОММЕНТАРИИ

Химпарки: план на будущий век

В САМАРСКОЙ НЕФТЕХИМИИ ОЖИДАЕТСЯ ЗНАКОВОЕ СОБЫТИЕ - ПОЯВЛЕНИЕ НА ТОЛЬЯТТИНСКОЙ ПЛОЩАДКЕ СИБУРА ИНДУСТРИАЛЬНОГО ПАРКА НЕФТЕХИМИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ «ТОЛЬЯТТИСИНТЕЗ»



ПЕТР СЛИЗЕВИЧ

Индустриальные нефтехимические парки - не просто модный тренд последних лет. Именно по этому принципу строятся и развиваются промплощадки ведущих химических компаний мира.

Одним из классических примеров производства, выстроенного по принципу индустриального парка, принято считать площадку немецкого химического гиганта Bayer AG в Леверкузене. Основана она в 1899 году, когда и технологии были другими, и о крупнотоннажных химических производствах, выдающих продукцию сотнями тысяч и миллионами тонн в год, еще не слышали. Тем не менее, немецким специалистам и 115 лет спустя удается планомерно развивать эту площадку, на которой вместо закрывающихся устаревших производств строятся новые, современные производства.

Более того, группа Bayer благополучно зарабатывает на накопленном опыте концептуального и стратегического планирования промышленных площадок. Она предлагает кон-

Крупнейшие нефтехимические парки мира

| НАИМЕНОВАНИЕ | ГОДЫ СОЗДАНИЯ | КОЛИЧЕСТВО ЗАНЯТЫХ |
|---------------------------------|---------------|--------------------|
| LUDWIGSHAFEN VERBUND (Германия) | 1865 г. | 33 000 чел. |
| HOUSTON SHIP CHANNEL (США) | 1943 г. | 35 000 чел. |
| ПОРТ АНТВЕРПЕНА (Бельгия) | 1960-е гг. | нет данных |
| ОСТРОВ ДЖУРОНГ (Сингапур) | 1976 г. | 30 000 чел. |
| ДЖУБАЙЛЬ (Саудовская Аравия) | 1982 г. | свыше 40 000 чел. |

ИСТОЧНИК: ЖУРНАЛ «НЕФТЕХИМИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ», №3(20), 2013 Г.

салтинговые услуги своих экспертов в создании новых индустриальных площадок во всех странах мира. Кстати, и в России тоже. Оработана методика подготовки концептуального документа - так называемого Site Master Plan. Причем, как поясняет руководитель проектов Bayer Technology Services **Валентин Ридер**, этот документ не является планом фактического состояния площадки. Это нечто совершенно иное - долгосрочный стратегический план, который объединяет в единый документ все компетенции площадки.

Все продумывается с позиций будущего развития. Принимаются в расчет размещение и статус земельных участков, прилегающих к территории, уже выделенной под индустриальный парк. Это даст парку возможность в будущем расти

территориально, размещать какие-то новые производства.

Разработчик определяет наивысшие уровни поверхности площадки применительно к риску наводнений и создает оптимальную концепцию дренажных систем. С учетом потребностей уже заявленных резидентов он выбирает взаимное расположение производственных и логистических зон. Определяет оптимальные габариты и выполняет трассировку логистических коридоров - проездов, коридоров под прокладку трубопроводов и линий электропередачи. При этом учитываются количество и габариты трубопроводов и кабелей, а также требования по промышленной безопасности.

ПРОДОЛЖЕНИЕ
на стр. 20

«Химпредприятия внедряют эффективные технологии»



СЕРГЕЙ БЕЗРУКОВ,
МИНИСТР ПРОМЫШЛЕННОСТИ
И ТЕХНОЛОГИЙ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- Сегодня положительная динамика развития химической промышленности Самарской области обеспечивается крупнейшими предприятиями региона, такими как ОАО «КуйбышевАзот», ОАО «Тольяттиазот», ООО «Тольяттикаучук», нефтехимический холдинг САНОРС и рядом других. Среди реализуемых ими инвестиционных проектов ключевыми для региона являются: создание в г. Новокуйбышевске на площадке САНОРС крупнотоннажного пиролизного производства мощностью 1 млн тонн по этилену в год, строительство в Тольятти на ОАО «КуйбышевАзот» новой высокотехнологичной установки аммиака по технологии компании Linde и энергоэффективного производства циклогексана по технологии компании DSM, а также создание СИБУРОм индустриального парка нефтехимической направленности на площадке ЗАО «Тольяттисинтез».

«Поволжский нефтехимкластер имеет хорошие перспективы»



ДМИТРИЙ КОНОВ,
ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ПРАВЛЕНИЯ
ОАО «СИБУР ХОЛДИНГ»:

- Если характеризовать каждый из шести нефтехимических кластеров России, то Поволжский - исторически самый сильный и имеющий очень хорошие перспективы развития, связанные в основном с интеграцией между нефтехимическими и нефтеперерабатывающими предприятиями. То, что нефтехимия интегрирована с нефтепереработкой, - основное преимущество Поволжского кластера. Второе преимущество - возможность интеграции производств и создания комплексов с очень компактной географией или даже на одной площадке, что позволяет максимально оптимизировать логистику. С точки зрения интеграции площадок, Поволжский кластер имеет существенные преимущества перед любым другим из существующих в России. С учетом этого, СИБУР планирует продолжить реализацию инвестиционных проектов по реконструкции действующих и строительству новых производств в Самарской области.

«Мы работаем над проектами развития нефтехимкластера»



ИГОРЬ СОГЛАЕВ,
ПРЕЗИДЕНТ НЕФТЕХИМИЧЕСКОГО
ХОЛДИНГА «САНОРС»:

- Работа над проектами, заявленными в рамках развития нефтехимического кластера региона на базе САНОРС, идет по намеченным планам. Планы на стадии обоснования, также продолжаются активные переговоры с лицензиарами и инжиниринговыми компаниями.

Завершаются конкурсные процедуры по выбору технологии для будущего комплекса пиролиза, окончательные итоги подведем в начале II квартала. Отмечу, что на данном этапе ключевая задача по сырьевому обеспечению действующих и перспективных производств решена. С учетом стабильности поступления сырья и его компонентного состава, в среднем в 1,5 раза пересмотрены итоговые мощности будущего комплекса пиролиза и производства базовых полимеров. Уточняются характеристики процессов, марочного ассортимента. Параллельно продолжается работа по техническому перевооружению действующих производств с целью усовершенствования процесса и наращивания объема продукции. Так, после завершения плановых мероприятий в 2014 году объем переработки ШФЛУ на газоперерабатывающем производстве САНОРС достигнет 1 млн тонн в год.

«КуйбышевАзот» реализует масштабные инвестпроекты»



ВИКТОР ГЕРАСИМЕНКО,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ОАО «КУЙБЫШЕВАЗОТ»:

- Наши приоритетные задачи - повышение конкурентоспособности и энергоэффективности, снижение расхода сырьевых ресурсов. Стратегия компании предусматривает их решение за счет планомерного обновления и глубокой модернизации производственных мощностей. В течение 9 лет мы направляли на эти цели около 2,5-3 млрд руб. в год. Последовательно наращивали долю продукции с более высокой добавленной стоимостью, с 2003 года реализуя проекты по переработке капролактама в полиамид и его производные: технические и текстильные нити, кордную ткань, инженерные пластики. На ближайшие три года планируем реализацию масштабных проектов, в том числе в партнерстве с ведущими мировыми компаниями: DSM (Нидерланды), Linde (Германия) и Gracair (США) с общим объемом инвестиций около 26 млрд рублей. Этому помогают благоприятные условия для инвесторов, созданные в регионе, а также поддержка со стороны правительства и губернатора Самарской области **Николая Меркушкина**.

Индекс. «Волга Ньюс». Химия и пластмассы. Популярность. ТОП-20

| ПЕРСОНЫ | Лидирующее положение в рейтинге популярности с большим отрывом занимает новокуйбышевский нефтехимический холдинг САНОРС («СамараНефтеОргСинтез»), объявивший о планах создания нефтехимического комплекса мирового уровня. Первые три позиции персонального рейтинга занимают президент САНОРСа Игорь Соглаев, губернатор Самарской области Николай Меркушкин и президент НК «Роснефть» Игорь Сечин. Интерес читателей вызван подписанием 21 июня 2013 года во время визита в Санкт-Петербургского экономического форума соглашения о создании СП между «Роснефтью» и САНОРСом. | ОРГАНИЗАЦИИ |
|----------------------------------|---|--|
| 1 Соглаев Игорь24 767 | 20 186 | 1 САНОРС33 578 |
| 2 Меркушкин Николай8 683 | 6 617 | 2 Тольяттиазот15 123 |
| 3 Сечин Игорь4 489 | 4 489 | 3 СИБУР13 652 |
| 4 Безруков Сергей4 471 | 2 048 | 4 Тольяттикаучук13 407 |
| 5 Максимов Виктор3 890 | 1 299 | 5 КуйбышевАзот11 291 |
| 6 Гордин Михаил3 469 | 2 590 | 6 Роснефть10 053 |
| 7 Кобенко Александр3 204 | 2 673 | 7 Тольяттисинтез7 209 |
| 8 Конов Дмитрий2 979 | 1 994 | 8 Промсинтез6 474 |
| 9 Назаренко Оксана2 717 | 2 717 | 9 Новокуйбышевская нефтехимическая компания4 522 |
| 10 Путин Владимир2 528 | 1 543 | 10 Самараоргсинтез4 383 |
| 11 Бабич Михаил1 812 | 593 | 11 ФАС России4 381 |
| 12 Игошин Евгений1 734 | 1 734 | 12 Правительство Самарской области4 051 |
| 13 Гомульский Алексей1 734 | 1 734 | 13 ЛУКОЙЛ3 006 |
| 14 Гайнуллина Наталья1 734 | 1 734 | 14 УралУим2 824 |
| 15 Яковлев Александр1 560 | 1 560 | 15 СамараНефтеОргСинтез2 007 |
| 16 Самохвалов Денис1 508 | -1 504 | 16 СУ СК РФ по СО1 718 |
| 17 Изотова Галина1 372 | 1 372 | 17 Росимущество1 642 |
| 18 Королев Евгений1 195 | 188 | 18 Linde AG1 492 |
| 19 Михальсон Леонид1 086 | 101 | 19 Куйбышевская ЖД1 390 |
| 20 Гутнев Владимир1 073 | 1 073 | 20 Royal DSM N.V.1 354 |

ИСТОЧНИК: ТОП-100 ТЭКСАМАРА.РФ

В большинстве несырьевых экономик мира промышленные парки являются важным каналом государственной поддержки промышленности



Резидентам промышленного парка «Тольяттисинтез» выделено около 14 тыс. кв. м производственных помещений и 18 участков территории общей площадью 70 га

АНАЛИТИКА

АНАЛИТИКА

ИНТЕРВЬЮ

Индустриальный нефтехимический парк: Тольятти, Новокуйбышевск, далее - везде

В САМАРСКОЙ НЕФТЕХИМИИ ОЖИДАЕТСЯ ЗНАКОВОЕ СОБЫТИЕ - ПОЯВЛЕНИЕ НА ТОЛЬЯТТИНСКОЙ ПЛОЩАДКЕ СИБУРА ИНДУСТРИАЛЬНОГО НЕФТЕХИМИЧЕСКОГО ПАРКА «ТОЛЬЯТТИСИНТЕЗ»



НАЧАЛО на стр. 19

Отыскать «золотую середину» между возможностью будущего развития внутри промышленных зон и возможностью сэкономить за счет более плотного размещения зданий, сооружений и оборудования - не так-то просто. Ведь сегодня мы не имеем представления ни о технологиях будущего, ни о потребностях рынка. Тем не менее горизонт планирования в рамках Site Master Plan - до 100 лет. Это удивительно, но это реальность.

ТЕПЕРЬ И В РОССИИ

В последние годы идея индустриального парка прижилась и в современной России. Правительство рассматривает промышленные парки как инфраструктуру развития, причем считает ее зоной ответственности государства. Причина проста: инфраструктурные объекты окупаются, как правило, через социально-экономический эффект.

«В большинстве несырьевых экономик мира индустриальные парки являются важным каналом государственной поддержки промышленности, - говорит первый заместитель министра промышленности и торговли России Глеб Никитин. - Это нормальный процесс: таким образом государство создает условия для частных инвестиций в реальное производство».

Сегодня в списке российской Ассоциации индустриальных парков их уже 239. В основном это заявленные или частично реализованные проекты. В ноябре 2013 года Глеб Никитин говорил о 36 действующих парках. Нельзя не отметить, что химия в перечне этих про-

Пока индустриальные парки играют в развитии российской нефтехимии не слишком заметную роль, но уже ясно, что изменение этой ситуации - вопрос не столь отдаленного времени

ектов представлена мало. Из 239 лишь в 21 присутствует химическая промышленность. Пока индустриальные парки играют в развитии российской нефтехимии не слишком заметную роль, но изменение этой ситуации - вопрос не столь отдаленного времени. Их появление и развитие - и дань общемировому мейнстриму последних десятилетий, и отчасти «возвращение к корням». Ведь и в СССР нефтехимические производства нередко строились по схеме, весьма напоминающей индустриальный парк.

На одной большой площадке появлялось несколько технологически связанных предприятий с возможностью строительства в будущем неких новых производств. Зачастую эти предприятия потом включали в состав одного производственного объединения. Пример - тот же Новокуйбышевск, где рядом с нефтеперерабатывающим заводом появились сначала завод синтетического спирта, а затем вырос крупный нефтехимический комбинат.

Сегодняшний собственник этой площадки, нефтехимический холдинг «САНОРС», намерен в обозримой перспективе кардинально расширить объемы производства и создать здесь нефтехимический комплекс мирового класса как раз по принципу индустриального парка.

РАСТУТ КАК ГРИБЫ

По количеству действующих индустриальных парков Приволжский федеральный округ отнюдь не чемпион. Более половины всех индустриальных парков России сегодня находятся в Центральном федеральном округе. Доля ПФО - всего 13,2%, и в основном за счет интенсивного развития индустриальных парков в Татарстане.

Однако и за пределами этой республики уже реализуется несколько подобных проектов, в том числе и химических. Например, индустриальный парк «Салават», которым управляет компания «Газпром нефтехим Салават», входящая в структуру «Газпрома».

По информации управляющей компании, для резидентов «Салавата» общее снижение производственных издержек составит около 30%. Первые 3 резидента с общей численностью около 600 работающих пришли в 2012 году, а сегодня предполагается, что к 2018 году на территории этого индустриального парка будет более 15 резидентов и появится свыше тысячи дополнительных рабочих мест.

Правительство Республики Башкортостан выступило с инициативой по созданию индустриального парка «ХимТерра» на базе ОАО «Полиэф». На самом предприятии ее поддержали. На «Полиэф» имеются все необходимые условия для эффективного функционирования индустриального парка: близость основных транспортных коридоров, близость к потребителям и поставщикам материальных ресурсов, наличие инфраструктурных мощностей (пар, газ, вода, электроэнергия, очистные сооружения).

Разрешительную документацию по «ХимТерре» подготовили в 2012 году. Ожидается, что после завершения реализации проекта объем производимой продукции в денежном выражении превысит 4,5 млрд рублей.

ПАРК НА ПРОДАЖУ

Опыт создания собственного индустриального парка в ПФО есть и у СИБУРа. Формирование парка началось в июне 2012 года на базе бывшего завода «Капролактам» в Дзержинске Нижегородской области.

СИБУР создал специальную управляющую компанию, которая успешно решила задачу поэтапной реорганизации площадки завода в индустриальный парк «Ока-Полимер», поэтапного вывода оборудования из рабочего состояния и постепенной передачи производственных площадей и помещений резидентам. Площадь ИП «Ока-Полимер» составила 300 га, на этой территории находится более 350 зданий.

Завершив формирование парка, в конце января 2014 года «СИБУР Холдинг» продал



ГЛЕБ НИКИТИН, первый заместитель министра промышленности и торговли РФ



ОЛЬГА ТРОИЦКАЯ, генеральный директор ЗАО «Тольяттисинтез» и ООО «Тольяттикаучук»

Мы рассматриваем промышленные парки как инфраструктуру развития и сделали вывод, что без участия государства потенциал этой индустрии не будет раскрыт в полной мере. Слишком высоки затраты на создание индустриальных парков. Они перекладываются на конечных потребителей - производственные компании. Получается, что цена локализации в России слишком высока. Но при этом за 7 лет всего 36 действующих индустриальных парков создали 56 тыс. рабочих мест. Это при средней заполняемости одного индустриального парка на уровне 60% в среднем по отрасли. При должной государственной поддержке таких парков может быть более 300 по России уже через 5 лет. Без государственной поддержки - вдвое меньше.

Организационные и подготовительные работы для получения статуса индустриального парка шли два года. Основное направление его развития - строительство новых помещений на освобожденных участках, имеющих все необходимые коммуникации. Кроме того, на территории есть освобожденные производственные помещения для резидентов общей площадью около 14 тыс. кв. м. Специфика индустриального парка в Тольятти заключается в том, что якорным резидентом парка будет ООО «Тольяттикаучук», на площадке планируется привлечь только крупные или средние компании (долгосрочными проектами, решение о которых может приниматься не один год). На площадке уже побывали представители десятка крупных компаний, в том числе и международных.

его одному из резидентов - ООО «Тосол-Синтез». Сделка была закрыта в конце января 2014 года. Как пояснили в СИБУРе, продажа индустриального парка «Ока-Полимер» - часть стратегии компании по выходу из непрофильных активов.

Однако смена собственника не повлияла на хорошо проработанную стратегию развития индустриального парка. По информации компании «Тосол-Синтез», действующий бизнес-план будет сохранен, и к концу 2014 года планируется довести количество резидентов «Ока-Полимер» до 50.

ОЧЕРЕДЬ ЗА ТОЛЬЯТТИ

Что касается индустриального парка на тольяттинской площадке «СИБУР Холдинг», то, как подчеркивает управляющий директор дирекции синтетических каучуков ООО «СИБУР» Михаил Гордин, здесь ситуация совершенно не похожа на ту, что сложилась в Дзержинске.

В Нижегородской области завод «Капролактам» был оставлен. В Самарской области - наоборот. ООО «Тольяттикаучук», входящее в структуру СИБУРа, не только успешно работает, но и является ключевым предприятием каучукового направления. И поэтому задача, стоящая перед ЗАО «Тольяттисинтез» (компания - оператор площадки), а заодно и перед дирекцией синтетических каучуков, куратором проекта, значительно шире.

Было необходимо не просто демонтировать устаревшее и неустойчивое оборудование, не просто снести ненужные здания и сооружения, а нужные освободить, не просто расчистить высвобождающиеся площадки и подготовить их под будущее строительство. Нужно еще и подыскать таких резидентов, которым были бы интересны сырьевые потоки «Тольяттикаучука», а возможно, и его основные или побочные продукты.

Сделать это оказалось куда сложнее, чем решить вопросы с расчисткой площадок, с оформлением прав на земельные участки и с отработкой ти-

повых договоров на оказание услуг. Как рассказал советник управляющего директора ООО «СИБУР» Денис Самохвалов, на площадке уже побывали представители десятка крупных компаний, в том числе и международных. Из иностранных интересантов можно назвать бельгийскую Solvay, партнера «СИБУР Холдинг» по проекту в Кстово, а также китайскую Ttriangle Group. Пока они размышляют.

Кстати, в 2012 году Михаил Гордин не исключал, что среди резидентов индустриального парка «Тольяттисинтез» вполне может оказаться еще одно дочернее предприятие СИБУРа - из числа не относящихся к дирекции синтетических каучуков. Сегодня уже ясно, что в ближайшие несколько лет структуры «СИБУР Холдинг» на площадке будут представлены только якорным резидентом - «Тольяттикаучуком».

«Мы не один год искренне пытались подыскать проект, который можно было бы запустить на тольяттинской площадке, который использовал бы незадействованную инфраструктуру и улучшил бы экономику площадки. Но пока не нашли», - прояснил ситуацию председатель правления, генеральный директор ОАО «СИБУР Холдинг» Дмитрий Конов.

Внутри «СИБУР Холдинг» решения может и не быть. А вот индустриальный парк даст решение со 100%-ной вероятностью. Ведь у резидентов сырьевая и продуктовая логистика совершенно не такая, как у «СИБУРа». Главное - найти подходящих партнеров.

Пока экономика тольяттинской площадки «нагружена» инфраструктурой тех 70 га, которые не востребованы «Тольяттикаучуком». Но с приходом резидентов она упрощается очень быстро. Как только они возьмут на себя бремя содержания этой инфраструктуры, начнут платить за аренду помещений или земельных участков, за потребленные электричество, воду и пар. А первые резиденты в индустриальном парке «Тольяттисинтез» могут появиться уже в 2014 году.

«Идеальный вариант - несколько крупных инвесторов»



Меморандум о реализации инвестиционного проекта подписан, индустриальный парк СИБУРа «Тольяттисинтез» готов принять резидентов

МИХАИЛ ГОРДИН, управляющий директор дирекции синтетических каучуков, член правления ООО «СИБУР»

ПЕТР СЛИЗЕВИЧ

- СИБУР приглашает резидентов в индустриальный парк на площадке «Тольяттисинтез». Откуда там появились «лишние» 70 га, не используемые «Тольяттикаучуком»?

- Завод «Синтезкаучук» был построен, исходя из других объемов выпуска продукции. Но изменились технологии, и ряд производств прекратил свое существование по экономическим причинам. СИБУР продолжал раскладывать средства на содержание этой инфраструктуры, не получая отдачи. И когда мы вместе с правительством Самарской области оценили ситуацию, то приняли решение создавать индустриальный парк нефтехимической направленности.

- В чьей собственности земля под индустриальным парком? На каких условиях территория будет предоставляться резидентам?

- Абсолютное большинство территории принадлежит СИБУРу на праве собственности. Резидентам будет предложено либо приобрести в собственность интересующие их участки, либо взять их в долгосрочную аренду с правом выкупа, причем участки на краю площадки могут быть выгорожены. СИБУР намерен объединить резидентов общими сервисами, которые мы предоставляем: это противопожарная служба, газоспасение, электроснабжение, теплосети, водоводы, канализация, охрана, ремонтная служба. На площадке «Тольяттисинтез» постоянно работает достаточно много подрядных организаций, выполняющих работы для якорного резидента ООО «Тольяттикаучук». Они тоже могут быть интересны резидентам.

- «Тольяттикаучук» входит в СИБУР. А какое количество сторонних резидентов вы намерены привлечь?

Резидентам есть смысл ориентироваться на объем инвестиций в пределах \$100-150 млн. Мы и наши потенциальные партнеры по парку исходим из таких параметров

- Мы считаем, что кроме «Тольяттикаучука» присутствие нескольких крупных резидентов - это оптимальный вариант при сегодняшней площади индустриального парка, конфигурации его территории и параметрах инфраструктуры. Оптимальная с точки зрения эффективности.

Оговорюсь: мы прорабатывали совместно с правительством вопрос о резервировании земельных участков, прилегающих к площадке «Тольяттисинтез». Но это уже долгосрочная перспектива развития парка. Сначала нужно, чтобы резиденты пришли на площадку и реализовали свои проекты?

- Какого масштаба могут быть эти проекты? - Расчеты показывают, что имеет смысл ориентироваться на объем инвестиций в пределах \$100-150 млн. Мы и наши потенциальные партнеры по парку исходим из таких параметров.

Для нас не является приоритетной целью предоставление помещений или территории малому бизнесу, поскольку наша инфраструктура «заточена» под крупное производство. Но поскольку ряд функций в парке выведен на аутсорсинг, предприятия МСБ вполне могут прийти на площадку в качестве подрядных организаций. Собственно, такие примеры уже есть.

- Какое количество рабочих мест может появиться в ходе строительства новых производств и после того, как инвесторства будут реализованы?

- Сравните: СИБУР только что построил в Воронеже современное, полностью автоматизированное производство. Проект ТЭП-50. Это около \$150 млн инвестиций и около 100 рабочих мест. Это значит, что, например, три резидента парка «Тольяттисинтез» со схожими проектами обеспечат прямой эффект примерно в 300 рабочих мест и, ориентировочно, вдвое большим будет непрямой эффект - контракторы, подрядчики и обслуживающие структуры. Всего - около 1 тыс. человек.

Индустриальный парк «Тольяттисинтез»

- 2014-2021 ГОДЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА
- 1,4 млрд рублей ПРимерный объем инвестиций
- Около 1 тыс. ПРимерное количество новых рабочих мест
- Более 400 га ПЛОЩАДЬ ИНДУСТРИАЛЬНОГО ПАРКА
- Около 70 га ТЕРРИТОРИЯ В РАСПОРЯЖЕНИИ РЕЗИДЕНТОВ

ИСТОЧНИК: ОАО «СИБУР ХОЛДИНГ», ЗАО «ТОЛЬЯТТИСИНТЕЗ»

Для Самарского нефтехимкластера, как и для всего Поволжья, характерна интеграция между нефтепереработкой и нефтехимией, часто на одной площадке



АНАЛИТИКА

Кластерные перспективы самарской нефтехимии

СЕГОДНЯ САМАРСКИЙ НЕФТЕХИМИЧЕСКИЙ КЛАСТЕР СУЩЕСТВЕННО ОТСТАЕТ ОТ КЛАСТЕРОВ РЕГИОНОВ-СОСЕДЕЙ, НО ЭТО ОТСТАВАНИЕ МОЖНО ЛИКВИДИРОВАТЬ, СТРОЯ НОВЫЕ ПРОИЗВОДСТВА И МОДЕРНИЗИРУЯ ДЕЙСТВУЮЩИЕ

У Поволжского нефтехимического кластера есть хорошие возможности для интеграции производств



АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ, ПАВЕЛ ФИРСОВ

Развитие нефтехимического кластера Самарской области идет полным ходом. Сегодня главная задача - расширение кооперационных связей между предприятиями. В такой отрасли, как нефтехимия, это всегда было непросто. Однако синергия кластера дает решающее преимущество - минимальные логистические издержки.

КАЧЕСТВЕННЫЙ ФУНДАМЕНТ

Нефтехимия становится одним из драйверов роста российской экономики, и наш регион может сыграть в этом росте одну из ключевых ролей. Во-первых, по данным Минпромтехнологий Самарской области, доля регионального нефтехимического кластера (от добычи до конечной продукции) в общем объеме производства промышленной продукции уже сегодня составляет свыше 40%.

Как отмечает председатель правления, генеральный директор ОАО «СИБУР Холдинг» **Дмитрий Конов**, для Поволжского нефтехимического кластера характерна интеграция между нефтехимическими и нефтеперерабатывающими предприятиями и есть хорошие возможности для интеграции производств и создания комплексов с очень компактной географией или даже на одной площадке.

Эти преимущества Поволжья в полной мере проявляются и в Самарской области, где размещены и нефтедобывающие мощности, и первичная переработка нефти, и от-

Нефтехимия сегодня становится одним из драйверов роста российской экономики.

Самарский региональный нефтехимический кластер может и должен сыграть в этом росте одну из ключевых ролей

лаженные крупнотоннажные химические производства, и производства химической продукции высоких переделов - таких как полиамидная нить, кордная ткань, линолеум.

Значительная часть сырья в нашем регионе - привозная, и этот факт играет заметную роль в развитии регионального нефтехимического кластера. По данным Минпромтехнологий Самарской области, в 2013 году на территории области добыто около 15 млн тонн нефти. В 2015 году регион должен выйти на уровень нефтедобычи в 16 млн тонн.

В долгосрочных прогнозах областное Минэкономразвития исходит из среднего уровня нефтедобычи в 15-16 млн тонн в год. В то же время только нефтеперерабатывающие предприятия самарской группы НК «Роснефть» в год перерабатывают более 21 млн тонн нефти, и уже заявлено о строительстве НПЗ компании «ПетроНефть».

Впрочем, как отметил руководитель управления развития межотраслевых комплексов Минэкономразвития Самарской области **Сергей Корнилов**, хорошо развитая сеть магистральных нефтепроводов АК «Транснефть» позволит и в будущем компенсировать нехватку собственного углеводородного сырья.

ТРУДНОСТИ ПРЕОДОЛИМЫ

Однако не все сырье поступает по трубопроводам с относительно низкой себестоимостью доставки. Сегодня значительная его часть, а также готовая

продукция нефтехимических производств перевозятся по железной дороге. Партнер ЗАО «Стратеджи Партнерс Групп» **Сергей Лозинский** видит в этом слабую сторону самарского регионального нефтехимического кластера, да и всей российской нефтехимии. По данным «Стратеджи Партнерс Групп», железнодорожные перевозки в России стоят в среднем на 25% дороже, чем в США.

Тем важнее расширять внутрикластерные связи, строить новые производства рядом с действующими, а лучше - прямо в контуре действующих предприятий. На участках, высвобождаемых в ходе реконструкции. Такие возможности после 2016 года могут появиться, например, у нефтеперерабатывающих заводов самарской группы НК «Роснефть».

Самарским нефтехимикам предстоит преодолеть и еще одну проблему, на которую указывает Сергей Лозинский: единичная мощность технологических установок в России в среднем в 1,5 раза ниже, чем за рубежом. Следствие этого - более высокая себестоимость производства. Кроме того, немало технологических установок устарели, физически изношены и нуждаются в реконструкции. Например, на производствах аммиака расход электроэнергии и природного газа примерно на 20% выше, чем у зарубежных конкурентов.

Неслучайно «Куйбышев-Азот» уже остановил I-II очереди производства аммиака, введенные в эксплуатацию в 60-х годах прошлого столетия, и в рамках совместного предприятия с немецкой Linde Group строит высокотехнологичную установку аммиака мощностью 1340 т/сутки. На новой установке нормы расхода ниже среднеотраслевых: природного газа - на 20%, а электроэнергии - на 33%.

Еще один из серьезных вызовов - поэтапное введение

правил ВТО, членом которой является Россия. Пока их влияние не столь заметно, но в самой ближайшей перспективе оно станет очень серьезным фактором.

Тем не менее, Сергей Лозинский считает, что самарский нефтехимический кластер имеет очень хорошие перспективы для развития, но ему очень нужна институциональная поддержка, доступ к финансовым и кадровым ресурсам.

ТОЛЬЯТТИ ПЛЮС НОВОКУЙБЫШЕВСК

Сегодня нефтехимические компании, работающие в Самарской области, предпринимают активные шаги для укрепления и расширения кооперации. Губернатор **Николай Меркушкин**, председатель правления - генеральный директор ОАО «СИБУР Холдинг» **Дмитрий Конов** и мэр Тольятти **Сергей Андреев** подписали меморандум о реализации инвестиционного проекта по созданию индустриального парка «Тольяттисинтез».

Вопрос о создании на площадке СИБУРа в Тольятти нефтехимического парка поставили несколько лет назад. В 2012 году Николай Меркушкин поддержал эту инициативу, и тогда же по его поручению создали рабочую группу для реализации проекта. В нее вошли представители регионального правительства, ОАО «СИБУР Холдинг» и мэрии Тольятти.

Сейчас подготовительная работа завершилась, до конца 2014 года в индустриальном парке «Тольяттисинтез» могут появиться первые резиденты, а полностью его формирование планируется завершить к 2021 году. Как подчеркнул Николай Меркушкин, реализуемый СИБУром, имеет важное значение не только для Тольятти, но и для социально-экономического развития Самарской области в целом.



СЕРГЕЙ ЛОЗИНСКИЙ, партнер «Стратеджи Партнерс Групп»:

- Самарская область может сыграть важную роль в развитии нефтехимической промышленности и повышении конкурентоспособности отрасли на мировом рынке. Региональная нефтехимия обладает значительным потенциалом. При определении ключевой специализации, получении федеральной поддержки, развитии производства продукции высоких переделов на текущих мощностях, привлечении крупных (возможно, западных) компаний, создании промышленных парков, развитии сопутствующего малого и среднего бизнеса, инновационных компаний, ориентации на конечного потребителя самарская нефтехимия имеет все шансы на эффективное развитие.

Еще большее значение для региона может иметь соглашение между новокуйбышевским нефтехимическим холдингом САНОРС и НК «Роснефть» о создании совместного предприятия, подписанное в июне 2013 года на экономическом форуме в Санкт-Петербурге.

САНОРС реализует стратегическую программу по созданию нефтехимического комплекса мирового класса. В нем будут как крупнотоннажные производства, так и производства продукции высоких переделов, в том числе импортозамещающие. В частности, уже достигнуты соглашения с японскими и тайваньскими лицензиарами на приобретение технологий производства метил-метакрилата и полиметил-метакрилата - для выпуска поликарбонатов оптического качества. А в перспективе на базе этого комплекса на площадке САНОРСа планируется создать нефтехимический парк.

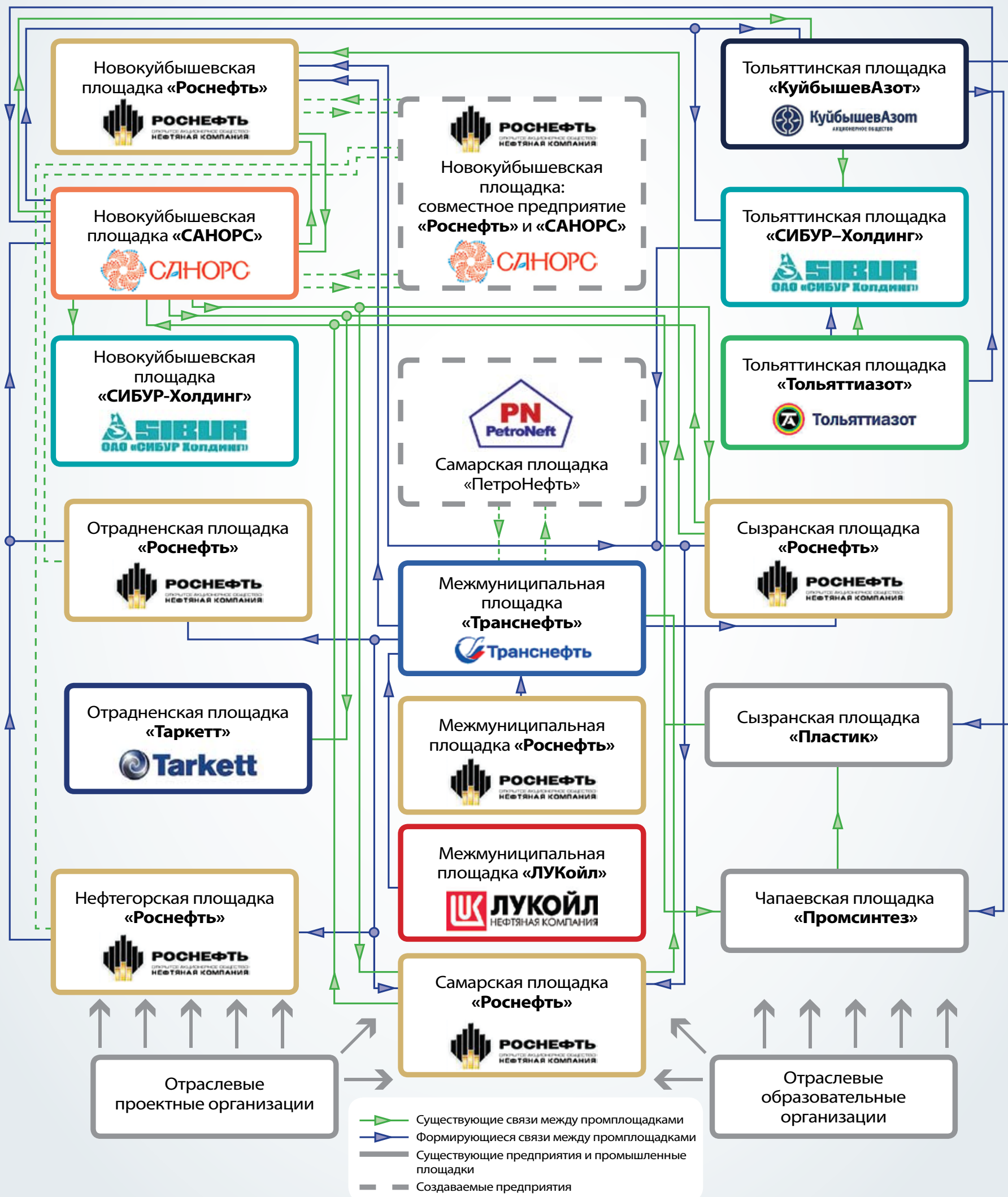


Развитие Самарского нефтехимкластера обеспечит региону до 2018 года около 760 млрд руб. инвестиций и сделает его одним из ведущих центров нефтехимии

Нефтехимический кластер Самарской области

93 ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТА С СУММАРНЫМ ОБЪЕМОМ ИНВЕСТИЦИЙ 760 МЛРД РУБЛЕЙ В 2009-2018 ГГ. (63 ПРЕДПРИЯТИЯ НЕФТЕДОБЫЧИ, 11 ПРЕДПРИЯТИЙ НЕФТЕПЕРЕРАБОТКИ, 330 ХИМИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ, 70 ПРЕДПРИЯТИЙ ПЛАСТМАССОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ, 5 ОРГАНИЗАЦИЙ МАГИСТРАЛЬНОГО ТРУБОПРОВОДНОГО ТРАНСПОРТА, 10 НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИХ И ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ)

ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЕ ПЛОЩАДКИ ПРЕДПРИЯТИЙ НЕФТЕХИМИЧЕСКОГО КЛАСТЕРА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ И КООПЕРАЦИОННЫЕ СВЯЗИ МЕЖДУ НИМИ



Спрос на синтетические каучуки растет, но производство растет быстрее. В целом ситуацию можно характеризовать как классический кризис перепроизводства



ИНТЕРВЬЮ

«Два-три года назад производители каучуков «снимали сливки», а теперь надо просто активно работать...»



НЕСМОТЯ НА РАСТУЩИЙ СПРОС, КОНЪЮНКТУРА МИРОВОГО РЫНКА КАУЧУКОВ КРАЙНЕ НЕБЛАГОПРИЯТНА. ТЕМ НЕ МЕНЕЕ, В ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА НА СВОЕЙ ТОЛЬЯТТИНСКОЙ ПЛОЩАДКЕ СИБУР ЗАКОНЧИЛ РЕКОНСТРУКЦИЮ ПРОИЗВОДСТВА БУТИЛКАУЧУКА И НАЧАЛ РЕКОНСТРУКЦИЮ ПРОИЗВОДСТВА ИЗОПРЕНА. ЧТО ДАДУТ ЭТИ ПРОЕКТЫ «ТОЛЬЯТТИКАУЧУКУ»? ПОЧЕМУ В ЯНВАРЕ И ФЕВРАЛЕ 2014 ГОДА ПРЕДПРИЯТИЕ РАБОТАЛО НЕПОЛНУЮ НЕДЕЛЮ? ОБ ЭТОМ В ИНТЕРВЬЮ НАШЕМУ ИЗДАНИЮ РАССКАЗАЛ УПРАВЛЯЮЩИЙ ДИРЕКТОР (ДИРЕКЦИЯ ПО СИНТЕТИЧЕСКИМ КАУЧУКАМ) ООО «СИБУР» МИХАИЛ ГОРДИН

ПЕТР СЛИЗЕВИЧ

ВСЕ ПО МАРКСУ

- «Тольяттикаучук» - одно из ключевых предприятий СИБУРа. В декабре 2013 года вы завершили там проект БК-53 с объемом инвестиций около 1,2 млрд рублей. Реконструкция увеличила мощность производства бутилкаучука с 48 до 53 тыс. тонн в год. А в январе-феврале предприятие уже работало неполную неделю. Почему? Будет ли продолжена эта практика?

Да, в январе-феврале 2014 года на «Тольяттикаучуке» мы ушли на сокращенную рабочую неделю. Это было связано с рыночной ситуацией. В тот момент особенно сильно «просели» цены на каучук, а цены на сырье выросли.

СИБУР поставяет на рынок и синтетические каучуки, и сырье для их производства. В какой-то момент нам стало выгоднее продавать сырье, не перерабатывая его в каучук. Мы решили временно снизить объемы производства, и постарались за счет этого сократить условно-постоянные затраты.

С марта предприятие работает в обычном режиме, и сокращает объемы производства СИБУРа в настоящий момент не планирует.

Рынок циклический. В кризисном 2009 году был спад спроса в цепочке крупных потребителей каучуков - сильно упали продажи автомобилей, а значит, и автокрешек. Потом спрос и цены опять ушли вверх. Каким был 2013 год и какая ситуация сегодня?

То, что сейчас происходит в отрасли производства каучу-

ков, можно описать двумя словами: «все плохо». В мире, в России - везде. Это связано с тем, что очень сильно упали цены на конечную продукцию. Но при этом сохранились все затраты на сырье.

В результате маржа производителей каучуков очень сильно сжалась, и всем приходится работать в сложных условиях. Очень сложных. От года к году идет снижение цен на каучуки. По разным их типам - от 10% до 25%. На некоторые даже на 30%.

Опять падение спроса, как в 2009 году?

Все происходит вовсе не на фоне падения или отсутствия спроса. Спрос в 2013 году был, и во втором полугодии он стал расширяться. Это расширение продолжается сейчас.

По спросом на каучуки в мире все в порядке, по крайней мере в западном - в Америке, в Европе. Определенные проблемы со спросом есть у Китая, и его влияние на рынок каучуков очень велико. Но в целом ситуацию можно охарактеризовать как классический кризис перепроизводства.

«ЛИШНИЕ» МОЩНОСТИ

- Откуда берется на рынке «лишний» каучук, ведь буквально 2-3 года назад взяты ему было просто неоткуда?

Если посмотреть на натуральный каучук, то плантации геви, которые были заложены 7-8 лет назад, сейчас начали плодоносить. В результате производство выросло быстрее, чем вырос спрос.

То же самое произошло и с синтетическим каучуком. Но это было достаточно высоких цен 2010-2011 годов инвесторы вложили средства и построили мощности, которые как раз

сейчас вошли в строй. И здесь тоже производство выросло быстрее, чем вырос спрос. А следом произошла серьезная коррекция цен на каучуки.

Но цены на сырье остались на том же уровне, потому что они не «привязаны» к ценам на каучуки. К сожалению или к счастью - сказать трудно. Иногда - к счастью, как в «хорошие» годы. Иногда - к сожалению, как в «плохие» годы. Сейчас - как раз «плохие».

- Кому хуже всех? России? Западу? Китаю?

Плохо всем. Абсолютно всем. Заводы закрываются в разных странах. В Англии, в США, в Европе. Сокращают или вообще прекращают производство. Кто-то показывает убытки, кто-то - очень низкую прибыль в сравнении с инвестированным капиталом. Были уже и отставки руководителей, и большие сокращения персонала. Например, немецкая Lanxess на своих производствах по всему миру сократила не меньше тысячи человек.

С марта 2014 года «Тольяттикаучук» работает в обычном режиме, и сокращает объемы производства СИБУРа в настоящий момент не планирует

Я думаю, что никто не станет отрицать: 2013 год точно был одним из самых худших в промышленности синтетических каучуков. И 2014-й, наверное, тоже может быть таким, хотя время покажет, как будут развиваться события.

Мне кажется, что те новые мощности, которые были вве-

дены в строй в 2011-м и особенно в 2012 году, вряд ли сегодня показывают себя как высокоэффективные инвестиции. Потому что деньги на строительство потрачены, а доходы по итогам 2013 года получаются очень низкие. Особенно это касается инвестиций в производство изопренового и эмульсионного каучука.

ПЛЮСЫ И МИНУСЫ СИБУРА

- Как на этом фоне обстоит дела у СИБУРа?

Если говорить о СИБУРе и даже более узко - о нашей тольяттинской площадке, то мы, как и другие производители, работаем в условиях сжавшейся маржи. Цены на синтетические каучуки снижаются, а наши затраты не уменьшаются. Потому что цены на сырье, то есть на сжиженные углеводородные газы (СУГ), такие как изобутан, бутан, привязаны к ценам на нефть.

- Но СУГи достаточно эффективно продаются как сырье и в России, и за ее пределами.

Мы их тоже продаем, в том числе на экспорт. И если у дирекции синтетических каучуков СИБУРа сложности, то с точки зрения всего СИБУРа - все в порядке. Потому что у нас своя газопереработка, фракционирование, а производство синтетических каучуков полностью внутри технологической цепочки.

Тем не менее, и в 2013 году, и сейчас мы находимся под жестким давлением ценовой конъюнктуры на синтетические каучуки. И единственное, что мы можем делать - это всеми возможными силами сокращать затраты, чтобы продолжать работать. Потому что 2013 год пусть был и тяжелым, и 2014-й тоже будет непросто,

но были же и 2010 год, и 2011-й, когда было все хорошо. А рынок циклический.

Мы уверены: через 2-3 года снова наступят «хорошие» времена. СИБУР стратегически присутствует в каучуковом бизнесе, компания намерена сохранять и развивать свои мощности. Кроме того, у нас достаточно большое количество каучука поставляется по долгосрочным контрактам, и мы должны выполнять свои обязательства.

- Даже если маржа уйдет к нулю или вовсе станет отрицательной?

Да. Мы обязаны это делать в любом случае. И будем делать. Это вопрос о репутации, о нахождении в конкурентном рынке, о доверии покупателей нашей продукции. Для нас важно сохранить клиентов, и об этом можно не говорить, это само собой разумеется. Именно поэтому мы даже не рассматривали тему закрытия производства. Вместо этого мы рассматриваем варианты сокращения затрат.

БК-53 ЗАПУСТИЛИ ВОВРЕМЯ

- На тольяттинской площадке СИБУР производит три вида синтетических каучуков: бутиловый (БК), изопреновый (СКИ) и эмульсионный. Какой из них сейчас «вытягивает» экономику площадки?

Нет проблем с бутилкаучуком. Сейчас экономикой площадки поддерживает именно БК. Сложнее всего с экономической точки зрения изопренового каучука, который на «Тольяттикаучуке» производится из изобутана. Причина в том, что СКИ - аналог натурального, и цены на них двигаются «в связку». Кризис перепроизводства натурального каучука,

«Реализован проект БК-53, по мере освоения мы находим все новые скрытые возможности для оптимизации производственного процесса. И в итоге можем производить сейчас бутилкаучука несколько больше, чем проектные 53 тыс. тонн в год»

а он достаточно серьезный, быть в первую очередь по СКИ.

Ситуация с эмульсионным каучуком лучше, потому что сырьем для него являются фракция С4 и бутадиевдивиниловая фракция (ВДФ). Эта сырьевая часть в какой-то степени «привязана» к цене каучука, а потому маржа более стабильная. Хотя эмульсионный каучук - не столь «продвижной» продукт, как СКИ.

- То есть тольяттинскую площадку сейчас «вытягивает» бутилкаучук. А СИБУР как раз под новый год завершен проект БК-53 по реконструкции этого производства. Что с ним сейчас?

Производство бутилкаучука с точки зрения экономики - лучшее на тольяттинской площадке. Мы продолжаем эксплуатировать его со 100% нагрузкой. Проект БК-53 был проектом расширения мощности через ликвидацию «узких мест». Но по мере освоения нового оборудования мы с каждым месяцем находим все новые скрытые возможности для оптимизации производственного процесса. И в итоге можем производить сейчас не-

сколько больше, чем проектные 53 тыс. тонн в год.

Естественно, все это происходит без нарушения норм и правил промышленной безопасности. Просто проектное значение не бывает равно фактическому, так было на всех нефтехимических предприятиях СССР, современные производства не исключение.

- То есть на БК-53 все гладко?

При пуске нового оборудования технические сложности появляются у всех. Например, в БК-53 мы были очень довольны работой полимеризаторов, пока не вышел из строя один из заново спроектированных узлов. Ошибка проектировщиков - ее исправили, узел заменили. Сейчас все работает.

От проектных ошибок никто не застрахован. Главное, чтобы они были небольшими и исправимыми.

В ПРОТИВОФАЗЕ

- Вы сказали, что инвесторам, вложившимся в расширение производств синтетического каучука на площадке в 2011-2012 годах, быстро возврата инвестиций не видать. Сейчас цены в разы упали. Как это сейчас?

Экономикой - у СКИ. И как раз в этот момент СИБУР начал реконструкцию производства изопрена. Рассчитываете успеть к росту цен на каучуки?

Решение о реконструкции было принято в конце прошлого года. Мы завершили предпроектный этап, и сейчас идет активная работа по завершению рабочего проектирования, в том числе комплектация.

Проект крупный, он рассчитан не на один год. Вся реконструкция пройдет на действующем производстве. Многие

работы будут вестись предпроектно, а подключение и переключения будут осуществляться во время остановки на плановые ремонты.

- В чем суть проекта?

В первую очередь, будут решены проблемы эффективности и промышленной безопасности. Мы приведем производство к современному уровню, к современным требованиям. А попутно создадим возможности для увеличения объемов производства.

В Тольятти работают очень грамотные инженеры - химики, технологи, механики, проектировщики. Как я уже говорил, если посмотреть на любое нефтехимическое предприятие, то через несколько лет эксплуатации его производственная мощность оказывается выше проектной. Потому что эксплуатация выявляет тонкости, возможности, которые не могли быть учтены проектировщиками. Через небольшие улучшения, через расшивку «узких мест» удается без существенных затрат повысить объемы производства. Эту цель мы перед собой тоже ставим.

- Кто делает проект?

Самарский институт «Технопроектинтез».

- О каких объемах инвестиций идет речь?

Это 2,4 млрд рублей. Крупный проект с серьезным бюджетом, большая работа. В проектной команде более 30 человек, включая проектировщиков, специалистов по МТО и строительным работам.

В основном речь идет о замене оборудования на более современное, более энергоэффективное. Будут заменены сосуды и трубопроводы, которые близки к ограничению по срокам эксплуатации. Это снижает риск выхода оборудования из строя и сократит время ремонтов,

ОПЫТ

Улучшение малыми шагами: советская практика в СИБУРе

- В вашей приемной на стенде есть раздел: «Улучшение производства малыми шагами» (УМШ). Что это такое?

Это небольшие проекты с затратами на их реализацию в пределах нескольких десятков, может, сотен тысяч рублей, которые приносят выгоду прямо сейчас. В СИБУРе УМШ - целая программа, она ежегодно приносит сотни миллионов рублей. Мы поставили такую цель - каждый год получать эффект за счет различных улучшений. Это не коммерция - чисто инженерное дело.

Например, на тольяттинской площадке на производстве изопрена всегда существовал небольшой рецикл изобутилена. Рецикл - и рецикл. Вещество не прореагировало - его надо вернуть к началу процесса. Так везде делается. И раньше его очищали и снова направляли в производство изопрена. Тратили на это энергию, и получалось, что небольшая часть изобутилена постоянно «крутится в контуре», не принося пользы.

Поступило предложение: перенаправить этот изобутилен в производство метил-третбутилового эфира (МТВЭ), высокооктановой присадки к бензину. В результате с января 2013 года практически бесплатно мы стали получать больше МТВЭ - продукта востребованного, высокоэффективного и, что называется, денежного. Одновременно появилась возможность увеличить нагрузку на блок дегидрирования изобутана.

Простой проект тоненькой трубы, переброшенной по эстакадам из одного места в другое - и сразу пошел дополнительный продукт на миллионы рублей. Но решение было нестандартное, не очевидное. Да и сами производства в структуре «Тольяттикаучука» - разные. Разные компетенции.

- В СССР движение рационализаторов было очень развито. Десятки тысяч людей подавали предложения, улучшая то, что уже работает.

- Фактически у нас то же самое. И даже при ухудшении экономической ситуации мы не будем сокращать премиальный фонд по УМШ.

то есть повысит надежность. Плюс есть мероприятия технологического плана. Например, замена тарелок в колоннах, это будет способствовать росту энергоэффективности.

ПОЛНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ

- Что для вас предпочтительнее: продавать каучуки в России или на экспорт? И каковы здесь экспортные возможности СИБУРа?

Мы полностью интегрированы в мировой рынок, и каждый месяц фиксируем цену, исходя из складывающихся рыночных цен в мире. Российский рынок мы хотели бы видеть основным, но российские мощности по каучукам исторически преуспевают внутренний спрос.

В России более 50% каучуков экспортируются, и экспортная альтернатива существует всегда. Рынки уже давно и стабильно связаны друг с другом. Сложился определенный баланс и понимание: что и сколько стоит в России и за ее пределами. С развитием в России автопрома, рынка РТИ, надеюсь, мы будем больше продавать внутри страны.

- Если говорить о развитии в 2014 году, то каковы перспективы развития спроса на каучуки в мире?

Экспортные рынки вели себя по-разному. Начала «присыпаться» Европа, а лидер развития сейчас Америка. Шинная отрасль активно растет, начиная с 3-4-го кварталов 2013 года. Увеличиваются программы производства шинных компаний, хорошо развивается производство автомобилей. По данным за январь 2014 года к январю 2013-го - по продажам новых автомобилей двузначный рост в процентах, а у каждого автомобиля как минимум четыре колеса и «запаска».

При этом сегодня Китай - безусловно, очень важный и самый большой рынок, который определяет рынок каучука в мире. У СИБУРа есть инвестиции в Китае, другие компании тоже пытаются там работать. Это неизбежно, потому что Китай поставил перед собой задачу самообеспечения, там ее решают, и выигрывает тот, кто первым присоединится к этому процессу.

Кажется, поставщик каучуков, Россия расположена неплохо. СИБУР может работать как на внутренний рынок, так и на Юго-Восточную Азию, на европейский и американский рынки. И в этом смысле снижение возможностей экспорта в Китай не является глобальной проблемой. Два-три года назад производители каучуков, что называется, «снимали сливки», а теперь надо просто активно работать.

В 2014 году будет повышена квалификация 876 служащих «Электроцита» в различных производственных областях



ИНТЕРВЬЮ



ТОП-МЕНЕДЖЕР КОМПАНИИ «SCHNEIDER ELECTRIC», ВИЦЕ-ПРЕЗИДЕНТ ПО ПЕРСОНАЛУ БИЗНЕС-ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ «ЭНЕРГЕТИКА» ЗИТА ПАТОНАИ РАССКАЗАЛА О КАДРОВОЙ ПОЛИТИКЕ МИРОВОГО ЛИДЕРА В ОБЛАСТИ УПРАВЛЕНИЯ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЕЙ, О КАДРОВОМ ДЕФИЦИТЕ И МЕТОДАХ БОРЬБЫ С НИМ НА «ЭЛЕКТРОЦИТЕ», О ВЗАИМОДЕЙСТВИИ С ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫМИ УЧРЕЖДЕНИЯМИ И О ТОМ, КАК СТАТЬ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЫМ РАБОТОДАТЕЛЕМ

СЕРГЕЙ ГВОЗДЕВ

«Для Schneider Electric* люди - это главный капитал»

- Насколько остро стоит проблема? Кадровый дефицит по каким направлениям наиболее проблематичен?

В настоящее время конкуренция на рынке труда очень высока. При этом я в первую очередь говорю о конкуренции среди работодателей за лучших профессионалов, специалистов. И ЗАО «ГК «Электроцит» - ТМ Самара - не исключение. Сегодня наше предприятие входит в состав известной международной компании «Schneider Electric» - мирового лидера в области управления электроэнергией. Мы являемся частью бизнес-подразделения «Энергетика», очень динамично развивающегося направления деятельности компании, которое с приобретением самарского «Электроцита» 28 марта 2013 г. получило мощный стимул к развитию. По сути, центр управления бизнес-подразделением «Энергетика» по России и СНГ переместился в Самару. С группой компаний «Электроцит» Schneider Electric связывает большие надежды, компания известна высоким кадровым потенциалом. Но, принимая во внимание амбициозные цели по развитию бизнеса и переходу на международные стандарты ведения бизнеса, требования к квалификации персонала становятся еще выше.

В настоящее время предприятие испытывает кадровый дефицит, в основном он связан с рабочими специальностями и сугубо профильными для нашей отрасли профессиями. К сожалению, такая ситуация сложилась сегодня на многих предприятиях страны, и сегодня компании решают этот вопрос преимущественно собственными силами.

«Электроциту», например, сейчас очень нужны технические специалисты по разным направлениям работы, квалифицированные инженеры-проектировщики, а также менеджеры проектов, маркетологи и специалисты в области управления персоналом. В настоящее время мы активно работаем в направлении привлечения как молодых специалистов, так

и опытных профессионалов. Очень надеемся, что внедрение нового европейского подхода к управлению персоналом на СЭЦ нам в этом поможет.

- Как в вашей компании поставлена система подготовки и переподготовки кадров? Что планируется сделать в ближайшее время по расширению системы подготовки кадров?

Первый совместный год работы Schneider Electric и «Электроцита» прошел не зря. Мы уже многое сделали в направлении подготовки кадров. В первую очередь это развитие внутренних ресурсов и потенциала нашей команды.

Ежегодно на предприятии 340 рабочих повышают свою квалификацию. Большое внимание при этом компания уделяет совершенствованию знаний и навыков в области охраны труда и промышленной безопасности, так как жизнь и здоровье наших сотрудников - главный приоритет компании. В этом году мы сделали ставку на развитие у наших сотрудников навыков продаж, менеджмента, лидерских и коммуникативных компетенций. Основываясь на этой стратегии, мы намерены в 2014 г. повысить квалификацию 876 служащих в различных производственных областях. Это значит, мы увеличиваем объемы обучения нашего персонала по сравнению с предыдущим годом. Сотрудники либо проходят обучение на месте (получение первой специализации для «синих воротничков» во время работы вместе с нашими инженерами) или отправляются на стажировку на другие предприятия или в учебные заведения. У нас много партнеров, предлагающих услуги в сфере обучения, включая местные самарские учебные заведения, тренинговые и консалтинговые компании, а также международные провайдеры, которые работают со Schneider Electric в направлении обучения персонала. Мы также привлекаем наших специалистов и экспертов для участия в форумах, круглых столах, конференциях с целью обмена опытом в профессиональной сфере и получения новейших знаний.

- Считаете ли вы инвестиции в кадры окупаемыми, или это необходимые, но не окупаемые затраты?

Для Schneider Electric люди - это главный капитал и самая большая ценность. Этот подход компания исповедует на протяжении очень многих лет. Поэтому ответ на этот вопрос однозначен. Инвестиции в людей окупаются сполна. Более того, делая инвестиции в развитие производства, нельзя не вкладывать в сотрудников. Есть четкая взаимосвязь между общей эффективностью производства и личной эффективностью труда каждого отдельно взятого сотрудника. Первое напрямую зависит от второго. Научные исследования доказывают, что сотрудники с высокой степенью вовлеченности и лояльности к компании работают с большей степенью производительности и приносят больший доход компании. По последним данным, такие организации эффективнее в среднем на 17%.

Ежегодно на предприятии 340 рабочих повышают свою квалификацию. Большое внимание уделяется совершенствованию знаний и навыков в области охраны труда и промышленной безопасности

Именно поэтому компания «Schneider Electric» стремится инвестировать в команду, в работников «Электроцита», которые теперь тоже важная часть компании. Я бы даже сказала, что порой вложения в персонал более приоритетны, чем инвестиции в модернизацию, например, производственной линии. Люди делают бизнес, с них все начинается. И я очень рада, что с приходом Schneider Electric на СЭЦ мы теперь можем развивать и обучать наших работников с использованием очень широкого спектра HR-инструментов.

- Участвует ли ваша компания в деятельности государственных образовательных учреждений как база для практики студентов, как спонсор целевых студентов, как спонсор современных учебных материалы и оборудование,

как участник многосторонних совещаний и т.п.?

Конечно, это важная часть нашей работы. И здесь можно выделить два направления. Первое - благотворительная помощь образовательным учреждениям, например, в благоустройстве и реализации проектов. Это вклад компании в развитие образования в регионе в целом. Второе, наиболее важное для нас направление - целевое сотрудничество с учебными заведениями. Уже сегодня надо думать о том, кто будет работать на предприятии в будущем. Традиционно самарский «Электроцит» поддерживал связи с учебными заведениями. И это хорошо вписывается в стратегию Schneider Electric, так как компания заинтересована, чтобы у нас работали лучшие профессионалы с необходимыми компетенциями, востребованными сегодня на рынке и на нашей площадке. Конечно, большой импульс в развитии сотрудники получают уже в процессе работы, но, несомненно, важен и стартовый уровень специалистов, которые приходят к нам. Поэтому мы сотрудничаем и с колледжами, и с вузами.

Им компания оказывает помощь в оборудовании лабораторий, благоустройстве, поддерживает образовательные проекты. Один из последних ярких примеров такого взаимодействия - предложение о разработке специальной корпоративной программы по подготовке магистров в сфере релейной защиты и автоматики, которую мы планируем реализовать совместно с Самарским государственным техническим университетом.

Приятно, что эта целевая образовательная программа вызвала живой интерес выпускников, а также студентов, которым до окончания вуза еще остается несколько лет. Обучение рассчитано на подготовку специалистов по двухгодичной магистерской программе и включает в себя обучение не только по профильным техническим

дисциплинам, но и получение таких важных на сегодня навыков, как владение английским языком, развитие лидерских качеств, знания в области управления проектами, а также возможность стажировки на других предприятиях компании «Schneider Electric».

Это лишь один из проектов, которые в планах компании. В процессе обсуждения с высшими учебными заведениями у нас сейчас находятся несколько подобных программ.

- Что ваша компания делает для привлечения и удержания кадров помимо системы подготовки и прямого материального стимулирования?

Цель компании «Schneider Electric» и ЗАО «ГК «Электроцит» - ТМ Самара - быть привлекательным работодателем. Для того чтобы быть привлекательным работодателем, важны несколько аспектов. Это и четкое следование законодательству в части социальных гарантий, и конкурентоспособные зарплаты, и многое другое. Но самое главное, чтобы работники понимали и разделяли стратегию деятельности компании, имели возможность и хотели делать вклад в ее успех, профессионально расти и развиваться вместе с ней. Сегодня уже нельзя однозначно утверждать, что размер оплаты труда является единственным определяющим фактором при выборе работы: сегодня этот фактор при выборе работы уже даже не в тройке лидеров. Я глубоко убеждена, и опыт многих мировых компаний подтверждает, что для человека важны и другие факторы, такие как условия труда, возможность профессионального и карьерного роста, личностного развития, возможность реализовать себя в профессии. Schneider Electric совместно с СЭЦ стремится к этому, и у нас для этого есть все ресурсы. Также людям важно видеть перспективу, и Schneider Electric готова разделить свой успех со своими сотрудниками. Сегодня самарский «Электроцит» может предложить своим работникам - нынешним и будущим - гораздо больше, чем раньше.

* «Шнейдер Электрик»

Газовое хозяйство. ГЛАВНОЕ

АНАЛИТИКА

ИНТЕРВЬЮ

Газовый фактор развития

ЭКОНОМИКА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ И КАЧЕСТВО ЖИЗНИ ЛЮДЕЙ НАПРЯМУЮ ЗАВИСЯТ ОТ СТАБИЛЬНЫХ ПОСТАВОК ПРИРОДНОГО ГАЗА. В РЕГИОНЕ ПРОДОЛЖАЕТСЯ ГАЗИФИКАЦИЯ, УРОВЕНЬ КОТОРОЙ СЕГОДНЯ ПРЕВЫСИЛ 95%



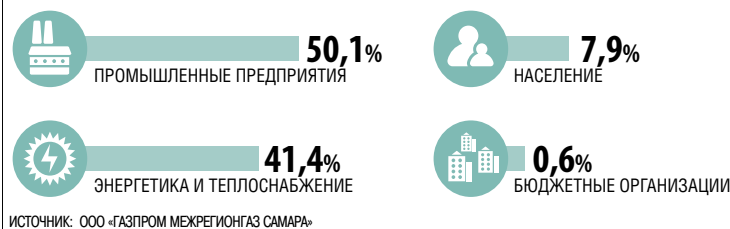
АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

Губернатор Николай Меркушкин придает особое значение развитию газового комплекса. Сегодня пришло время заняться реконструкцией газораспределительной системы региона.

Самарская область - регион индустриальный, и сегодня его развитие невозможно без увеличения поставок природного газа. В структуре его потребления около 92% составляют промышленные предприятия и энергокомпании.

Объемы газа, поставляемого в наш регион, год от года растут. «Этот рост, в первую очередь, вызван развитием промышленности, - говорит генеральный директор ООО «Газпром межрегионгаз Самара» **Андрей Кислов**. - Сегодня крупные проекты планирует реализовывать в Новокуйбышевске нефтехимический холдинг «САНОРС», одно из направлений модернизации Куйбышевского и Новокуйбышевского нефтеперерабатывающих заводов «Роснефти» связано с переводом энергоисточников на газовое топливо. Потребление газа одной только

Структура потребления газа в Самарской области в 2013 году



крупной птицефабрикой, которая строится в Сергиевском районе, может составить около 100 млн кубометров в год».

Крупнейшими потребителями газа в Самарской области являются тольяттинские химические предприятия ОАО «КуйбышевАзот» и ОАО «Тольяттиазот», металлургическое ООО «ТОМЕТ». Всего же в 2013 году в ходе договорной кампании только «Газпром межрегионгаз Самара» заключил более 4 тысяч договоров на поставку газа. И более 3,5 тысячи из них - это долгосрочные договоры сроком на 5 лет.

Компания поставляет газ 534 бюджетным организациям и 90 компаниям коммунально-бытового сектора, а кроме того, обслуживает около 1 млн абонентов-граждан.

Генеральный директор ООО «Газпром трансгаз Самара» **Владимир Субботин** подчер-

кивает, что основной задачей компании является надежный и бесперебойный транспорт газа. Предприятие успешно с этим справляется. «В 2013 году по объемам транспортировки газа мы достигли отметки в 86 млрд куб. метров, это на 3% больше, чем в 2012 году, - говорит Владимир Субботин. - При этом потребителям в Самарской области распределено 15 млрд куб. метров природного газа».

Одна из важнейших задач, стоящих сегодня перед газовиками, - наращивание пропускной способности газотранспортной и газораспределительной систем, внедрение автоматизированных систем технического и коммерческого учета газа и диспетчеризации.

ПРОДОЛЖЕНИЕ
на стр. 29

Системный подход к ремонту газопроводов - необходимость



РЕМОНТНЫЕ РАБОТЫ СИСТЕМЫ ГАЗОПРОВОДОВ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ СТРОГО ПО ПЛАНУ - ЗАЛОГ ЭФФЕКТИВНОСТИ

ВЛАДИМИР СУББОТИН,
генеральный директор
ООО «Газпром трансгаз Самара»

СЕРГЕЙ ГВОЗДЕВ

- Насколько работоспособны газопроводы, которые проходят по территории нашей области?

- Абсолютно работоспособны. Уточню: речь идет о так называемых магистральных газопроводах высокого давления, которые эксплуатирует именно наше предприятие. «Газпром трансгаз Самара» осуществляет транспорт природного газа по территории 7 регионов России, полностью обеспечивая газом Самарскую и Ульяновскую области. В эксплуатации находятся почти 4 с половиной тысячи километров газопроводов, в том числе: отводы, подводные переходы, надземные переходы, а также компрессорные и газораспределительные станции. Это большой технологический комплекс, который является частью единой системы газоснабжения нашей страны. Большая часть магистральных газопроводов, проходящих по территории Самарской области, построена в 80-е годы. Поэтому основная задача состоит в системном обеспечении эффективной, безаварийной работы газопроводов и основного технологического оборудования. Работа по диагностике, ремонту, модернизации оборудования идет постоянно и круглогодично. В 2013 году были капитально отремонтированы 60 км газопроводов, в текущем году планируется примерно такой же объем работ.

- Как принимается решение, где проводить ремонтные работы, модернизацию в первую очередь?

- На основе анализа диагностических данных. Производится оценка технического состояния участков магистральных газопроводов на основании данных всех видов обследований, ранжирование участков по их техническому состоянию. Принимается во внимание срок эксплуатации газопровода, количество коррозионных повреждений, состояние изоляционного покрытия. Затем формируется перечень объектов ремонта, оценивается стоимость работ, формируются краткосрочные и долгосрочные программы по капитальному, текущему ремонту, диагностике и реконструкции. Немалую роль играет и оценка потребностей в голубом топливе тех или иных территорий на ближайшую и отдаленную перспективу.

Работа по диагностике, ремонту, модернизации оборудования идет постоянно и круглогодично

- С какими сложностями сталкиваетесь в процессе ремонта?

- Процесс транспортировки газа непрерывен. Никакие ремонтные работы не должны повлиять на объем и качество транспортируемого газа, его подача потребителям не может быть прекращена. Любое отключение происходит с согласования производственно-диспетчерского департамента ОАО «Газпром». Каждый раз, отключая участки газопровода, мы сохраняем газоснабжение потребителей и объем магистрального потока газа, используя возможности единой системы газоснабжения РФ. В процессе ремонта, как правило, бывают задействованы несколько служб, отделов, филиалов, и только при согласованности действий всех подразделений можно добиться хорошего результата. В течение последних 5 лет нами не было допущено ни одной аварии на наших объектах. Для потенциально опасного производства это значимый показатель, который говорит об эффективности проводимых работ.

Индекс. «Волга Ньюс». Газовое хозяйство. Популярность. ТОП-20

| ПЕРСОНЫ | | Организации | |
|----------------------------------|-------|---|--------|
| 1 Миллер Алексей.....13 658 | 9 951 | 1 Газпром.....44 920 | 31 468 |
| 2 Субботин Владимир.....9 437 | 5 904 | 2 Газпром межрегионгаз Самара.....20 977 | 15 315 |
| 3 Меркушкин Николай.....8 717 | 8 071 | 3 Газпром трансгаз Самара.....17 582 | 9 740 |
| 4 Кислов Андрей.....7 575 | 6 162 | 4 СВГК.....16 332 | 11 673 |
| 5 Селзнев Кирилл.....7 177 | 6 700 | 5 НОВАТЭК.....12 202 | 10 504 |
| 6 Михальзон Леонид.....6 737 | 5 039 | 6 Волжская ТТК.....7 871 | 5 444 |
| 7 Аветисян Владимир.....5 318 | 3 429 | 7 Газпром газораспределение Самара.....6 407 | 5 198 |
| 8 Мирошниченко Сергей.....4 855 | 3 213 | 8 Волгортморгаз.....5 318 | 3 429 |
| 9 Нефедов Александр.....3 304 | 1 827 | 9 Правительство Самарской области.....4 492 | 3 240 |
| 10 Филиппенко Владимир.....2 570 | 2 168 | 10 Самаргаз.....4 047 | 2 430 |
| 11 Ларионов Александр.....2 570 | 2 168 | 11 Роснефть.....3 707 | 3 312 |
| 12 Кострюков Владимир.....2 550 | 1 904 | 12 ФАС России.....3 503 | 1 961 |
| 13 Камеко Владимир.....2 184 | 1 775 | 13 СамРЭК.....3 072 | 1 797 |
| 14 Альбертот Виктор.....2 149 | 947 | 14 Самаратрансгаз.....2 993 | 1 675 |
| 15 Зубков Виктор.....2 149 | 947 | 15 СП-99.....2 550 | 1 904 |
| 16 Некрасов Роман.....2 093 | 1 087 | 16 Промгаздиагностика.....2 550 | 1 904 |
| 17 Артяков Владимир.....1 968 | 1 600 | 17 Самарнефтегаз.....2 381 | 1 986 |
| 18 Коротких Виталий.....1 968 | 1 600 | 18 Интер РАО ЕЭС.....2 381 | 1 986 |
| 19 Соглаев Игорь.....1 326 | 1 326 | 19 Куйбышевгазот.....1 266 | 932 |
| 20 Ротенберг Аркадий.....1 128 | 1 128 | 20 Министерство энергетики и ЖКХ СО.....1 090 | 747 |

Самарская область — один из самых газифицированных регионов России. Уровень газификации — около 95%. Видимо, это стало причиной пристального внимания читателей к информации об ОАО «Газпром» и его руководителе Алексее Миллере. Следом за материнской компанией в рейтинге популярности идут ее сыновья — компания «Газпром межрегионгаз Самара». Ее генеральный директор Владимир Субботин и губернатор Самарской области Николай Меркушкин занимают вторую и третью позиции в индексе популярности персон.

ИСТОЧНИК: ТОП-100 ТЭК САМАРА, РФ

ООО «Газпром газораспределение Самара» является субзаказчиком строительных проектов, реализуемых ОАО «Газпром» в Самарской области



ИНТЕРВЬЮ

«Мы перешли к решению задач развития»

АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

В 2014 году ООО «Газпром газораспределение Самара» исполняется 60 лет. Предприятие сыграло важнейшую роль в истории развития газового комплекса страны. А сегодня является одним из основных «конструкторов» региональной экономики завтрашнего дня. Об этом мы поговорили с генеральным директором ООО «Газпром газораспределение Самара» Виталием Коротких.



ВИТАЛИЙ КОРОТКИХ,
генеральный директор
ООО «Газпром
газораспределение Самара»



С какими итогами вы приходите к этому юбилею? Какие цели стоят перед компанией в дальнейшем?

Я хочу сказать, что сегодня мы говорим, по сути, о новом предприятии. Второе рождение мы пережили в 2008 году, когда стратегия компании была существенно пересмотрена и появилась концепция, включающая две ступени. Первая из них - это создание плацдарма, базы, условий для нормальной работы. Это потребовало гигантских усилий и инвестиций, потому что мы были одним из самых отстающих предприятий в системе «Газпром». Тем не менее, мы это сделали. Сегодня настало время для второй ступени - развития.

За последние годы мы проделали огромную работу по производственной модернизации и техническому перенащению предприятия. Сегодня более половины всех газораспределительных пунктов и станций электрохимзащиты автоматизированы. В режиме онлайн мы можем отслеживать параметры их работы, что обеспечивает высокий уровень безопасности газоснабжения. Компания обладает самой современной аварийной техникой и лабораторией по контролю качества сварных соединений. Внедрена геoinформационная система, в базу которой уже занесены все объекты газового хозяйства.

Сегодня «Газпром газораспределение Самара» - это команда профессионалов. Мы принимаем активное участие в реализации социально значимых проектов. Нам интересно работать и строить в благо жителей Самарской области

ПРИОРИТЕТНЫЕ ЗАДАЧИ - РАСШИРЕНИЕ ЗОНЫ ОБСЛУЖИВАНИЯ, СТРОИТЕЛЬСТВО СОЦИАЛЬНО И ЭКОНОМИЧЕСКИ ВАЖНЫХ ГАЗОПРОВОДОВ

Главное, чего добилось предприятие - на рынке газораспределения Самарской области появилось лицо «Газпрома». Руководству «Газпром газораспределение Самара» удалось изменить отношение к предприятию. Сегодня «Газпром газораспределение Самара» - это команда профессионалов. Мы принимаем активное участие в реализации социально значимых проектов. Нам интересно работать и строить в благо жителей Самарской области.

А что подразумевает ступень развития и какие изменения она принесет для Самарской области?

Наше предприятие сыграло существенную роль в процессах газификации Самарской области. В «Газпроме» существует «Программа газификации регионов России», большинство масштабных строек последних лет велось именно по этой программе. Но до недавнего времени она была «заточена» на решение чисто географических задач. Как пример, есть село, в котором нет газа. На каком-то приемлемом расстоянии от него есть газопровод. Так вот, суть этой программы сводилась к построению межселовых газопроводов. Сегодня мы понимаем, что этой работы недостаточно для решения всех задач современных реалий. И мне приятно, что это понимание в системе «Газпром» появилось во многом на примере Самарской области и благодаря нашей совместной работе с «Газпром трансгаз Самара».

Сейчас в районе Самары, Тольятти, Новокуйбышевска газ есть. Но города развиваются, появляются новые районы, промышленные зоны, крупные производства, и все это спотыкается о технические ограничения, недостаток мощностей. И здесь

возникает понимание, что нужно решать задачи развития. Понимание это появилось и в «Газпроме», и на уровне властных структур Самарской области. Огромная благодарность за это лично губернатору Николаю Ивановичу Меркушкину, с которым у нас синхронизированы устремления. Одна из главных задач региональной власти, по его мнению, это привлечение инвесторов. А мы ему в меру сил помогаем в этих процессах.

Вопрос инвестиций в региональную экономику не только очень важный, но и очень непростой. Каково ваше участие в этом процессе?

Начнем с того, что наши программы развития согласованы в системе «Газпрома», а в сумме это порядка 10 млрд рублей, вкладываемых государственной газовой корпорацией в регион за несколько лет. Часть из этих средств уже пришла, и инвестиции продолжают. Второе направление - это обеспечение газом якорных инвесторов области. Особая экономическая зона «Тольятти», «Жигулевская долина», проекты «Роснефти» в Новокуйбышевске, аграрные проекты по области - все они нуждаются в газе, причем в промышленных масштабах. И мы этот газ обеспечиваем. В общей сложности сегодня мы ведем 18 крупных строек, это очень серьезный вклад в развитие экономики Самарской области.

Насколько успешно строятся взаимодельствие с властными структурами?

Повторюсь, могу только поблагодарить губернатора Николая Ивановича Меркушкина за взвешенную и грамотную позицию в вопросе развития газового комплекса нашей об-

ласти. Все процессы, о которых мы говорим, - крайне сложные с точки зрения согласительной документации, вопросов землеустройства и многого другого. Могу ответственно заявить: власти Самарской области делают все необходимое, чтобы наши совместные интересы воплощались в жизнь.

Один из самых крупных и значимых проектов вашей компании - реконструкция газопровода «Винтай-Самара». Расскажите о нем подробнее. Каковы основные сложности?

Этот газопровод - один из самых старых и самых сложных с точки зрения географии. Он имеет два подводных перехода, на нем есть несколько железнодорожных пересечений, пересечение с магистралью М5. Над ним даже кладбище есть. При этом газопровод очень старый и техногенный, его нужно срочно реконструировать. Мы выступаем драйвером и модератором этого процесса и основными исполнителями проектных работ.

Газопровод «Винтай-Самара» входит в число трех основных магистралей, по которым транспортируется почти 95% газа, потребляемого Самарой. Объект был построен в 1954 году, его протяженность - 54 км. ОАО «Газпром» планирует направить порядка 1,5 млрд рублей на реконструкцию газопровода «Винтай-Самара». Реконструкция позволит более чем в два раза, с 55 до 110 тыс. куб. м в час, увеличить объем транспортируемого газа, что значительно повысит надежность газоснабжения Самары и прилегающих населенных пунктов.

Какие еще проекты по строительству объектов

газового хозяйства области вы ведете в настоящее время?

Мы реализуем строительные проекты в разных районах области. В Тольятти, в Волжском, Сергиевском, Ставропольском, Покхвистневском районах. Важный объект Волжского района - строительство новой газораспределительной станции и газопровода - отвода в районе села Лопатино. Они обеспечат газоснабжение стратегической застройки южного направления городского округа Самара. Производительность проектируемой станции составит 350 тысяч куб. м в час. Этот объем полностью обеспечит потребности индустриального парка «Преображенка», в том числе завода Bosch, а также планируемой жилой застройки в данном районе.

Также в Волжском районе мы работаем над строительством новой станции и газопровода - отвода в районе Воскресенка, что позволит обеспечить потребности в голубом топливе жителей Новокуйбышевска, Волжского района и Новокуйбышевского НПЗ. Мощность ГРС составит 480 тысяч куб. м в час.

Строительство новой газораспределительной станции и газопровода - отвода в районе сельского поселения Калининка в Сергиевском районе обеспечит потребности в газоснабжении строящейся птицефабрики мощностью в 100 тысяч тонн в год и увеличит газопотребление населения села. Производительность ГРС - 70 тысяч куб. м в час.

Строительство новой газораспределительной станции и газопровода - отвода в с.п. Подтепки в Ставропольском районе направлено на обеспечение новых мощностей

«Газпром трансгаз Самара» выйдет на 100%-ный уровень автоматизации в течение двух лет. Уже сегодня из 145 станций автоматизированы 143

АНАЛИТИКА

Важнейший фактор роста самарской экономики

ЭКОНОМИКА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ И КАЧЕСТВО ЖИЗНИ ЛЮДЕЙ НАПРЯМУЮ ЗАВИСЯТ ОТ СТАБИЛЬНЫХ ПОСТАВОК ПРИРОДНОГО ГАЗА. СЕГОДНЯ ПРИШЛО ВРЕМЯ ЗАНЯТЬСЯ РЕКОНСТРУКЦИЕЙ ГАЗОРАСРЕДЕЛИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ РЕГИОНА



НАЧАЛО
на стр. 27

РАБОТА НА ПЕРСПЕКТИВУ

Говоря о задачах на три ближайших года, руководство ООО «Газпром трансгаз Самара» в первую очередь отмечает глобальную программу реконструкции. В 2014 году начнется реконструкция компрессорного цеха в Красноармейске - это один из первых подобных цехов в «Газпроме». Здесь до сих пор эксплуатируются нагнетатели природного газа с порядковыми номерами 1, 2, 3. Первые газоперекачивающие агрегаты, которые были разработаны в начале 70-х годов на Украине. Масштабная программа модернизации компрессорного цеха займет около трех лет.

Еще один знаковый проект - строительство газопровода в направлении Ульяновска, завывшее три года. В настоящее время газопровод протяженностью 142 км построен. Здесь же были введены в эксплуатацию две газораспределительные станции. Как говорит главный инженер - первый заместитель генерального директора ООО «Газпром трансгаз Самара» Владимир Грабовац, «этот построенный газопровод практически полностью покрыл потребности Ульяновской области в газе как минимум на ближайшие 20 лет».

В настоящее время наиболее остро ощущается нехватка пропускной способности на ГРС №18 Рубежное, которая должна обеспечить газом строительство «Южного города», и на ГРС №17 Новокуйбышевск

Что касается Самарской области, остаются проблемы, связанные с подачей дополнительных объемов газа через ряд газораспределительных станций (ГРС). Их пропускная способность недостаточна, и это сдерживает развитие Самары, Тольятти и Новокуйбышевска.

Наиболее остро ощущается нехватка пропускной способности на ГРС №18 Рубежное, которая должна обеспечить газом строительство «Южного города», и на ГРС №17 Новокуйбышевск, которая должна обеспечить подачу дополнительных объемов газа для нефтяников и энергетиков. Еще один значимый момент программы развития - строительство новой ГРС в Тольятти, в поселке Ягодное. Она должна обеспечить газом формирующуюся здесь Особую экономическую зону. А в районе поселка Суходол должен быть построен четвертый объект - новая газораспределительная станция для Сергиевской птицефабрики.

Сегодня работы по всем четырем объектам сотрудниками ООО «Газпром трансгаз Самара» уже начаты. Идет проектирование, проработаны и согласованы основные технические решения по ряду объектов. И до конца 2015 года эти четыре значимых для области объекта будут построены.

«НОУ-ХАУ» ТРЕТЬЕГО ТЫСЯЧЕЛИЯ

Четкая работа газотранспортной и газораспределительной систем сегодня невозможна без внедрения автоматизированных систем диспетчеризации и учета газа, а также телемеханики и геoinформационных систем.

Генеральный директор ООО «Газпром трансгаз Самара» Владимир Субботин уверен, что с нынешнего высокого



ВЛАДИМИР СУББОТИН,
генеральный директор ООО
«Газпром трансгаз Самара»:

Автоматизация и телемеханизация производственных процессов - одно из важных направлений развития нашего предприятия. Сегодня мы достигли 90%-го показателя и уверены, что выйдем на 100% в течение двух лет. Уже практически завершены работы по телемеханизации газораспределительных станций - из 145 станций 143 мы «видим» и можем ими управлять. Из 17 работающих цехов такая же ситуация по 16-ти. Что касается линейной части, то осталось охватить три газопровода. В 2015 году мы завершим эту работу», - считает Владимир Субботин. «Мы активно работаем над внедрением геoinформационной системы (ГИС), - рассказал генеральный директор ООО «СВГК» Сергей Мирошниченко. - СВГК - едва ли не единственная газораспределительная компания в России, в которой создана Единая аварийно-диспетчерская служба. Мы внедряли программный комплекс, который подсказывает диспетчеру оптимальные решения - какую машину, ка-



СЕРГЕЙ МИРОШНИЧЕНКО,
генеральный директор
ООО «Средневожская газовая компания»:

Наша инвестпрограмма 2014 года сформирована и согласована с министерством энергетики и ЖКХ Самарской области. Ее лейтмотив - замена изношенных газовых сетей, тех, которые выслужили установленный 40-летний срок, а во многих случаях и значительно больше. Мы много говорили о необходимости активнее вести эту работу. Минэнерго нас услышало, и этот раздел инвестпрограммы теперь увеличен. Еще одним важным направлением работы станет так называемый активный газоснабжение на тех участках улиц и автодорог, которые будут реконструироваться к чемпионату мира по футболу 2018 года.

уровня автоматизации в 90% предприятие выйдет на 100% уровень в течение двух лет. «У нас практически завершены работы по телемеханизации газораспределительных станций - из 145 станций 143 мы «видим» и можем ими управлять. Из 17 работающих цехов такая же ситуация по 16. Что касается линейной части, то осталось охватить три газопровода. В 2015 году мы завершим эту работу», - считает Владимир Субботин. «Мы активно работаем над внедрением геoinформационной системы (ГИС), - рассказал генеральный директор ООО «СВГК» Сергей Мирошниченко. - СВГК - едва ли не единственная газораспределительная компания в России, в которой создана Единая аварийно-диспетчерская служба. Мы внедряли программный комплекс, который подсказывает диспетчеру оптимальные решения - какую машину, ка-

кую бригаду куда направить. Все это позволяет оптимизировать работу бригад, повысить оперативность этой службы в масштабах всей области». В СВГК почти 350 газораспределительных пунктов, а это примерно половина от их численности, оборудованы телеметрическими системами, которые позволяют следить за рабочими параметрами в режиме онлайн. А всего систем телемеханики охвачены более 1,2 тыс. объектов».

Современные технологии применяются и в ходе реконструкции линейных объектов. В 2013 году в «Газпром трансгаз Самара» было заменено более 600 метров трубопровода в глубоководной части Куйбышевского водохранилища, на глубине более 20 метров. Эта работа выполнена с применением нового метода - так называемых коннекторных устройств.

Ситуация с долгами коммунальщиков перед ООО «Газпром межрегионгаз Самара» все хуже. По состоянию на 15 апреля 2014 года долг вырос до 1,2 млрд рублей



АНАЛИТИКА

На столе у каждого
руководителя



Читают по всей области

170 000 экземпляров в неделю
680 000 экземпляров в месяц
8 160 000 экземпляров в год

РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ВО ВСЕХ
МУНИЦИПАЛИТЕТАХ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

САЙТ С ПОСЕЩАЕМОСТЬЮ БОЛЕЕ
100000 УНИКАЛЬНЫХ
ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ ЕЖЕМЕСЯЧНО
vkonline.ru



Телефоны отдела рекламы:
**(846) 30-30-331,
30-30-334**



Ключевая проблема - долги потребителей

АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

Долг предприятий коммунального комплекса Самарской области перед ООО «Газпром межрегионгаз Самара» составляет 1,146 млрд рублей, сообщил генеральный директор компании Андрей Кислов 19 марта на заседании штаба по обеспечению безопасности электроснабжения при правительстве региона. За месяц эта сумма выросла до 1,2 млрд рублей.

На заседании штаба генеральный директор ООО «Газпром межрегионгаз Самара» Андрей Кислов озвучил тревожные цифры. Рост долга по состоянию на 1 марта составляет в среднем 10-15% по сравнению с тем же периодом прошлого года. «По некоторым муниципалитетам продолжается практически бойкотирование платежей», - заявил Кислов. - Традиционно долги у Октябрьска - это 50 млн рублей, притом процент оплаты с начала отопительного сезона по сравнению с потребленным объемом очень низкий и составляет всего 5%. Даже если мы говорим, что население платит по 1/7, то уже должно быть внесено 50% платы».

Долг Приволжского района - 17 млн рублей, с начала года оплачено всего 2%. «Некоторые муниципальные образования перечисляют по 100 тысяч рублей в месяц, а потребляют ежемесячно газа на сумму 4-5 миллионов рублей», - рассказал Кислов. - В Приволжском районе вообще возникает ситуация, при которой долг в 17 млн рублей может войти в конкурсную массу по МУП «Тепло» (основной потребитель газа), там введена процедура банкротства».

Аналогичная ситуация и в Волжском районе. Там основной потребитель газа МУП «Тепло Волжского района», на нем введена процедура наблюдения, долг составляет порядка 15 миллионов рублей. Есть

АНДРЕЙ КИСЛОВ,

генеральный директор ООО
«Газпром межрегионгаз Самара»:

- Нас очень беспокоит не только то, что долги за потребленный газ неуклонно растут. Но и то, что некоторые муниципалитеты и коммунальные компании продолжают практически бойкотировать платежи. Поэтому, к сожалению, нам придется применить к должникам радикальные меры воздействия. По окончании отопительного периода, в соответствии с действующим законодательством, ООО «Газпром межрегионгаз Самара» намерено осуществить мероприятия по ограничению и прекращению поставок газа организациям коммунального комплекса, не выполнившим обязательства по расчетам за потребленный газ.



опасения, что деньги могут не заплатить, так как не перечисляют текущие платежи.

По словам Кислова, сумма задолженности по Сызрани - 84 миллиона рублей, там ссылаются на управляющие компании. Нефтегорск должен 45 миллионов рублей.

В Комсомольском районе Тольятти в конце прошлого года менялся потребитель газа и поставщик тепла, услуги уже оказывают не «Волжские коммунальные системы» (ВоКС), а ВоТГК, которая работает теперь в сфере теплоснабжения района. По словам министра энергетики и ЖКХ Самарской области Сергея Крайнева, это позволило уравнивать тариф по теплоснабжению для жителей Центрального и Комсомольского районов Тольятти.

По словам Кислова, все необходимые соглашения подписаны, а ВоКС до 1 апреля должны рассчитаться за газ - выплатить 35 миллионов рублей. Для этого мэрия должна была предусмотреть средства для этой организации, но до сих пор вопрос с оплатой не решен.

Андрей Кислов отметил, что долги есть и у других муниципальных образований, но ситуация там не столь критична. Мэр Тольятти Сергей Андрейев заявил, что 35 миллионов рублей заложили в бюджете, однако возникли проблемы с утверждением этих расходов. Проблему планируют решить в ближайшее время.

Председатель регионального правительства и штаба по безопасности электроснабжения потребитель Самарской области Александр Нефедов заявил, что необходимо составить

график погашения долгов, а в правительстве проведут встречи с главами муниципальных образований, которые накопили большие долги, с тем чтобы там исправили ситуацию.

Тем не менее спустя месяц ситуация только ухудшилась - общий долг коммунальщиков перед ООО «Газпром межрегионгаз Самара» (по состоянию на 15 апреля) вырос до 1,2 млрд рублей.

«Законодательство предоставляет поставщику газа две возможности взыскания задолженности за газ - в судебном порядке и за счет принятия мер по ограничению или прекращению поставки газа должникам. Практика показывает: взыскание задолженности в претензионно-исковом порядке недостаточно эффективно. Взыскание задолженности, в связи с установленными процессуальными сроками, имеет длительный характер (занимает не менее полугода), что приводит к наращиванию задолженности теплоснабжающими предприятиями и получению от компаний группы «Газпром межрегионгаз» товарного кредита без обеспечения. Рост задолженности зачастую приводит к неконтролируемому банкротству теплоснабжающих организаций и отсутствию источника погашения накопленной задолженности. В связи со сложившейся ситуацией жителям Самары, Ставропольского, Нефтегорского, Большечерныговского, Пестравского и Волжского районов Самарской области может быть отключено горячее водоснабжение», - гласит официальное сообщение компании.

Энергетика. ГЛАВНОЕ

АНАЛИТИКА

КОММЕНТАРИИ

ТЭЦ у порога: пора строить?

МАЛЫЕ ТЭЦ НА БАЗЕ ГАЗОТУРБИННЫХ УСТАНОВОК СПОСОБНЫ РЕШИТЬ ОДИН ИЗ КЛЮЧЕВЫХ ВОПРОСОВ ПРИ ПРОЕКТИРОВАНИИ НОВЫХ ЖИЛЫХ РАЙОНОВ - НАДЕЖНО ОБЕСПЕЧИТЬ ИХ ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ И ТЕПЛОВОЙ ЭНЕРГИЕЙ



ПЕТР СЛИЗЕВИЧ

Малые газотурбинные ТЭЦ демонстрируют высокую эффективность. А производство ГТУ для таких ТЭЦ на ОАО «Кузнецов» придаст импульс к развитию самарского машиностроения.

Развитие современной Самары неразрывно связано с освоением прилегающих территорий. У всех на слуху проекты индустриального парка «Преображенка», жилых районов «Южный город» и «Крутые Ключи». Реализация подобных проектов растягивается на годы, а для их энергоснабжения могут потребоваться десятки и сотни мегаватт электрической мощности, десятки гигакалорий тепла в час. Откуда их взять?

Действующие тепловые электростанции от новых районов далеко. Поэтому проектировщики и строители сегодня делают ставку на теплоснабжение от модульных и крышных котельных. А для энергоснабжения предлагают развивать электрические сети, строить новые трансформаторные подстанции.

Но есть и другой путь. Член общественного совета при гу-

бернаторе Самарской области по ЖКХ **Валерий Симонов** считает, что пора вернуться к давней идее строить вблизи нового района ТЭЦ средней или небольшой мощности. И в качестве источника энергии использовать газопоршневые (ГПУ) или газотурбинные установки (ГТУ).

Практика показывает, что первые эффективнее, если речь идет о нескольких мегаваттах мощности. Когда счет идет на десятки мегаватт, выгоднее использовать газовые турбины и созданные на их основе парогазовые энергоблоки. Валерий Симонов обращает внимание на их высокую топливную эффективность и на минимальные потери в электрических и тепловых сетях (ведь ТЭЦ в непосредственной близости от района).

В Самарской области реализованы два проекта по строи-

тельству энергетических установок парогазового цикла. В 2012 году запущен энергоблок на Сызранской ТЭЦ (2 газовые турбины и 1 паровая), в 2013-м - на Новокуйбышевской ТЭЦ-1 (3 газовые турбины). Но это мощные установки. Как пояснили в Самарском филиале Волжской ТГК, мощность каждой из газовых турбин производства американской компании General Electric - 75 МВт, мощность немецкой паровой турбины Siemens - 80 МВт. А если нужна меньшая мощность?

Старший научный сотрудник Самарского государственного технического университета **Леонид Шелудько** справедливо указывает на давние самарские разработки.

| Наименование объекта | Мощность | Ввод в эксплуатацию | Общая наработка |
|--|----------|---------------------|-----------------|
| г. Самара, Безьянская ТЭЦ | 25 МВт | Август 1999 г. | 41 000 час |
| г. Казань, Казанская ТЭЦ-1 | 2x25 МВт | Февраль 2006 г. | 54 000 час |
| г. Медногорск, Медногорская котельная | 10 МВт | Июнь 2005 г. | 349 час |
| г. Тольятти, компрессорная станция «Тольяттинская» | 9,5 МВт | Январь 2001 г. | 90 час |
| г. Лида, Республика Беларусь, Лидская ТЭЦ | 25 МВт | Май 2009 г. | 18431 час |

ИСТОЧНИК: ОАО «КУЗНЕЦОВ»

ПРОДОЛЖЕНИЕ
на стр. 34

«Мы обеспечили устойчивую работу энергосистемы»



ОЛЕГ ГРОМОВ,

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ОДУ СРЕДНЕЙ ВОЛГИ - ФИЛИАЛА ОАО «СИСТЕМНЫЙ ОПЕРАТОР ЕЭС»:

- В осенне-зимний период (ОЗП) 2013-2014 годов Объединенная энергосистема Средней Волги работала устойчиво. Не было ни одного случая превышения допустимых значений напряжения по величине и длительности, установленных стандартом Системного оператора ЕЭС. Наблюдалось интенсивное гололедообразование на проводах и грозотросах воздушных линий 110-500 кВ в Самарской, Саратовской и Пензенской энергосистемах. Всего было проведено 178 плавок гололеда, в то время как в предыдущий ОЗП их было 112. В период подготовки к ОЗП и при его прохождении энергетиками были реализованы мероприятия, направленные на повышение надежности электроснабжения потребителей. В частности, в Самарской области введены в эксплуатацию три газотурбинные установки мощностью 231 МВт на Новокуйбышевской ТЭЦ-1, произведена замена оборудования на подстанции 500 кВ «Куйбышевская» и на Жигулевской ГЭС.

«МЭС Волги широко применяет перспективные технологии»



СЕРГЕЙ СТРЕЛЬЦОВ,

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА ОАО «ФСК ЕЭС» - МЭС ВОЛГИ:

- Энергетика сегодня - это отрасль со значительной инновационной составляющей. Наша компания следит за всеми решениями, которые позволяют улучшить работу и повысить энергоэффективность. Сегодня это применение новых технологий, связанных с использованием элегазового оборудования. В конце 2013 года мы ввели в эксплуатацию комплектное распределительное устройство с элегазовой изоляцией (КРУЭ) на подстанции 220 кВ «Левобережная» в Тольятти. Это первое КРУЭ в Самарском регионе. Кроме того, у нас реализуется обширная программа по замене отделителей и короткозамыкателей на элегазовое оборудование, по замене воздушных и масляных выключателей на элегазовые. До конца 2014 года замена масляных выключателей на элегазовые будет выполнена на семи подстанциях 220 кВ Самарской области. Это значительно повышает надежность работы оборудования энергообъектов, а также исключает затраты, связанные с содержанием маслохозяйства.

«Жигулевская ГЭС продолжает модернизацию»



ОЛЕГ ЛЕОНОВ,

ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА «ЖИГУЛЕВСКАЯ ГЭС» ОАО «РУСГИДРО»:

- Энергохолдинг «РусГидро» намерен полностью обновить оборудование Жигулевской ГЭС, второй по мощности гидроэлектростанции Волжско-Камского каскада. В конце 2010 года «РусГидро» подписало долгосрочный контракт с концерном «Силловые машины» на модернизацию «под ключ» 14 гидроагрегатов, а к 2018 году мы получим практически новую гидроэлектростанцию - более мощную и надежную. Без реконструкции машинного зала мощность ГЭС увеличится на 147 МВт - как если бы на станции появился дополнительный, 21-й гидроагрегат. Сегодня девять гидроагрегатов уже модернизированы. Смонтирована абсолютно новая система виброконтроля. Она апробирована при восстановлении Саяно-Шушенской ГЭС, на ряде других гидроэлектростанций России.

Сейчас уже начался весенний паводок. Это период повышенной нагрузки как на оборудование, так и на персонал гидроэлектростанции. Все оборудование Жигулевской ГЭС и ее коллектив полностью готовы к приему большой воды.

«ВоТГК сократит срок летних отключений горячей воды»



ВЛАДИМИР ДИКОП,

ДИРЕКТОР САМАРСКОГО ФИЛИАЛА ОАО «ВОЛЖСКАЯ ТГК»:

- Летом 2014 года мы намерены сократить до рекордных 9 дней период, в течение которого самарцы не получают горячую воду из-за проведения ремонтных работ. Пока это «пилотный» проект по Самаре, но в будущем мы планируем сокращать сроки отключения горячего водоснабжения для потребителей во всех городах присутствия компании. При этом следует учесть, что успех эксперимента во многом зависит от того, насколько его поддержат управляющие компании, ТСЖ и администрация Самары.

В рамках же самой летней ремонтной кампании планируем произвести капитальный и средний ремонт 6 энергетических котлов, текущий и капитальный ремонт 15 турбоагрегатов на ТЭЦ и ГРЭС. На техническое перевооружение магистральных тепловых сетей направим дополнительно 193 млн рублей, что позволит переложить 8,25 км (в однотрубном исчислении) коммуникаций в современной пенополиуретановой ППУ-изоляции.

Индекс. «Волга Ньюс». Энергетика. Популярность. ТОП-20

| ПЕРСОНЫ | Среди энергокомпаний Самарской области внимание наибольшее | ОРГАНИЗАЦИИ |
|---------------------------------|--|---|
| 1 Вексельберг Виктор..... 4 486 | 2 283 | 1 Волжская ТГК..... 29 574 |
| 2 Дикоп Владимир..... 4 096 | 2 391 | 2 Самарэнерго..... 16 698 |
| 3 Соيفер Максим..... 3 757 | 1 957 | 3 ФАК России..... 14 676 |
| 4 Волобуев Игорь..... 2 566 | 2 566 | 4 КЭС-Холдинг..... 14 099 |
| 5 Санаев Константин..... 2 483 | 2 483 | 5 СамРЭК..... 8 537 |
| 6 Леонов Олег..... 2 385 | 1 489 | 6 МРСК Волги..... 7 406 |
| 7 Савельев Юрий..... 2 260 | -1 687 | 7 Жигулевская ГЭС..... 7 080 |
| 8 Швидак Александр..... 2 230 | 2 230 | 8 Министерство энергетики и ЖКХ СО..... 6 606 |
| 9 Котиков Константин..... 2 071 | 1 311 | 9 РусГидро..... 4 685 |
| 10 Вайнзихер Борис..... 1 818 | 1 818 | 10 ССК..... 4 507 |
| 11 Стрельцов Сергей..... 1 532 | 1 532 | 11 МЭС Волги..... 4 453 |
| 12 Аникин Сергей..... 1 116 | 1 112 | 12 Правительство Самарской области..... 3 597 |
| 13 Алексин Сергей..... 1 032 | 882 | 13 Министерство имущественных отношений СО..... 3 481 |
| 14 Кислов Андрей..... 984 | 984 | 14 Энергетика и связь строительства..... 2 639 |
| 15 Голин Роман..... 975 | -369 | 15 ФСК ЕЭС..... 2 335 |
| 16 Крайнев Сергей..... 957 | -139 | 16 Тевис..... 2 279 |
| 17 Капустин Владислав..... 935 | -536 | 17 Интер РАО ЕЭС..... 2 218 |
| 18 Мишин Василий..... 850 | 554 | 18 Сызранская городская электросеть..... 2 198 |
| 19 Дербенев Олег..... 735 | 735 | 19 Саратовэнерго..... 2 169 |
| 20 Анташев Сергей..... 650 | -9 | 20 Кинельэнерго..... 2 058 |

ИСТОЧНИК: ТОП-100 ТЭКСАМАРА.РФ

«Самарские распределители» в 2013 году направили на реконструкцию 2,2 млрд рублей. Введены в строй 1108 энергообъектов общей мощностью 317 МВА



АНАЛИТИКА

Энергетики всегда должны быть во всеоружии

ТЩАТЕЛЬНАЯ И ДОБРОСОВЕСТНАЯ ПОДГОТОВКА К ЗИМЕ ПОЗВОЛИЛА ФИЛИАЛУ ОАО «МРСК ВОЛГИ» - «САМАРСКИЕ РАСПРЕДЕЛИТЕЛЬНЫЕ СЕТИ» ВО ВРЕМЯ ОСЕННЕ-ЗИМНЕГО ПЕРИОДА 2013-2014 ГОДОВ ОБЕСПЕЧИТЬ НАДЕЖНОЕ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЕ САМАРСКИХ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

ПЕТР СЛИЗЕВИЧ

Филиал ОАО «МРСК Волги» - «Самарские распределительные сети» успешно прошел осенне-зимний период. Залог безаварийной работы - пунктуально выполненная программа реконструкции и ремонт 2013 года и высокая квалификация персонала. Но впереди - масштабные планы. Уже сегодня разворачивается ремонтная кампания текущего года, продолжается реконструкция энергообъектов.

ГОТОВИЛИСЬ НА СОВЕСТЬ

Прошедшая зима с ее снегопадами и резкими перепадами температур стала для «Самарских распределительных сетей» непростым экзаменом. Однако благодаря тщательной подготовке к зиме за весь осенне-зимний период (ОЗП) 2013-2014 годов не было ни одного серьезного технологического нарушения. И ключевыми факторами надежного электроснабжения потребителей стала обширная ремонтная программа, выполненная качественно и в срок, а также реконструкция энергообъектов.

Как рассказал заместитель генерального директора ОАО «МРСК Волги» - директор филиала «Самарские распределительные сети» Константин Санаев, на финансирование

Реконструкция ПС-110 Красноглинская обеспечит надежное электроснабжение району комплексной застройки по доступным ценам «Кошелев-проект»

ремонтной программы 2013 года было выделено более 250 млн рублей. Отремонтировано свыше 1 тыс. км линий электропередачи (ЛЭП) напряжением 35-110 кВ, 58 подстанций (ПС) 35-110 кВ, более 1,8 тыс. км сетей 0,4-10 кВ, 490 выключателей всех классов напряжения и более 240 силовых трансформаторов.

В 2013 году выполнен капитальный ремонт подстанций 110 кВ Овощная, Александровка, Борская, Шигоны и Чапаевская. Там отремонтировали основное оборудование - силовые трансформаторы, разъединители, масляные выключатели, шинно-разъединительные устройства, ограничители перенапряжения и секции шин. На таких линиях электропередачи 110 кВ, как Азот-1, Черноярская-1, 2, Кляжино-3, Цементная-1, 2, Переволоки-1 и другие, были заменены дефектные изоляторы, установлены ограничители пыляки и вибрации проводов, заменены грозотросы и расширены трассы ЛЭП.

Более 2,2 млрд рублей было направлено на реконструкцию. Энергетики ввели в строй 1108 энергообъектов суммарной мощностью свыше 317 МВА и реконструировали около 140 км ЛЭП.

Самые крупные проекты инвестпрограммы - ПС 110 кВ Волжская-2 с заменой трансформатора и увеличением мощности на 38 МВА, ПС 110 кВ Крыжская с заменой силового трансформатора 63 МВА, ПС 110 кВ Томашев Колок. В конце прошлого года была введена ПС 110 кВ Восточная в Тольятти. Новая подстанция - наглядный пример самых современных технологий в области электроснабжения, энергосберегающих и экологически безопасных технологий. Реконструкция подстанции позволила повысить уровень надежности электроснабжения свыше 35 тысяч потребителей - населения, объектов социально-культурного назначения и других потребителей.



К ПАВОДКУ - ВО ВСЕОРУЖИИ

Осенне-зимний период позади, но весна несет другое, не менее серьезное испытание - паводок. В рамках подготовки к нему проведен обширный комплекс мероприятий. Как рассказал заместитель директора по техническим вопросам - главный инженер филиала «Самарские распределительные сети» Олег Соляков, прежде всего актуализирован перечень электросетевых объектов, где за последние три года наблюдалась угроза подтопления или подтопление. Их взяли на особый контроль. Там, где необходимо, паводковую обстановку контролируют ежесуточно. По графику проводятся противонаварийные тренировки.

«Мы разработали график расчистки подъездных путей и территорий подстанций 35-110 кВ от снега. Проверили дренажные сооружения и подземные коммуникации, продолжил Олег Соляков. - Подготовлены к работе стационарные и передвижные насосы, техника для отлива воды, вездеходы, плавсредства и прочая спецтехника, проверены аварийные запасы. Организовано оповещение населения районов Самарской области об опасности приближения к паводковым к проводам линий электропередачи и электростанциям, находящимся в зоне подтопления», - говорит главный инженер «Самарских распределительных сетей».

Энергетики организовали взаимодействие с территориальными органами Росгидромета, ГУ МЧС России по Самарской области и органами власти. Налажено взаимодействие с управлением МЧС Самарской области. Очень важно, чтобы в период высокого уровня воды во всех местах, где маршруты движения судов пересекаются с воздушными линиями, соблюдались необходимые расстояния от элементов конструкций судна до проводов.

НА ОСОБОМ КОНТРОЛЕ

Одним из важных факторов безаварийной работы электрических сетей стали своевременно расчищенные просеки ЛЭП. Насколько велик риск обрыва проводов при падении деревьев, в 2010 году показало нетипичное для Самарской области явление - «ледяной дождь». В МРСК Волги тут же сделали выводы.

«Филиал «Самарские распределительные сети» успешно прошел осенне-зимний период 2013-2014 годов, и в немалой степени этому способствовала масштабная расчистка просеков воздушных линий», - подчеркивает Константин Санаев. - Этот вид работ у нас на особом контроле, и столь серьезный подход полностью соответствует решениям штаба по обеспечению безопасности электроснабжения потребителей Самарской области при областном правительстве».

В 2013 году на эти цели было выделено более 32 млн рублей, расчищено более 1050 га просеков. В рамках ремонтной программы 2014 года запланирована расчистка и расширение еще более 1 тыс. га просеков, предусмотрено финансирование в объеме 55 млн рублей.

Как сообщил Константин Санаев, работы будут вестись как подрядным, так и хозяйственным способом. Более того, хозяйственным способом. Кроме того, хозяйственным способом. Кроме того, хозяйственным способом.

Инвестиционная программа «Самарских распределительных сетей» на 2014 год предусматривает реконструкцию 5,8 км линий электропередачи 6-110 кВ, ввод в эксплуатацию 151 МВА трансформаторных мощностей на подстанциях 35-110 кВ. Наиболее значимые объекты реконструкции - подстанция 110 кВ Томашев Колок, главный питающий центр Промышленного района Самары и ПС 110 кВ Красноглинская, питающая комплексную малоэтажную застройку с развитой социальной инфраструктурой «Кошелев-проект», МЕГА молл, пос. Мехавод и другие объекты. Финансирование ремонтной программы составит свыше 230 млн рублей. Запланирован ремонт более 1 тыс. км линий электропередачи 35-110 кВ, примерно такой же объем ремонта запланирован по ЛЭП 0,4-10 кВ. Ремонт объектов будут охвачены 53 подстанции 35-110 кВ.



ОЛЕГ СОЛЯКОВ,

главный инженер филиала ОАО «МРСК Волги» - «Самарские распределительные сети»:

«На 2014 год наш филиал запланировал реконструкцию 5,8 км линий электропередачи 6-110 кВ, будет введен в эксплуатацию 151 МВА трансформаторных мощностей на подстанциях 35-110 кВ. Наиболее значимые объекты реконструкции - подстанция 110 кВ Томашев Колок, главный питающий центр Промышленного района Самары и ПС 110 кВ Красноглинская, питающая комплексную малоэтажную застройку с развитой социальной инфраструктурой «Кошелев-проект», МЕГА молл, пос. Мехавод и другие объекты. Финансирование ремонтной программы составит свыше 230 млн рублей. Запланирован ремонт более 1 тыс. км линий электропередачи 35-110 кВ, примерно такой же объем ремонта запланирован по ЛЭП 0,4-10 кВ. Ремонт объектов будут охвачены 53 подстанции 35-110 кВ.»

МАСШТАБНЫЕ ПЛАНЫ

Что касается ремонтной программы 2014 года, то на ее реализацию выделено свыше 230 млн рублей. По информации Олега Солякова, запланирован ремонт более 1 тыс. км линий 35-110 кВ и примерно такой же объем работ на ЛЭП 0,4-10 кВ. В планах также ремонт 53 подстанций 35-110 кВ, 420 силовых трансформаторов и около 500 выключателей.

Инвестиционная программа «Самарских распределительных сетей» на 2014 год предусматривает реконструкцию 5,8 км линий электропередачи 6-110 кВ, ввод в эксплуатацию 151 МВА трансформаторных мощностей на подстанциях 35-110 кВ.

Один из ключевых объектов реконструкции 2014 года - подстанция 110 кВ Томашев Колок.

Реконструкция подстанции 110 кВ Томашев колок ведется на действующем объекте. С этой целью на площадку переброшена мобильная подстанция



СПРАВКА

Программа реконструкции подстанции напряжением 110 кВ Томашев Колок

Подстанция 110 кВ Томашев Колок введена в эксплуатацию в 1937 году. Сегодня от ее безаварийной работы зависит надежное электроснабжение объектов Промышленного района, крупнейшего в г.о. Самара.

Программа реконструкции ПС-110 Томашев Колок рассчитана на 2013-2015 годы. Уже выполнен демонтаж старого оборудования, металлоконструкций, открытого распределительного устройства 110 кВ и силового трансформатора. Завершена наладка щита постоянного тока и аккумуляторных батарей.

По проекту будет установлен новый силовой трансформатор мощностью 63 МВА, устаревшие выключатели 110 кВ заменят на современные элегазовые, установят новые трансформаторы напряжения 110 кВ, трансформаторы тока 10 кВ и 110 кВ, разъединители 110 кВ и ограничители перенапряжения 110 кВ. Предустановлена замена кабелей, устройств релейной защиты и автоматики и другого оборудования. Подстанция будет полностью автоматизирована, в частности, оснащена автоматизированной системой коммерческого учета электроэнергии (АИСКУЭ). Здесь же будет установлено и шумопоглощающее ограждение.

Для обеспечения бесперебойного электроснабжения потребителей на период реконструкции «Самарские распределительные сети» доставили и запустили мобильную подстанцию 110 кВ.

ФИЛИАЛ ОАО «МРСК ВОЛГИ» - «САМАРСКИЕ РАСПРЕДЕЛИТЕЛЬНЫЕ СЕТИ»

Основная распределительная сетевая компания Самарской области

Осуществляет передачу электроэнергии по сетям 0,4-110 кВ на территории региона.

■ протяженность воздушных линий

0,4-110 - около 31,2 тыс. км

■ подстанций 35-110 кВ - 267

■ подстанций 10/0,4 кВ - свыше 5 200

ИСТОЧНИК: ФИЛИАЛ ОАО «МРСК ВОЛГИ» - «САМАРСКИЕ РАСПРЕДЕЛИТЕЛЬНЫЕ СЕТИ»

Модернизация главного питающего центра Промышленного района Самары, а это один из крупнейших районов, позволит увеличить мощность подстанции на 23 МВА. Это даст возможность технологического присоединения новых потребителей, а также в немалой степени повысит надежность электроснабжения потребителей действующих. А среди них такие, как основной оператор телевизионного и радиовещания Самарской области «Самарский ОРТПЦ», Центральная отопительная котельная Волжской ТГК и насосная станция, трамвайно-троллейбусное управление №6, Булочко-кондитерский комбинат, крупные торговые центры и социально значимые объекты.

Олег Соляков отметил, что в проекте реконструкции учтены специфические требования управления Роспотребнадзора по Самарской области. Поскольку подстанция находится на оживленном участке города рядом с крупнейшей саратовской магистралью, Московским шоссе, и жилыми домами, на энергообъекте дополнительно будет установлено шумопоглощающее ограждение. Также

НАРУШИТЕЛИ МЕШАЮТ РАЗВИТИЮ

Одной из наиболее актуальных проблем для «Самарских распределителей» стали повсеместные нарушения охранных зон воздушных линий электропередачи (ЛЭП). В последнее время очень много таких нарушений совершается в Самаре. Как рассказал Константин Санаев, в охранных зонах ЛЭП появляются даже детские площадки и жилые здания. Эта проблема требует безотлагательного решения, причем на уровне властей, поскольку такие объекты непосредственно влияют на надежное и бесперебойное электроснабжение потребителей региона.

запрещено размещать в охранных зонах ЛЭП электропередачи - официальные собственники у незаконных парковок и даже спортивных и детские площадки! Сажают деревья, сбрасывают бытовые отходы, мусор и снег.

Нередко в охранных зонах без согласования с электросетевой компанией ведутся различные работы. А ведь даже если согласование есть, перечень разрешенных работ очень ограничен.

«Зачем нужны охранные зоны? Какой опасности подвергают себя те, кто их нарушают?»

Во-первых, нарушение охранных зон ЛЭП негативно влияет на энергобезопасность региона, а также представляет реальную угрозу жизни и здоровью граждан. Во-вторых, электросетевые компании периодически ведут на ЛЭП ремонтные работы, реконструкцию с применением различной техники и оборудования. Непростое свободное пространство между линиями, а когда выполняется замена проводов, изоляторов, то и к пространству между опорами.

Нарушение охранных зон мешает эксплуатации электрических сетей



В САМАРЕ НАРУШЕНИЯ ОХРАНЫХ ЗОН СТАЛИ ПОВСЕМИСТНЫМИ, МЕШАЮТ РЕМОНТУ СЕТЕЙ И ИХ РЕКОНСТРУКЦИИ

КОНСТАНТИН САНАЕВ, заместитель генерального директора ОАО «МРСК Волги», директор филиала «Самарские распределительные сети»

ПЕТР СЛИЗЕВИЧ

- **Нарушение охранных зон - типичная проблема всех линейных объектов. Много примеров таких нарушений приводит нефтяники, газовики, связисты. А как обстоят дела у «Самарских распределительных сетей»?**

- Количество нарушений охранных зон линий электропередачи (ЛЭП) растет и у нас. Нам приходится сталкиваться с ними все чаще, особенно на территории населенных пунктов. В частности, в Самаре это очень серьезная проблема.

- **Какие ситуации наиболее типичны для Самары?**

- Чаще всего в охранных зонах ЛЭП появляются незаконные парковки, гаражи, возводятся производственные здания и сооружения. Случается, что в нарушение закона строят и жилые здания, и даже спортивные и детские площадки! Сажают деревья, сбрасывают бытовые отходы, мусор и снег.

- **Есть конкретный пример, когда нарушение охранных зон ЛЭП привело к каким-то серьезным последствиям?**

- Конечно, и не один. Из-за нарушения охранных зон ЛЭП сгорели частные дома, убивало крупный рогатый скот. Есть случаи, когда погрузо-разгрузочные работы проводились в охранных зонах ЛЭП с нарушениями, что приводило к порче автотранспорта, люди чудом оставались живы. Таких примеров множество, но почему-то многие все равно надеются на авось - поставлю машину под опорой, ничего не случится. Но никто не думает, что при обрыве провода автомобиль полностью сгорит, или при ураганном ветре или ледяным дожде опора может просто не выдержать нагрузки и упасть на транспортное средство, детскую площадку или постройку с нарушениями зданиями.

В Самаре есть ряд мест, где мы просто физически не можем полноценно эксплуатировать свои сети, поскольку в охранной зоне находятся строения, которые мешают ведению работ. Решить проблему не удается годами.

Главное, всегда существует опасность обрыва проводов. Как из-за неблагоприятных природных воздействий (например, из-за обледенения, ураганного ветра, падения деревьев), так и из-за непрофессионального ведения работ под ЛЭП без положенных согласований. Если обрывается провод, находящийся под напряжением, это смертельная угроза для людей, контакт с ним также грозит уничтожением техники и строений.

А обрыв провода на участке, где охранный зона занята строениями, мусором, свалкой снега, может надолго оставить потребителей, в том числе и социальные объекты, без электроснабжения. Это серьезный экономический ущерб для третьих лиц.

- **Есть ли конкретные меры по предотвращению нарушений охранных зон ЛЭП?**

- Конечно, и не один. Из-за нарушения охранных зон ЛЭП сгорели частные дома, убивало крупный рогатый скот. Есть случаи, когда погрузо-разгрузочные работы проводились в охранных зонах ЛЭП с нарушениями, что приводило к порче автотранспорта, люди чудом оставались живы. Таких примеров множество, но почему-то многие все равно надеются на авось - поставлю машину под опорой, ничего не случится. Но никто не думает, что при обрыве провода автомобиль полностью сгорит, или при ураганном ветре или ледяным дожде опора может просто не выдержать нагрузки и упасть на транспортное средство, детскую площадку или постройку с нарушениями зданиями.

Две ГТУ мощностью по 25 МВт были построены по самарскому проекту на Казанском моторостроительном ПО и наработали на Казанской ТЭЦ-1 более 54 тыс. часов



АНАЛИТИКА

Газотурбинные малые ТЭЦ или модульные котельные?

МАЛЫЕ ТЭЦ НА БАЗЕ ГАЗОТУРБИНЫХ УСТАНОВОК СПОСОБНЫ РЕШИТЬ ОДИН ИЗ КЛЮЧЕВЫХ ВОПРОСОВ ПРИ ПРОЕКТИРОВАНИИ НОВЫХ ЖИЛЫХ РАЙОНОВ: КАК ОБЕСПЕЧИТЬ ИХ ЭЛЕКТРИЧЕСТВОМ И ТЕПЛОМ

Газотурбинная малая ТЭЦ способна обеспечить нужды целого микрорайона



ВЛАДИМИР КОТМИШЕВ

НАЧАЛО

на стр. 31

ГТУ мощностью 10 и 25 МВт созданы специалистами СНТК им. Н.Д. Кузнецова еще до его присоединения к ОАО «Кузнецов». Несколько таких агрегатов, работая совместно, обеспечивают и требуемую мощность, и необходимую надежность, и высокую эффективность. А самарское машиностроение получит дополнительный импульс для развития.

ВОЗРОДИТЬ ПРОИЗВОДСТВО

Опыт создания стационарных энергетических установок у самарцев есть. Как рассказал главный конструктор ОАО «Кузнецов» **Александр Федосов**, самарские ГТУ были запущены в эксплуатацию на Казанской ТЭЦ-1, на Безьянской ТЭЦ в Самаре, на Лидской ТЭЦ (г. Лида, Республика Беларусь) и еще на нескольких объектах генерации в разных регионах.

Ресурс газовых турбин их создатели установили в 100 тысяч часов. По словам Александра Федосова, две 25-мегаваттные ГТУ для Казанской ТЭЦ-1 были произведены по самарскому проекту на Казанском моторостроительном производственном объединении. С 2006 года они наработали более 54 тысячи часов.

В ходе 15-летней опытно-промышленной эксплуатации ГТУ мощностью 25 МВт на

При строительстве ТЭЦ инвестору придется нести затраты на строительство электросетевых объектов, способных принять электрическую мощность новой станции и передать ее в Единую энергосистему страны

Безьянской ТЭЦ ее наработка превысила 41 тысячу часов. Газовая турбина такой же мощности, введенная в эксплуатацию на Лидской ТЭЦ в 2009 году, отработала почти 18,5 тысячи часов. Две другие установки мощностью 9,5 и 10 МВт эксплуатировались мало.

Самарцам удалось устранить ряд конструктивных недоработок, технических и эксплуатационных проблем. И, например, специалисты ОАО «Генерирующая компания», в структуру которой входит Казанская ТЭЦ-1, сегодня планируют техническое перевооружение станции на базе энергоблоков парогазового цикла.

В то же время на Безьянской ТЭЦ, несмотря на солидную наработку, «кузнецовская» газовая турбина так и осталась в статусе опытно-промышленной установки. А на газпромовской компрессорной станции «Тольяттинская» энергоустановка на базе двигателя НК-14Э отработала всего 90 часов и более не использовалась.

Экономическая ситуация на предприятии сложилась так, что в последние годы наземные газотурбинные энергетические установки не выпускались. Не были решены вопросы и с заказами на другую основную продукцию - авиационные газотурбинные двигатели. Но теперь ситуация изменилась.

«Сегодня одной из главных задач, поставленных перед ОАО «Кузнецов», является восстановление серийного производства авиадвигателей НК-32 для стратегических бомбардировщиков Ту-160, - говорит советник исполнительного директора ОАО «Кузнецов» **Валерий Курбатов**. - Успешное решение этой задачи даст нам возможность возобновить и серийное производство наземных ГТУ для энергетики, в частности, на базе двигателя НК-37. Такие возможности у нас появятся через один-два года».

А тем временем американские ГТУ большой мощности уже запущены в работу - в 2012 году в Сызрани и в 2013-м в Новокуйбышевске. «Это новейшие технологии, которые позволяют достичь высокой эффективности, - рассказывает директор Самарского филиала ОАО «Волжская ТГК» **Владимир Дикоп**. - И очень жаль, что они реализуются в основном на импортном оборудовании. Нам очень хотелось бы, чтобы газовые турбины, которые российские энергетики сегодня приобретают за рубежом, производились на предприятиях самарского аэрокосмического кластера. Это придало бы нашему машиностроению мощный импульс развития», - говорит Владимир Дикоп.

ДОГНАТЬ КОНКУРЕНТОВ

«Высокоэффективные газотурбинные энергоустановки сегодня очень востребованы рынком. И у энергетиков нет недостатка в предложениях - можно выбрать оборудование от Siemens, Alstom, General Electric и других мировых лидеров, - подчеркивает министр промышленности и технологий Самарской области **Сергей Безруков**. - Времени терять нельзя: конкуренты не только поставляют установки из-за рубежа, они уже разворачивают производство в России. А главное, они предлагают комплексные решения и хороший сервис. Чтобы опередить их в борьбе за инвестора, нужно предложить лучшую цену, надежность и высокие технические параметры установок».

Действительно, КПД 25-мегаваттной ГТУ на базе двигателя НК-37 составляет 36,4%, а у 10-мегаваттной на базе НК-14ЭБР он около 34%. В то же время на Сызранской ТЭЦ и Новокуйбышевской ТЭЦ-1 КПД газовых турбин General Electric, подтвержденный испытаниями, достигает 35%.



СЕРГЕЙ БЕЗРУКОВ, министр промышленности и технологий Самарской области:

- Запуск в производство стационарных ГТУ, ранее разработанных в ОАО «Кузнецов», поможет развитию регионального аэрокосмического кластера. У самарского предприятия качественные двигатели, а его партнеры-энергетики накопили опыт эксплуатации энергоблоков на их основе. Но этого недостаточно. Нужно наладить устойчивые связи с поставщиками генераторов и котлов-утилизаторов, с авторитетной инжиниринговой компанией в качестве ЕРС-контрактора, выдающего проекты современных ТЭЦ «под ключ». Только так можно привлечь инвестора, готового вложить средства в их строительство.



СЕРГЕЙ СИМАК, председатель Международного социально-экологического союза:

- Газотурбинные энергоустановки на ТЭЦ гораздо эффективнее паротурбинных. У них почти на треть выше КПД, меньше удельный расход топлива, а полнота его сгорания значительно выше. Это обеспечивает гораздо более чистый выброс. Конечно, нужно смотреть проектную документацию, но думаю, что по расчетам и в Южном городе, и в «Кошелев проекте» работа даже обычных котельных не должна приводить к превышениям ПДК. Но фактически, особенно при неблагоприятных погодных условиях, такие превышения возможны. Использование ГТУ экологически предпочтительнее со всех точек зрения.

По информации Валерия Курбатова, стоимость самарских энергоустановок находится на уровне 85-90% от зарубежных, а сервисное обслуживание у «Кузнецова» значительно дешевле. Однако он признал, что на стороне конкурентов - известность и многолетний опыт эксплуатации газотурбинных энергоблоков, количество которых по всему миру измеряется десятками и сотнями.

Сергей Безруков считает, что конкурировать с зарубежным оборудованием самарцам будет очень непросто, но возможно. Для этого, во-первых, необходимо серьезно заняться усовершенствованием самих газовых турбин. Во-вторых, надо сосредоточить усилия на организации устойчивых партнерских связей с производителями энергетического и вспомогательного оборудования - котлов-утилизаторов, редукторов, генераторов, паровых турбин. Необходимо и пар-

тнерство с серьезной инжиниринговой компанией, которая предложит потенциальным инвесторам готовый проект энергоблока или ТЭЦ. По мнению министра, в качестве так называемого «ЕРС-контрактора» может выступить, например, «ИнтерРАО ЕЭС» или «Технопромэкспорт».

Руководитель управления Минэнерго и ЖКХ Самарской области **Валерий Маслов** обратил внимание на то, что при строительстве ТЭЦ инвестору придется нести затраты на строительство электросетевых объектов, способных принять электрическую мощность новой станции и передать ее в Единую энергосистему. Это всегда отрицательно сказывается на окупаемости проекта.

Но как бы там ни было, времени терять нельзя. Модернизация производства на «Кузнецове» идет, потенциал у самарских энергоустановок немалый, его необходимо поставить на пользу региону и всей страны.



Средний удельный расход газа по Самарскому филиалу Волжской ТГК за три года сократился на 10%, филиал экономит до 280 млн кубометров газа в год

АНАЛИТИКА

Взгляд через призму энергоэффективности

НОВЫЕ ТРЕБОВАНИЯ МИНЭНЕРГЕТИКИ И ЖКХ К ПРОГРАММАМ РАЗВИТИЯ ТЕПЛОСНАБЖАЮЩИХ ОРГАНИЗАЦИЙ ДОЛЖНЫ АКТИВНО СПОСОБСТВОВАТЬ ЭКОНОМИИ ТОПЛИВА И СНИЖАТЬ ПОТЕРИ В СЕТЯХ

Программы модернизации теплоснабжающих компаний проверят на энергоэффективность



ФОТО ПРЕДОСТАВЛЕНО АВТОРОМ

ПЕТР СЛИЗЕВИЧ

До 1 мая 2014 года теплоснабжающие организации региона должны представить в Минэнерго и ЖКХ Самарской области свои программы энергосбережения. При этом компании обязаны закладывать в программы развития энергоэффективные решения и достигнуть утвержденных для них целевых показателей.

КОНКРЕТНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ

В Самарской области 131 организация, снабжающая потребителей тепловой энергией по регулируемым тарифам. Новые требования к их программам энергосбережения были утверждены в конце февраля 2014 года приказом министерства энергетики и ЖКХ Самарской области №39. Как пояснили в министерстве, на период с 2015 по 2017 гг. для каждой из теплоснабжающих компаний устанавливаются определенные целевые показатели энергоэффективности. Их достижение должно быть заложено в программах энергосбережения.

В частности, компании должны ежегодно снижать не менее чем на 0,1% удельные расходы топлива, электроэнергии и воды на выработку тепловой энергии, а также сокращать потери теплоносителя и самой энергии в процессе передачи потребителю. Предусмотрено ежегодное сокращение расхода ресурсов на содержание зданий и сооружений, которые находятся в собственности самих теплоснабжающих организаций.

В сегодняшней экономической ситуации реальное, масштабное энергосбережение совершенно невыгодно ресурсоснабжающим организациям. У них просто снижаются объемы реализации и доходы

Помимо этого, Минэнерго и ЖКХ проверит программы развития компаний с точки зрения энергосбережения. Новые объекты и объекты, которые будут реконструированы в рамках инвестиционных программ, должны соответствовать современным нормам энергоэффективности. В случае, если инвестиционная программа или программа энергосбережения не обеспечивают достижения целевых показателей, министерство возвращает их на доработку.

Председатель комиссии по местному самоуправлению, строительству и ЖКХ, общественной палаты Самарской области **Виктор Часовских** считает, что новые требования Минэнерго и ЖКХ очень своевременны. Теплоснабжающим организациям есть над чем работать. Например, в Самаре у большинства из них есть участки сетей, проложенные по поверхности, на которых теплоизоляция, как правило, в плохом состоянии. Вот он, источник потерь!

РЕЗЕРВЫ ЕСТЬ

Экономить надо, но какой результат реально достижим? За период с 2010 по 2013 гг. была реконструирована Самарская ГРЭС, построены два современных парогазовых энергоблока в Сызрани и Новокуйбышевске, по словам директора Самарского филиала ОАО «Волжская ТГК» **Владимира Дикопа**. Средний удельный расход топлива на выработку электрической и тепловой энергии по филиалу сократился на 10%, экономит-

ся 280 млн кубометров газа в год. Результат отличный, но модернизация ТЭЦ обошлась более чем в 22 млрд рублей.

В 2013 году в Самаре СФ ВоТГК выполнил перекладку тепловых сетей протяженностью 10,2 км, что в два раза больше, чем в 2012 году. Вдвое вырос объем перекладки тепловых сетей и в Новокуйбышевске. Инвестиционная программа 2014-2018 гг. предусматривает замену свыше 34 км магистральных тепловых сетей и строительство около 10 км новых теплотрасс. В рамках летней ремонтной кампании 2014 года СФ ВоТГК планирует значительно расширить число объектов, на которых будет применяться современная пенополиуретановая ППУ-изоляция. Получается, что на тепловых сетях затраты тоже немалые, вот только результаты куда скромнее. По расчетам, за 15 лет реально сократить потери всего на 4,4%.

Впрочем, технический директор тольяттинского ОАО «ТЕВИС» **Андрей Чигинев** полагает, что возможности для экономии ресурсов у компаний есть, и немалые. «Начиная с 2004 года «ТЕВИС» регулярно занимается глубокой реконструкцией собственных технологических объектов - насосных станций (НС) и центральных теплопунктов (ЦТП), - рассказывает он. - За это время реконструировано 15 ЦТП и 4 насосные станции. И если наш первый опыт был не очень удачным - снизить потребление электроэнергии после реконструкции удавалось всего на 15-25%, то начиная с 2006 года среднее сокращение электропотребления ЦТП и НС после реконструкции составляет 62-65% - более чем вдвое. Плюс дополнительно снижается повреждаемость сетей и высвобождаются нагрузки для подключения новых объектов потребителей», - говорит технический директор «ТЕВИСа».



ВЛАДИМИР ДИКОП,
директор Самарского филиала
ОАО «Волжская ТГК»:

- В 2012 году одна из старейших инженеринговых компаний России ОАО «Фирма ОРГРЭС» разработала перспективную модель развития теплосетевого комплекса Самары. В ней был оценен потенциал Волжской ТГК и ЗАО «ПТС» по снижению тепловых потерь с 2012 г. по 2027 г. в пределах 4,4%. Ежегодное снижение может составить в среднем 0,29%. Следует учесть, что достижение этого результата будет возможно при сохранении высоких темпов перекладки тепловых сетей, что сегодня осложняется огромной задолженностью потребителей. По состоянию на 1 апреля 2014 года долг перед Самарским филиалом ОАО «Волжская ТГК» превышает 6,6 млрд рублей.



АНДРЕЙ ЧИГИНЕВ,
технический директор
ОАО «ТЕВИС»:

- Уверен, что большинство теплоснабжающих организаций способны в течение 2015-2017 гг. на 3-3,5% в год снижать потребление тепловой энергии, а значит, и ее выработку, без ухудшения качества и комфорта проживания населения и при росте подключенной нагрузки. Вот практический опыт ОАО «ТЕВИС»: с 2005 по 2013 год Автозаводский район Тольятти снизил теплопотребление на 31%, а в сравнении с 2012 годом потери тепловой энергии в наших сетях стали меньше на 4%. Это реальные, измеренные приборами данные. И определенный резерв у нас еще остается, но финансировать наиболее масштабные и эффективные проекты нам просто не по плечу.

«КНУТ» ЕСТЬ, А «ПРЯНИК» НУЖЕН?

Однако **Андрей Чигинев** уверен, что в сложившейся экономической ситуации реальное, масштабное энергосбережение невыгодно ресурсоснабжающим организациям. У них просто снижаются объемы реализации, а значит, и доходы. Конечно, административные механизмы, подобные приказу №39, в какой-то степени подтолкнут компании заниматься повышением энергоэффективности, но без серьезных экономических стимулов заметной экономии коммунальных ресурсов мы не увидим.

Нужен четкий экономический механизм, который обеспечивал бы компенсацию доходов компаний, выпадающих в результате экономии ресурсов, - хотя бы частичную, считает **Андрей Чигинев**. В качестве одного из элементов такого механизма он видит двухставочные тарифы.

Когда снижается потребление ресурсов, сокращаются доходы, и ресурсоснабжающие организации постепенно выводят из эксплуатации «лишние» мощности, чтобы сократить расходы на их содержание. Но в годы с экстремальными погодными условиями эти мощности оказываются снова востребованными. Введение платы за мощность в рамках двухставочного тарифа позволило бы компаниям содержать их в полной готовности, а потребитель еще раз проанализировал бы, какие мощности ему действительно нужны.

Напротив, **Виктор Часовских** полагает, что «пиковые» мощностные нагрузки - это риски ресурсоснабжающих компаний, принять которые они соглашаются самим фактом выхода на рынок, и оплачивать их отдельно было бы неправильно. Вопрос непростой. Нужны расчеты, нужна дискуссия, иначе реальное энергосбережения просто не будет.

Официальный печатный орган Правительства Самарской области

«ВОЛЖСКАЯ КОММУНА»
СЕГОДНЯ – ЭТО:

ВОЛЖСКАЯ КОММУНА

САМАРСКАЯ ОБЛАСТНАЯ ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА

ОСНОВАНА В МАРТЕ 1917 ГОДА

www.vkonline.ru

**МЕНЬ ОБЕЩАЕТ
ПОЧИНИТЬ ЖК**
НОВЫЙ МИНИСТР РАССКАЗАЛ
О ПЛАНАХ РЕФОРМ

стр. 3

**«ДОЛЕВКИ»
РЕАБИЛИТИРУЮТСЯ**
НОВАЯ ПОКУПКА
КВАРТИРЫ В НОВОСТРОЙКЕ

стр. 5

**«ПОРВАЛ» КНИГУ
«ГИННЕССА»**
БОГАТЫРЬ ИЗ ТОЛЬЯТТИ
УСТАНОВИЛ РЕКОРД

стр. 8

СРЕДА
6
ноября
2013
№363 (28778)

Цитата дня

О защите прав детей в регионе

СОЗДАНО 48 ЦЕНТРОВ «СЕМЬЯ», 19 ЦЕНТРОВ ДЛЯ ПОДРОСТКОВ, ОКАЗАВШИХСЯ В СЛОЖНОЙ ЖИЗНЕННОЙ СИТУАЦИИ. В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ВОПРОС С ПРЕДОСТАВЛЕНИЕМ ЖИЛЬЯ СИРОТАМ РЕШАЕТСЯ ЛУЧШЕ, ЧЕМ В ДРУГИХ РЕГИОНАХ (Н. Меркушкин)

Акценты номера

САМАРСКУЮ ОБЛАСТЬ ОТМЕТИЛИ ЗА РАБОТУ С ФИНАНСАМИ.
Региональная система государственного контроля получила высокую оценку аудиторского комитета Совета Федерации. С опытом нашей губернии уже хотят познакомиться представители других субъектов РФ.

Что для вас День народного единства?

19% Число тех, кто считает День народного единства праздником, который не имеет никакого смысла
12% Праздник, который не имеет никакого смысла
2% Праздник, который не имеет никакого смысла
67% Праздник, который не имеет никакого смысла

НА МОДЕРНИЗАЦИЮ ДОРОГ В 2014-М ГОДУ НАПРАВЯТ 7,5 МЛРД.

На модернизацию дорог региональному правительству выделит 2,1 млрд рублей. Эти цифры были озвучены на заседании комитета по транспорту и транспорту СГД, где обсуждался бюджет областного Минтранса на 2014 год.

НА АВТОВАЗЕ ВЫБРАЛИ НОВОГО ПРЕЗИДЕНТА.

На заседании Совета директоров ОАО «АВТОВАЗ» в должности главы компании утвержден Пю Андерссон. Он может приступить к работе уже 31 декабря.

В области отметили День народного единства

НА ПРАЗДНИЧНЫХ МЕРОПРИЯТИЯХ ПОЧЕТНЫЕ НАГРАДЫ ИЗ РУК ГУБЕРНАТОРА ПОЛУЧИЛИ ВРАЧИ, ПЕДАГОГИ, ДЕТЕЛИ КУЛЬТУРЫ, МАШИНОСТРОИТЕЛИ

9-10 ПРИХОДИТ «ДЕНЬ ПОСРЕДИ» САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ.

В Самарскую область с любовью и уважением относятся к своему региону. В Самарской области с любовью и уважением относятся к своему региону. В Самарской области с любовью и уважением относятся к своему региону.

11000 ЧИТАТЕЛЕЙ ПРОСМОТРЕЛИ ПИСЬМО

В канале СГДЭФ появился новый видеоролик. В канале СГДЭФ появился новый видеоролик. В канале СГДЭФ появился новый видеоролик.

Уважаемые читатели, мы рады сообщить вам о начале публикации в газете «Волжская коммуна» рубрики «Письмо в редакцию».

170 000 экземпляров в неделю

680 000 экземпляров в месяц

8 160 000 экземпляров в год



«Волжская коммуна»



«ВК-Неделя»



«ВК-Тольятти»



«Вестник правительства»

СТАРЕЙШАЯ ОБЛАСТНАЯ ГАЗЕТА,*
АВТОРИТЕТНЫЙ ИСТОЧНИК ИНФОРМАЦИИ

Жизнь меняется.
Главное остается.

Читайте
в Интернете
vkonline.ru

Подписные индексы:
Ежедневная (вт-пт) Обычная - 83213, Льготная - 52380,
Для организаций - 52697.
Пятничный выпуск: Обычная и для организаций - 52387

* Самарской области



12+

Реклама

ТЭК & Химия
САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ
СОВМЕСТНО:
ВОЛЖСКАЯ КОММУНА **ВОЛГА НЬЮС**

«ТЭК&Химия Самарской области». Главный редактор: Александр Николаевич СИДОРОВ. Шеф-редакторы выпуска: Петр СЛИЗЕВИЧ, Денис КВАСОВ.
Служба рекламы: Юлия Тыщенко. Телефон отдела рекламы: 30-30-241. Учредитель, редакция, издатель: ООО «МедиаСервис», 443041, г. Самара, ул. Буянова, 1. E-mail: vn@inform.ru
Интернет-сайт: tksamara.ru

Редакция оплачивает только заказанные материалы. За содержание рекламы ответственность несет рекламодатель.
Отпечатано в типографии ООО «Ньюс принт ротация», г. Самара, ул. ХИЛ Парусъезда, 7а, корп. 9. Заказ № 1121. Тираж 42 430 экз. Номер подписан в печать 28.04.2014 г. в 17.00. Зарегистрирована в Управлении Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Самарской области. Регистрационный номер ТУ63-00670 серия ПИ от 3 марта 2014 года. Цена свободная. 12+